

Владимирский государственный университет

Б. И. РАССАДИН

# ДЕНЬГИ: ИСТОРИЯ, СВОЙСТВА, ФУНКЦИИ, ИНФЛЯЦИЯ

Учебное пособие



Владимир 2022

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

Б. И. РАССАДИН

# ДЕНЬГИ: ИСТОРИЯ, СВОЙСТВА, ФУНКЦИИ, ИНФЛЯЦИЯ

Учебное пособие

*Электронное издание*



Владимир 2022

ISBN 978-5-9984-1665-1  
© Рассадин Б. И., 2022

УДК 336.74  
ББК 65.262.6

Рецензенты:

Доктор экономических наук, профессор  
профессор кафедры финансов Российской академии народного хозяйства  
и государственной службы при Президенте Российской Федерации  
(Владимирский филиал)  
*О. В. Лускатова*

Доктор экономических наук, профессор  
директор Института экономики и менеджмента  
Владимирского государственного университета  
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых  
*П. Н. Захаров*

### **Рассадин, Б. И.**

Деньги: история, свойства, функции, инфляция [Электронный ресурс] : учеб. пособие / Б. И. Рассадин ; Владим. гос. ун-т им. А. Г. и Н. Г. Столетовых. – Владимир : Изд-во ВлГУ, 2022. – 223 с. – ISBN 978-5-9984-1665-1. – Электрон. дан. (4,17 Мб). – 1 электрон. опт. диск (DVD-ROM). – Систем. требования: Intel от 1,3 ГГц ; Windows XP/7/8/10 ; Adobe Reader ; дисковод DVD-ROM. – Загл. с титул. экрана.

Посвящено рассмотрению происхождения денег, их развитию в историческом аспекте, изменению свойств и функций при смене форм денежного обращения, а также формированию общественных отношений, созданию союзов и блоков под воздействием денег. Постоянным спутником денег является инфляция, поскольку в основу денежного обращения в государстве закладывается соответствие товарной и денежной массы, но удержать это соответствие удается далеко не всегда. В то же время основные причины инфляции кроются в природе человечества, и в первую очередь это связано с соотношением категорий «цены» и «ценности» всего сущего для человека.

Предназначено для бакалавров и магистрантов экономических профилей, а также аспирантов, преподавателей, научных и практических работников, интересующихся вопросами денег, денежного обращения, истории их возникновения и развития.

Рекомендовано для формирования профессиональных компетенций в соответствии с ФГОС ВО.

Ил. 47. Табл. 12. Библиогр.: 12 назв.

ISBN 978-5-9984-1665-1

© Рассадин Б. И., 2022

## ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ .....	5
<b>КРАТКАЯ ИСТОРИЯ ПРОИСХОЖДЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ДЕНЕГ .....</b>	
Товарный обмен (бартер).....	11
Появление товарных денег .....	15
<b>МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ДЕНЬГИ .....</b>	
Монета и ее составляющие.....	33
Подделка и проверка подлинности монет .....	36
История чеканки золотых монет в Европе .....	39
История чеканки монет в России.....	43
Настоящие (полноценные) деньги .....	68
<b>ПОЯВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ БУМАЖНЫХ ДЕНЕГ. НЕПОЛНОЦЕННЫЕ ДЕНЬГИ.....</b>	
Первые бумажные деньги Китая.....	73
Бумажные деньги в Европе и США.....	75
Введение бумажных денег в России.....	77
Денежные реформы в СССР.....	81
Денежные реформы в современной России .....	84
Неполноценные деньги .....	86
<b>РЕГИОНАЛЬНЫЕ И МИРОВЫЕ ДЕНЬГИ .....</b>	
<b>СИСТЕМЫ ЗОЛОТОГО СТАНДАРТА.....</b>	
Золотомонетный стандарт в странах западной Европы.....	93
Золотомонетный стандарт России .....	99
Золотослитковый стандарт .....	105
Становление золотодевизного (золотовалютного) стандарта .....	107
История становления государственности США .....	111
Бреттон-Вудская конференция 1944 г. и золотовалютный стандарт .....	118
Ямайская конференция 1976 г., становление золотодевизного стандарта.....	125

Миф о превосходстве США в сфере производства .....	126
Миф о золотом резерве США. Золотой резерв США и России .....	133
ПОИСК АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ВАЛЮТЫ.	
О ЗОЛОТОМ ДИНАРЕ.....	143
Свойства денег .....	153
Современные валютные отношения.....	160
ЭЛЕКТРОННЫЕ ДЕНЬГИ.....	
Преимущества электронных денег.....	164
Недостатки электронных денег.....	168
ИНФЛЯЦИЯ: ПРИЧИНЫ И СЛЕДСТВИЯ .....	170
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА И БЮДЖЕТНО-НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА .....	
	178
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА И БЮДЖЕТНО-НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА .....	
	186
ДЕНЬГИ – ДОБРО ИЛИ ЗЛО .....	201
ПРИМЕРНЫЕ ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ К РЕЙТИНГ-КОНТРОЛЮ ПО РАЗДЕЛУ «ДЕНЬГИ».....	
	210
ВМЕСТО ЗАКЛЮЧЕНИЯ ОТ ДИКОСТИ ТОВАРНОГО ОБМЕНА К ЦИФРОВЫМ ДЕНЬГАМ .....	
	216
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК ССЫЛОК .....	221
ПРИЛОЖЕНИЕ .....	222

## ВВЕДЕНИЕ

**Где сокровище ваше,  
там будет и сердце ваше**  
*Нагорная проповедь (Евангелие)*

**Люди скорее простят смерть отца,  
чем потерю имущества.**  
*Никколо Макиавелли*

Знакомство с деньгами происходит с детства. Каждому современному человеку, независимо от места проживания, рода занятий достаточно хорошо известны деньги. Это монеты и купюры (денежные знаки различного достоинства), которыми обычные люди рассчитываются в повседневной жизни – транспорте, магазинах, на рынке за предоставленные товары, работы или услуги. Даже неграмотные или малограмотные люди всегда узнают и отличают монеты и купюры различного достоинства по номинальной стоимости.

Для одних людей деньги являются источником существования, как правило, это социально незащищенные слои населения: многодетные семьи, пенсионеры, малоквалифицированные работники, безработные, семьи с низким уровнем доходов. В современных условиях государственная помощь через деньги и льготы несет добро и заботу о людях. Для других людей деньги являются источником обогащения. Эта категория населения использует различные пути и средства получения более высоких доходов как легальными, так и нелегальными способами, что позволяет таким людям часть полученных денежных средств использовать на нужды повседневной жизни, а другую, остающуюся, использовать по своему усмотрению. Как источник **экономической свободы** деньги могут быть израсходованы на приобретение автомобилей, нового жилья, предметов роскоши (украшения, бриллианты), приобретение земли или развитие собственного бизнеса.

В этом случае деньги можно превратить в различные инструменты: как в привычных национальных рублях, так и иностранных валютах, можно накапливать в виде вкладов в коммерческих банках — в рублях или валюте или использовать рыночные финансовые инструменты (акции, облигации, торги на бирже).

Деньги можно превратить в долговременные вложения путём приобретения драгоценных металлов (золота, серебра, платины, палладия) в виде обезличенных металлических вкладов в тех же коммерческих банках или в натуральной форме. Драгоценные металлы и драгоценные камни, а также дорогие ювелирные украшения в натуральной форме приобретают форму **сокровищ**.

Деньги, материализованные в здания, сооружения, земельные участки в виде недвижимости, открывают перед их владельцами новые возможности для получения пассивного дохода в виде сдачи этих ресурсов в платное временное пользование (аренду зданий, земли, сооружений) другим физическим или юридическим лицам.

Бизнес собственный или доля в корпоративном бизнесе требует активного участия владельца денег в финансовых операциях, контроле над рыночными механизмами в сфере бизнеса и принятия риска их полной утраты. В то же время это самый надежный способ получить максимальный доход на вложенный капитал.

Но, однако, возникает вопрос, приносят ли деньги в этом случае удовлетворение своим владельцам или заставляют нервничать, расстраиваться, переживать и болеть от их изобилия. Ведь любые предметы роскоши, имущество и собственность требуют пристального внимания и защиты от непрошенных «доброжелателей», приносящих зло их владельцам.

По мнению автора, вопрос соотношения категорий «добра» и «зла» к деньгам имеет прямое отношение.

Каждый человек посредством денег стремится обеспечить свою экономическую свободу, поэтому стремление к заработкам, независимости, удовлетворению не только материальных, но и моральных потребностей соответствует принципам социальной справедливости.

В то же время современные олигархи, нажив огромные капиталы, пренебрегая принципами социальной справедливости, не вспоминали меценатов прошлого (Демидовых, Третьяковых), а успешно вывозили

капиталы за рубежи своей страны. Даже в масштабах государств деньги могут служить миру или войне.

Для большой группы специалистов деньги приобретают форму финансов, которые обслуживают все сферы нашей жизни и деятельности. Из натурально-вещественной формы своего существования деньги переходят в абстрактно-счетную форму и продолжают свое перемещение в виде различных записей. Трудно себе представить, чтобы предприятие малое или большое, любое другое объединение людей в большие группы в повседневной практике использовало бы денежные знаки (купюры и монеты), а не записи о них на специальных счетах. Таким образом, финансируя корпоративными, муниципальными или государственными деньгами и превращая их в записи на соответствующих счетах, сокращают потребность в натуральных денежных знаках.

Деньги – необычайно интересная сфера экономики, важнейший раздел экономической науки. Деньги представляют собой нечто гораздо большее, чем простой инструмент, облегчающий работу экономики. Деньги играют огромную роль в жизни страны, актуальность этой темы неоспорима. Это неотъемлемая и существенная часть каждой финансовой системы.

На каждом из этапов своего исторического развития деньги приобретали различные свойства, функции, накапливали потенциалы, открывали новые формы своего существования и возможности дальнейшего развития общественных отношений. Роль денег существенно меняется в зависимости от общественно-экономической формации или типа устройства государства. В условиях рыночной экономики роль денег резко возрастает. Рыночная экономика уже не может существовать без денег.

Деньги используются на земле примерно семь тысячелетий и, по общепринятому мнению, являются главным фактором прогресса, который в свою очередь способствует развитию денежной сферы. В каждую историческую эпоху центрами изготовления денег были Китай, Египет, Древняя Греция и Рим, Вавилон и перемещались от одной страны к другим странам, постоянно совершенствовались. В современной истории центр международной валюты в роли английского фунта стерлингов сместился в пользу американского доллара, время господства которого постепенно истекает.

В экономике существует постоянное движение товарных и денежных потоков навстречу друг другу. Поэтому при анализе экономической жизни общества необходимо рассматривать взаимодействие между производственными решениями фирм и спросом на товары и услуги со стороны домашних хозяйств, которое приводит к равновесию между выпуском продукции и доходов.

Деньги и различные денежные инструменты от финансового капитала к кредитам и электронным деньгам определяют сущность современного типа хозяйства как денежно-кредитного.

Как известно, в экономической теории особое внимание роли денег в хозяйственной системе уделялось представителями монетаризма. Деньги становятся фундаментальным элементом во всей теоретической системе монетаризма, но не только в смысле их как средства обмена или всеобщего эквивалента, но и в качестве универсального и одновременно сложного общественного института.

Именно в таком контексте рассматривает деньги основоположник монетаризма («монетаристского подхода») в экономических исследованиях, лауреат Нобелевской премии по экономике 1976 г., Милтон Фридман. Деньги и обмен, который они опосредствуют, является практически единственной реальной силой, которая способна интегрировать общество. При этом деньги выступают основой общества и его сущностью, превращая массу разрозненных индивидов в социальное целое, поскольку деньги формируют универсальные связи между индивидами, обществом и экономической действительностью.

Деньги являются одним из наиболее важных разделов экономической науки и представляют собой нечто гораздо большее, чем пассивный компонент экономической системы и простой инструмент, содействующий работе экономики. Правильно функционирующая денежная система вливает жизненную силу в кругооборот доходов и расходов, который олицетворяет всю экономику. Хорошо работающая денежная система способствует как полному использованию мощностей, так и полной занятости. И наоборот, плохо действующая денежная система может стать главной причиной резких колебаний уровня производства, занятости и цен в экономике, исказить распределение ресурсов.

Рассматривая развитие денег в историческом аспекте, нельзя обойти вниманием вопросы инфляции, а иногда полезно затронуть и

политические аспекты, связанные с формированием государственности на отдельных территориях и надгосударственных валют.

Кроме теоретического освещения материала вниманию читателей предлагаются различные варианты заданий для самостоятельной работы (см. приложение).

С большой надеждой и уверенностью к читателям пробудить **умеренное уважение к деньгам и к тем проблемам, с которыми они связаны**, к.э.н., доцент кафедры экономики инноваций и финансов ВлГУ

*Б. И. Рассадин*

## КРАТКАЯ ИСТОРИЯ ПРОИСХОЖДЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ДЕНЕГ

На протяжении длительного периода развития человечество не знало и практически не нуждалось в такой категории как деньги.

Чрезвычайно трудно и сложно понять происхождение денег без фундаментальных исследований американского этнографа и историка Льюиса Г. Моргана «Древнее общество, или Исследование направлений человеческого развития от дикого состояния к варварству и далее к цивилизации». Именно этот труд послужил источником и побудительным мотивом к созданию нового научного труда немецкого мыслителя Фридриха Энгельса «Происхождение семьи, частной собственности и государства» [1], посвящённого основным проблемам первоначальной истории, эволюции семейно-брачных отношений, анализу процессов разложения родового общества, становлению частной собственности, общественных классов и государства.

Исследуя доисторические ступени культуры в первой главе своей книги, Фридрих Энгельс следует методологии Моргана, и оперирует его терминами «дикость» и «варварство».

Стадия дикости раскрывается тремя ступенями:

- Низшая ступень: люди «ещё не покинули колыбель своего рождения»: живут в пещерах и на деревьях, кормятся собирательством. Достижение – появление членораздельной речи.

- Средняя ступень: люди научились добывать и сохранять огонь. Зарождается рыболовство, появляются неотшлифованные каменные орудия, упростившие добычу пищи.

- Высшая ступень: изобретение лука и стрел, появляются «деревянные сосуды и утварь, ручное ткачество из древесного волокна, плетёные корзины из лыка или камыша» [1]. Строительство жилья, возникновение деревень.

Именно на высшей ступени дикости могли появиться первые признаки товарного обмена, но для широкого его использования время ещё не пришло.

На стадии варварства также рассматриваются три ступени, с отражением основных этапов в развитии каждой из них:

- Низшая ступень: керамика, приручение и разведение животных, начало растениеводства. В зависимости от природных условий возникают различные культуры, со своими особенностями хозяйствования.

- Средняя ступень: на разных территориях начинается в разные времена, но общее – развитие пастушеской жизни и выращивание злаковых культур для скота, а позднее для самого человека.

Именно на этом этапе развития, скорее всего, присутствовали лишь отдельные элементы эквивалентного обмена излишками труда пастухов.

- Высшая ступень: выплавка железной руды. Усовершенствование орудий труда, преобразование бытовых дел в искусство. С изобретением письма люди достигают цивилизации, которая обозначается зарождением промышленности. Этот процесс начался на высшей ступени варварства и закончился в период цивилизации.

### **Товарный обмен (бартер)**

По мнению Ф. Энгельса первым крупным общественным разделением труда стало отделение пастухов от других варваров. Отделение произошло за счет приручения диких животных и дальнейшего их разведения. Пастухи владели большим имуществом, чем другие - это стало причиной регулярного обмена между ними. Сельское хозяйство выделяется из общественного уклада

С образованием первых организованных обществ, развития ремесел и сельского хозяйства у людей возникла потребность приобретать различные вещи, будь то одежда, сделанная ткачом, инструменты, которые делал кузнец, посуду, изготавливаемую гончаром и так далее. Именно тогда появился бартер[2]. Люди начали обменивать свои товары на необходимые им другие товары.

«Также на данном этапе были изобретены: ткацкий станок, плавка металлических руд и обработка металлов. Благодаря плавке металлических руд были добыты олово и медь, из которых выплавляли бронзу» [1].

Вышеперечисленные явления послужили росту производства, что увеличило потребность в труде. Энгельс утверждает, что именно по этой причине в обществе появилось рабство. Обычно, рабами становились военнопленные.

В этот период времени возможности товарного обмена возрастают. Каждый из участников обмена предлагает свой излишек товара, а получает необходимый для себя. Товарный обмен (в сегодняшнем понимании бартер) закрепляется в качестве основы прообраза товарного рынка.

**Итак, бартер – прямой обмен товарами и услугами, без использования денежных или иных платежных средств, в том объеме, который удовлетворит обе стороны.**

Таким образом, товарный обмен, возникнув на высшей стадии дикости, постепенно развивался на низшей и средней стадии варварства и занял значительную часть исторического развития общества, стал определенной ступенью развития цивилизации, основой формирования образа рынка и базой развития товарно-денежных отношений.

Трудно поверить в то, что совершенно дикая форма обмена товарами окажется жизнеспособной в других общественно-экономических формациях, но с развитием цивилизации эта форма торговли периодически возвращается к жизни. Существование бартера не ограничилось развитием денежной системы. Даже сейчас в современных условиях в России наблюдались его проявления как вынужденные или добровольные сделки. Особенная популярность бартера наблюдалась в 1990-е года, вызванная недостатком денег [3] в обороте, что может быть проиллюстрировано в следующей таблице 1.

Таблица 1 Динамика бартера в продажах промышленных предприятий [4]

Год	Доля бартера в продажах, %	Годовой прирост бартера, %
1992	6	-
1993	9	3
1994	17	8
1995	22	5
1996	35	13
1997	41	6

Известны случаи, когда заработную плату работникам выплачивали продукцией предприятия, на котором они работали. Это было распространённым явлением в 90-е годы XX века во времена кризиса. Каждый из работников предприятия, получив в своё распоряжение часть продукции предприятия, вынужден был его реализовать на им-

провизированных рынках (вдоль дорог, в общественных местах) на необходимые ему товары или деньги, для своего существования. Часто под видом выданного товара, работники предприятий стали практиковать и незаконный вынос сырья и продукции предприятия, увеличивая тем самым свой заработок. В этот период времени вся страна покрылась сетью импровизированных рынков. На предприятиях процветало воровство, стало трудно отслеживать законность рыночной торговли. Так с дикой формой обмана товарами проснулись и дикие манеры поведения людей.

Конечно, большая часть произведенной продукции оставалась на предприятиях, которые вынуждены были также товарным обменом реализовывать её предприятиям смежникам, часто по сниженным ценам (неэквивалентный обмен) во избежание затоваривания складов. При этом эффективность деятельности предприятий существенно снижалась.

Нарушение традиционных экономических связей приводило к тому, что часть сырьевых ресурсов (давальческое сырьё) передавалась предприятиям для переработки в готовую продукцию с последующим возвратом (в режиме толлинг) готовой продукции заказчику или частичным (частичный, долевым толлинг) разделом этой продукции на условиях контракта. Само понятие «толлинг» происходит от английского «toll» (пошлина) и употребляется для обозначения операций по переработке сырья в международных контрактах. Как правило, такие схемы товарного обмена свидетельствуют о технологической неразвитости, сбоях в финансовой сфере из-за недостатка денежных оборотных средств.

С 1993 года наблюдался устойчивый рост доли бартера в продажах промышленных предприятий, за приведенный период эта доля выросла почти в семь раз. Самое большое распространение бартер получил в сфере производства строительных материалов (на 1997 г. он составлял 59 %). Это можно объяснить необходимостью производимой продукции данной области производства. Их продукция нужна всем промышленным предприятиям.

Но даже сейчас встречаются отдельные случаи бартерного обмена. Так, в 2008 году в холдинге «Сибирский деловой союз» (СДС) в Кемеровской области сотрудникам предложили приобретать продукты

питания, произведенные «СДС-Агро», входящей в холдинг, в счет зарплаты<sup>1</sup>.

Похожий случай имел место быть в августе 2021 года в г. Семей (Казахстан), когда сотрудникам вместо зарплаты предлагали брать талоны на различные продукты или списывать коммунальные счета с зарплаты<sup>2</sup>.

Можно привести еще один пример бартера в современном мире в сфере цифровых технологий: с развитием интернета и различных социальных сетей, появлением блогеров, стримеров и рекламы в этой сфере все чаще встречаются такие сделки, когда вместо оплаты за рекламу, заказанной у медийной личности, им присылают свою продукцию для использования. Так, многим известным геймерам компания HYPERPC предоставляла компьютеры бесплатно, но с условием, что они их прорекламируют.

Итак, с точки зрения исторических границ - нижней границей можно обозначить время, когда бартер берет начало с основания первых организованных обществ и возникновением потребности приобретения необходимых товаров. А верхней границей стоило бы обозначить время, когда на смену бартеру пришли товарные и металлические деньги.

Но второй вид границ - экономические границы существования бартера, определяются различными экономическими факторами. В их числе кризисные ситуации, случаи сильной инфляции, торговля со странами с неустойчивой валютой, попытка скрыть свои доходы, монополии, поиск выгодных сделок на условиях бартера<sup>3</sup>. В любом случае бартер в экономике ведет к снижению ее эффективности, возврату к дикости и варварству.

---

<sup>1</sup> [Электронный ресурс] Вместо денег вновь зарплата едой.- 29.01.2009 // ВМФ.RUURL: <https://www.bfm.ru/news/11518> (дата обращения 10.03.2022)

<sup>2</sup> [Электронный ресурс] Жания Уранкаева Назад в 90-е: сотрудники ТЭЦ Семей получают зарплату талонами на молоко. - 08.11.2021 // URL<https://ru.sputnik.kz/20211108/Nazad-v-90-e-TETs-Semey-zarplata-moloko-18595416.html>

<sup>3</sup> Гуриев С. М. Бартер на российских предприятиях: альтернативные объяснения и эмпирические результаты // Экономическая наука современной России. – 2001. - № 2. – С. 37-46.

Верхнюю границу определять, по всей видимости, нецелесообразно, поскольку бартер всегда возвращается в то общество и в те времена, когда возникают трудности в современных средствах платежа и обмена.

Кроме того, в современных условиях, когда уже давно принято считать сами деньги товаром, возникают финансовые условия, необходимости обмена одних современных денег (рублей) на другие – иностранные валюты или наоборот. Такие обменные операции совершаются банками и представляют собой новую форму бартера. А чтобы исключить процедуру взаимной перевозки денег от одной стороны другой применяется клиринг.

Клиринг – это процесс безналичных расчётов между сторонами в сделке. Клиринг представляет собой комплекс взаиморасчетов за обеспеченные друг другу услуги от определенных сторон, а также за реализованную продукцию или ценные бумаги, что основывается на безналичном расчете между участниками сделки. Простыми словами это взаимный зачет требования и обязательств, весьма распространенный при внешних и внутренних расчетах. После зачета клирингом остается только оплата одной из сторон, чьих товаров, работ или услуг было больше по их стоимости.

### **Появление товарных денег**

С развитием цивилизации следующей настала эпоха железа. Появился железный плуг, с помощью которого земледелие расширило свои площади и темпы производства. Люди научились изготавливать вино и масло. В ремесле появился железный топор, победивший каменные орудия. С развитием промышленности и создания большего количества материальных благ, над людьми нависла угроза их насильственного изъятия, что послужило причиной для создания города, где племя или союз племен был в безопасности. Так как города представляли собой укрепленные сооружения.

В сложившихся условиях один человек не мог заниматься и земледелием и ремеслом. В связи с этим произошло второе разделение труда. Ремесло отделилось от земледелия. На этом фоне потребность в труде росла, поэтому возрастало и рабство. Также из-за увеличения темпов производства появляется производство для обмена. **Ранее**

люди производили для себя, а образовавшийся излишек обменивали. Теперь же люди намерено создавали этот излишек. Так появилась торговля. Ф. Энгельс утверждает, что появилось новое деление общества на фоне нового разделения труда. Более того, богатства были сконцентрированы в руках одного класса. Глав племён теперь не избирали. Должность передавалась по наследству из-за установления отцовского права и порядка наследования.

Сложность встречи продавца и покупателя на ограниченном импровизированном рынке настоятельно требует промежуточного эквивалента удобного для обмена как одному, так и другому продавцу. Так постепенно товарный обмен стал вытесняться новым видом товарного обмена с применением третьего общепризнанного товара в данной местности.

Торговля в ограниченных рамках каждого территориально обособленного сообщества находит выход, когда в качестве эквивалента товарного обмена применяются разного рода необычные, красивые или редкие предметы: ракушки, бусинки, жемчужины, семена растений, шкуры животных. Истории известны некоторые экзотические предметы товарного обмена, например, на доисторических рынках острова Пасхи, в качестве эквивалентного товара применялись крупные круглые камни с отверстиями в центре для перекатывания от одного хозяина к другому.

Так намного раньше второго тысячелетия до нашей эры появились первые импровизированные **или товарные деньги**. В качестве платежных средств использовали рабов, скот, камни и ракушки. Особенно известными стали ракушки каури: благодаря небольшому размеру они были удобны в транспортировке и использовании. Ракушками расплачивались в Африке, Индии, Китае и на островах.

Товарные деньги этого периода времени носят местечковый, поселенческий характер, в каждом из поселений могли быть свои товары, которым оказывалось **доверие местного населения**. Таким образом, появление первых товарных денег было основано **на доверии, общем принятии их ценности в качестве обменного средства** излишков собственного производства на необходимые товары при последующем их обмене. С самого возникновения таких денег им было присуще свойство узнаваемости.

**Уже в первых обменах разных товаров проявляются первые функции современных денег, такие как мера стоимости каждого из них, как счетная единица.** Она была основана на соотношении современных категорий цена и ценность каждого из товаров, как для продавца, так и для покупателя. Для продавца цена означала меру стоимости, которую он хотел получить за свой товар. Для покупателя ценность приобретения необходимого ему товара выступала большим измерителем, чем цена своего товара. **Поскольку каждая из сторон выступала в качестве и продавца и покупателя, складывался определенный компромисс в категориях цена и ценность.** Один продавец назначал цену своему товару в силу ценности необходимого ему товара, который предлагал второй продавец. В свою очередь второй продавец усматривал для себя высокую ценность товара первого из продавцов, который назначал приемлемую для него цену своему товару.

**Именно проблемы реализации излишков товарного производства в разных направлениях деятельности определенных групп людей привели к появлению первых товарных денег.**

Товарными деньгами стали те товары, которые были наиболее важными, ценными и относительно редкими. Такими деньгами мог быть скот (примечательно, что на Руси «скотник» означало «взиматель подати»). Или продовольствие (зерно, ценные породы риса на о. Суматра, бобы какао у индейцев Центральной Америки).

Товарными деньгами выступали меха, табак, ткани (шёлк в Тибете и Японии). Порох, украшения (кораллы на Гвинейском побережье Африки, жемчуг, стеклянные бусы). Драгоценные и полудрагоценные камни (кусовой нефрит в Древнем Китае, агат на о. Калимантан).

Интересно, что товарные деньги могли разделяться на «мужские» и «женские»: так, у микронезийцев островов Яп женщины пользовались деньгами из раковин, мужчины – гигантскими каменными дисками (феи), которые в результате обмена формально переходили к другому владельцу, но оставались у жилища своего изготовителя. Постепенно, при стабильной жизни, в регионах устанавливался эквивалент товарных денег<sup>4</sup>.

---

<sup>4</sup> [Электронный ресурс] Примитивные деньги // Большая российская энциклопедия URL: <https://bigenc.ru/ethnology/text/1948135> (дата обращения: 07.03.2022)

Трудно оторвать историю развития товарных отношений от истории развития цивилизаций, поэтому целесообразно обратиться к истории.

Как утверждают археологи и историки «Мы все – потомки одной женщины, жившей около 200 тысяч лет назад, так называемой Митохондриальной Евы» (которая не имеет ничего общего со своей тезкой из Библии).

Существуют две основные гипотезы происхождения современного человека. Первая – мультирегиональная. По ней непосредственный предок человека – архантроп, или *Homo erectus*, – пришел из Африки и расселился по всей Евразии во времена раннего и среднего плейстоцена. Отдельные его популяции дали начало всем современным расам сапиенсов: европеоидам, негроидам, монголоидам и австралоидам. Кроме того, сторонники мультирегиональной гипотезы считают, что неандертальцы, эректусы, денисовцы относятся к одному виду – люди (*Homo*) – и представляют собой просто его отдельные формы. А сам общий предок людей жил примерно **2,3-2,8 миллиона лет назад**.

**За период с 2,8 млн лет прошло как минимум 2,4 млн лет дикости до товарного обмена в цивилизации, который возник в период от 6000 - 4000 лет.**

При этом, целесообразно иметь ввиду, что стадии развития человечества (дикость, варварство и первые этапы цивилизации) в различных регионах земли, существенно отличаются по временным горизонтам. Так Китай, Древний Египет и Вавилон – наиболее древние цивилизации (более 50000 лет), Древний Рим, Ближний Восток 8-6- в.в. до н.э. более поздние. А Норманны, Гунны, Германцы находились в стадии варварства в 3-5 в. н.э.

**Китайская цивилизация – одна из древнейших в мире, её возникновение датируется около 5000 лет назад.** При этом необходимо учитывать, что традиционная китайская историография включает суверенные государства других народов (монголов, маньчжуров, тибетцев и др.) в хроникально-династийную историю собственно Китая, игнорируя собственные исторические традиции этих народов и рассматривая их государства как части Китая.

Каменные орудия в Шанчэне на Лёссовом плато на юге Китая датируются возрастом 2,12 млн лет, возраст стоянки Лунгупо относится

к периоду раннего плейстоцена – 2,04 млн лет. Самая древняя керамика (20 000 – 19 000 лет назад) на территории Китая известна по находкам горшков в пещере Сяньжэньдон (англ.) в провинции Цзянси на юго-востоке КНР. В провинции Хунань найдены черепки от остроконечного сосуда в пещере Юйчаньянь (англ.) возрастом 18,3–17,5 тыс. лет назад.

**Цивилизация Древнего Египта, возникшая около 4 тысяч лет до н.э.**, была одной из древнейших в мире. Благоприятные естественные условия способствовали очень раннему развитию культуры и искусства в Древнем Египте. В эту эпоху древние египтяне умели делать из драгоценных металлов ювелирные украшения тонкой работы, появилась письменность, постепенно стали накапливаться научные знания.

Древнеегипетский язык известен учёным по огромному количеству сохранившихся надписей иероглифической письменности, выполненных на камне и папирусах. Египетский язык является одним из древнейших языков мира, имевших письменность – самые ранние из дошедших до нас древних текстов относятся к рубежу 4-го и 3-го тысячелетий до н.э.

Одним из самых выдающихся достижений египтян была система письменности, которая могла передавать многие оттенки мысли, сложные движения человеческой души. Архитектура Древнего Египта известна по сооружениям гробниц – пирамиды Гизы, храмовых и дворцовых комплексов – Луксорский храм, дворцы Амарны.

**Древнейший Вавилон изначально представлял собой незначительный город-государство в области Аккад в XXIV–XXI веках до н.э.**

В то время он был провинциальным центром в составе Аккадского царства и Державы III династии Ура. То есть Вавилон возник намного раньше, чем Вавилонское царство и уже был в составе цивилизованного государства за 2600 лет до настоящего времени.

А уже во 2-м–1-м тысячелетиях до н.э. Вавилон стал столицей Вавилонского царства. Первое достоверное упоминание города (под шумерским именем Кадингирра) относится к аккадскому периоду; оно содержится в надписи царя Шаркалишарри (XXII век до н.э.). Руины Вавилона – группа холмов у города Эль-Хилла (Ирак), в 90 километрах к югу от Багдада; являются объектом всемирного наследия ЮНЕСКО.

Вавилонская башня, которой посвящено библейское предание, изложено в 11-й главе книги Бытие (Быт. 11:1–9). Согласно этому преданию, после Всемирного потопа человечество было представлено одним народом, говорившим на одном языке. С востока люди пришли на землю Сеннаар (в нижнем течении Тигра и Евфрата), где решили построить город, названный Вавилоном, и башню до небес, чтобы «сделать себе имя». Строительство башни было прервано Богом, который заставил людей заговорить на разных языках, из-за чего они перестали понимать друг друга, не могли продолжать строительство города и башни и рассеялись по всей земле. Таким образом, история о Вавилонской башне объясняет появление различных языков после Всемирного потопа.

**На территории современной России**, при раскопках во Владимире стоянки древнего человека Сунгирь за 30000 лет до н.вр. находили денежные монеты, следовательно, обмен товара на товар присутствовал здесь параллельно с обменом между древними цивилизациями. Жители Сунгира и обладали художественным вкусом. Достаточно сказать, что погребальную одежду сунгирцев украшало 4-5 тысяч искусно обточенных бусин, а также подвесок, амулетов, браслетов и других изделий.

**Целесообразно предположить, что в соответствии с историческим этапом развития каждого народа знакомство с обменом товаров, товарными деньгами происходит в разные времена, и проходит эти стадии по разному – от знакомства до заимствования у других народов (племен).**

Ещё в Ветхом завете упоминаются и сочетаются различные формы товарно-денежных отношений<sup>5</sup>, через которые в своём развитии прошла эта система у евреев, как и у большинства народов Древнего мира, через несколько этапов:

1. Деньги – это скот:

«И взял Авраам мелкого и крупного скота и дал Авимелеху, и они оба заключили союз». [Быт<sup>6</sup>. 21:27].

---

<sup>5</sup> Библейские денежные единицы. <https://ru.wikipedia.org/wiki/> (дата обращения 14.03.2022)

<sup>6</sup> Бытие— первая книга Пятикнижия (Торы), Ветхого Завета и всей Библии. Книга рассказывает о происхождении мира, древнейшей истории человечества и происхождении еврейского народа.

2. Деньги – это скот и драгоценные металлы (золото и серебро), чья ценность определяется на вес:

«И был, Аврам, очень богат скотом, и серебром, и золотом». [Быт. 13:2].

3. Деньги – это драгоценные металлы в слитках и/или кольцах стандартного веса:

«...между добычею увидел я одну прекрасную Сennaарскую одежду и двести сиклей серебра и слиток золота весом в пятьдесят сиклей...». [Нав<sup>7</sup>.7:20–21].

«...человек тот взял золотую серьгу, весом полсикля, и два запястья на руки ей, весом в десять сиклей золота...». [Быт. 24:22].

4. Деньги – это слитки золота или серебра со специальным клеймом.

Предположение о наличии такого клейма, подтверждающего вес слитка, в своей энциклопедии высказывает Эрик Нюстрем<sup>8</sup>, основываясь на эпизоде покупки Авраамом земли с пещерой Махпела:

«...и отвесил Авраам Ефрону серебра, сколько он объявил вслух сынов Хетовых, четыреста сиклей серебра, какое ходит у купцов» [Быт.23:16].

5. Наконец, деньги – это стандартная монета:

«И купил часть поля, на котором раскинул шатёр свой, у сынов Еммора, отца Сихемова, за сто монет» [Быт. 33:19].

Монета – металлический слиток определённой (как правило, круглой) формы, стандартного веса и однородного состава с подтверждающим этот вес клеймом.

На этом примере можно проследить эволюционный отказ от прямого обмена товарами (бартера), одновременное использование бартера и определенные этапы формирования прообраза современных денег.

---

<sup>7</sup> Книга Иисуса Навина (ивр. Йехошуа) — книга, входящая в состав еврейской Библии (Танах) и Ветхого Завета

<sup>8</sup> Нюстрем Э. Библейский энциклопедический словарь (историко-религиозный). — 1868.

Современные исследователи среди товарных денег выделяют три группы<sup>9</sup>:

- Анималистические деньги – товары, которые представляют собой продукты и предметы животного происхождения. Среди них: скот, меха, раковины и тому подобное.

- Гилоистические деньги – товары, содержащие металлы и другие вещества неживой природы. Среди них: орудия труда, оружие, украшения, драгоценности и тому подобное.

- Вегеталистические деньги – товары растительного происхождения. Среди них: зерно, плоды, табак и тому подобное.

Таким образом, каждый вид товарных денег можно определить к одной из этих трех форм по его характеристикам (происхождение, состав). Однако, еще одной специфической формой товарных денег являлись люди. Это явление было распространено в странах, где процветало рабовладельчество, а соответственно и распространена работорговля.

Следовательно, товарные деньги – исторически сложившаяся разновидность денег, представляющая собой товары, то есть вещи, которые можно непосредственно использовать, но которые наряду с возможностью их потребления выступают в качестве эквивалента стоимости других товаров. **Товарные деньги кроме непосредственно функции стоимости и обмена, приобрели новое свойство и функцию накопления.**

Если бартер – это процесс, в котором происходит обмен любыми товарами и услугами, устраивающий обе стороны, то товарные деньги – это наиболее популярные, распространенные и ценные товары, играющие роль денег, т.е. эквивалента стоимости покупаемого товара. Именно дальнейшее развитие и преобразование товарных денег привело к появлению металлических и наших современных денег.

Границы существования товарных денег расширяют границы простого товарного обмена, но, одновременно, как его разновидность, имеют практически те - же и временные, и экономические границы.

---

<sup>9</sup>В.Ю. Катасонов [и др.] Деньги, кредит, банки: учебник и практикум для академического бакалавриата/ под редакцией В.Ю.Катасонова, В.П. Биткова — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. – с. 32-44

Уже на стадии товарных денег они стали приобретать определенные свойства. Так в силу взаимного согласия на обмен предлагались хорошо знакомые товары с определенными признаками и свойствами, поэтому сформировалось одно из первых свойств денег – **узнаваемость**. В зависимости от состава товарных денег и их ценности, используемых в качестве промежуточного звена в товарном обмене, стали проявляться новые свойства денег, в современном понимании, такие как **разменность, кратность, делимость и обращаемость**.

## МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ДЕНЬГИ

На третьей стадии развития человечества, в период цивилизации все разделения труда закрепляются. Появляются противоречия между деревней и городом. В обществе «создаёт класс, который занимается уже не производством, а только обменом продуктов, а именно купцов» [1, с. 76]. **Появляются металлические деньги, ссуда и ростовщичество.** Итогом становится образование государства, которое Ф. Энгельс характеризует как «продукт общества на известной ступени развития» [1, с. 77].

Постепенное и всеобщее развитие промышленного производства приводило к тому, что границы существования различных товарных денег стали тормозом развития торговли между различными поселениями, возникала необходимость признания новых видов денег с общим признанием в границах торгового сообщества поселений.

Дальнейшее разделение труда и развитие торговли приводит к созданию городов, нового общественного класса купцов, вооруженных отрядов для защиты своих поселений от набегов разбойников и завершается возникновением различного рода признаков государственности, формированием царств, княжеств. В эпоху бронзы денежным эквивалентом стал металл, ведущую роль стали выполнять слитки из драгоценных металлов и меди разной формы и веса, имея высокую ценность при относительно небольшой массе.

На этой стадии развития для купцов и ростовщиков деньги приобретают новые функции, они становятся не только мерой стоимости и счетной единицей, мерой накопления, но и средством платежа и средством обращения. Превращение функции накопления товаров, с появлением металлических денег, несколько видоизменяется. Купцам, которые занимаются обменом продуктов труда ремесленников мелкими и крупными партиями, приходится накапливать не только товары, но и деньги для расчета с ремесленниками. Формируется новая функция денег, **деньги становятся средством платежа и средством обращения.**

Как средство платежа и обращения деньги становятся постепенно, исходя из возможности их **накопления**, и возможности использования в более поздний период по времени для приобретения новой партии товара у ремесленников, для продажи, часто на другой терри-

тории. Так металлические, а потом и бумажные деньги, в процессе эволюции позволили преодолевать временные и территориальные барьеры, став средством обращения. При этом деньги становились и средством платежа, как платы за все услуги по перемещению товаров из одной местности в другую, так и определенные налоги и подати от занятия своим видом деятельности.

Уже в III тысячелетии до н.э. в вавилонских источниках упоминается «шиклу» (у евреев сикль, шекель на иврите – «вес»), равный одной шестидесятой мины.

Во втором тысячелетии до н.э. в Вавилоне купцы при применении слитков или колец из драгоценных металлов гарантировали их вес и содержание металла клеймом.

**Самые первые металлические деньги появились в высоко-развитой культуре древнего Китая** в середине второго тысячелетия до н.э. Они были изготовлены из бронзы литьём.

В античности (VIII век до н.э.– IV век до н.э.) изготовление металлических денег осуществлялось греческими рабовладельческими государствами, затем Древним Римом и достигло своей вершины в период наибольшего расширения территории Римской империи.

В то же самое время библейский источник косвенно указывает на различные источники происхождения денег. Библия охватывает продолжительный период времени, а сами евреи за свою историю столкнулись с большим разнообразием денежных систем (египетской, вавилонской, персидской, финикийской, греческой, селевкидской, римской), в книгах Ветхого завета встречается очень ограниченное число названий конкретных денежных единиц.

Иногда в тексте Синодального перевода они названы сребренниками, то есть серебряными монетами или слитками. Так в цитате «И, когда проходили купцы Мадиамские, вытащили Иосифа из рва и продали Иосифа Измаильтянам за двадцать сребренников; а они отвели Иосифа в Египет». [Быт. 37:28] речь идёт о некоторой древней денежной, весовой единице или монете.

Возможно, первой чеканкой собственных серебряных монет является Иудея в начале IV века до н.э. (в это время Иудея находилась под властью персидской империи Ахеменидов). Выпуск подражаний древнегреческим драхмам и оболам в Газе, Ашдоде, Ашкелоне, Тире и Сидоне имеет характерную особенность – арамейскую надпись Иехуд.

В настоящее время известно несколько сотен монет этого типа. Однако даже такой богатый материал не позволяет сделать однозначного вывода о том, был ли выпуск этих монет специальной чеканкой центральной власти для подконтрольных провинций (вполне распространённая практика монетного дела античности). Или местные власти получили собственную монетную регалию.

Первые формы денег, которые, по сути, были римскими протомонетами, датируются археологами к периоду значительно более раннего, чем произошло основание самого города Рима. Самые старые из них относятся ко второму - третьему тысячелетию до Рождества Христова. Это позволяет предположить, что они выполняли функции средства платежа уже в период Бронзового века. *Aes rude* представляли собой бронзовые слитки, часто почти необработанные, без надписей или датировок.

На рисунке 1 представлен образец одной из первых монет Италии (*aes rude* с лат. «Грубая бронза»), IV в. до Р.Х. из Кабинета раритета Библиотеки Святой Женевьевы.



Рис. 1. Образец одной из первых монет Италии, IV в. до Р.Х. из Кабинета раритета Библиотеки Святой Женевьевы

Итальянская экономика первой половины первого тысячелетия до н. е. базировалась на бронзовом стандарте, в отличие от греческого серебряного стандарта. Таким образом, необработанные куски бронзы распространялись торговыми путями полуострова в виде примитивной валюты. Первые слитки имели бугристый характер и лишь со временем римляне научились предоставлять им определённую стандартную форму.

**Монетная система Древнего Рима** – античная монетная система, развивавшаяся на территории Апеннинского полуострова начиная со второй половины IV века до н.э. в Римской Республике и впоследствии распространившаяся во всём Средиземноморье. Монетная

система Древнего Рима оказала существенное влияние на формирование денежных систем поздней античности и раннего Средневековья в государствах Европы, Малой Азии и Ближнего Востока.

Денежные знаки в виде монет в привычном для нас облике появились в VII веке до н.э., когда в странах Средиземноморья появились первые чеканные монеты. Изготовление и чеканка монет было делом относительно простым, сначала плавил металл и отливали маленькие круглые диски, эти диски подвергали чеканке.

Около 700 года до н.э. в Лидии и ионических городах Малой Азии появились монеты, которые постепенно начали вытеснять весовые деньги. Они отличались от весовых денег тем, что их изготовлением стало заниматься само государство. Из удобного кусочка металла, за содержание благородного металла в котором государство ручалось, нанесенным изображением и надписью получились деньги в виде монеты.

Первые монеты в Риме начали чеканить около 312 года до н.э., когда был введён институт монетариев, чиновников по делам чеканки.

Первые монеты этого периода, получили общее название «тяжёлая бронза» (лат. Aes Grave), назывались бронзовый асс (лат. As). Предполагают, что слово «асс» могло быть заимствовано из этрусского языка.

Образец первых монет бронзовый асс представлен на рисунке 2.



Рис. 2. Монета бронзовый асс, получившая общее название «тяжёлая бронза»

В 268 году до н.э. в дополнение к медным (бронзовым) монетам Рим начал чеканить серебряные денарии, весившие 4 скрупула (4,55 г). Исходя из установившегося к тому времени соотношения цен на медь и серебро. Образец серебряного денария представлен на рисунке 3.



Рис. 3. Образец древнеримского серебряного денария

Денарий (лат. *denarius*) с достоинством в 10 ассов на долгое время стал самой распространённой серебряной монетой Древнего Рима, а затем и западноевропейских государств средневековья. Отсюда происходит и название монеты, которое дословно означает «состоящий из десяти», и её символ – римская цифра X.

Слово «монета» - это одно из имен древнеримской богини Юноны-Монеты и одновременно название первого римского монетного двора при храме Юноны на Капитолийском холме в Древнем Риме. Так как при храме был устроен первый двор для чеканки, то и сами деньги отсюда получили название монет. От Монеты произошли современные слова «монетный двор» и англ. *Money* (деньги).

Юнона Монета происходит от латинского *Moneta* – советница, наставница, «предупреждать».

По преданию, оно возникло в войну с Пирром, когда Юнона отвечала вопрошавшим её римлянам, что у них не будет недостатка в деньгах, если они будут справедливо вести войну. Когда это обещание исполнилось, римляне назвали её Монетой и стали изображать её на отчеканенных деньгах в 269 г. до н.э. в виде Справедливости, с весами в правой руке и рогом изобилия в левой, а также надписью *Moneta*. На рисунке 4 представлена древнеримская золотая монета динарий.



Рис. 4. Бюст Юноны Монеты на золотом денарии 269 г. до н.э.

К 217 году до н.э. (211 или 269 по другим версиям) в Риме была введена новая монетная система с золотыми, серебряными и бронзовыми монетами, основой которой стал серебряный денарий, равный 10 асса́м.

Таким образом, уже в третьем веке до н.э. в древнеримской империи сложилась десятиричная система металлических денег из бронзы, серебра и золота.

**Становление Византии** как самостоятельного государства можно отнести к периоду 330–518 годов. В этот период через границы на Дунае и Рейне на территорию Западной Римской империи проникали многочисленные варварские, преимущественно германские племена.

Одной из первых византийских монет был Фоллис - большая бронзовая монета. На рисунке 5 представлен образец Фоллиса с изображением императора Маврикия (582–602), автора знаменитого «Стратегикона Маврикия».



Рис. 5. Фоллис с изображением императора Маврикия (582 – 602)

Слово «фоллис» означает монету, счёт на которую шёл горстями и мешками.

Серебряная монета Фоллис Диоклетиана, введённая примерно в 294 году, несмотря на усилия по сохранению веса монеты, позднее был облегчён. На рисунке 6 представлен вид серебряной монеты Фоллис Диоклетиана.



Рис. 6. Серебряный Фоллис Диоклетиана.

Ко времени Константина I фоллис был меньше и почти не содержал серебра. В результате денежных кризисов фоллис был заменен на монеты более позднего чекана.

Монеты Византийской империи 330 г. представлены на рис. 7.



Рис. 7. Монеты Византийской империи 330 г.

Варварские, преимущественно германские племена, охотно использовали Византийские монеты в своем деловом обороте до изготовления собственных денег, они быстро распространились по территории современной Франции, Испании, Португалии, Германии.

В Ветхом завете, впервые упоминаемые в Библии монеты, которые можно чётко идентифицировать, – дарики. Однако, вероятнее всего, это анахронизм, когда авторы, описывающие исторические события, использовали для именования древних денежных единиц знакомые и современные им названия. В действительности же в описываемый период функции денег выполняли ещё не монеты, а более ранние их формы – например, золото и серебро в любых изделиях (в частности, в кольцах и слитках), чья стоимость определялась на вес.

Слиток превращается в монету, проходя несколько этапов, предполагающих, прежде всего, согласование её веса с единицей определённой весовой системы (взаимосвязанной структурой единиц измерения массы). Так в Ветхом завете весовые единицы встречаются чаще всего для обозначения массы золота или серебра.

В ряде случаев речь идёт о количестве драгоценного металла, израсходованного на какие-либо хозяйственные нужды (например, на украшение Храма Соломона), в других – о золоте или серебре, которые начинают выполнять функции денег (например, служат платой за землю с пещерой Махпела). При этом единицы измерения и массы, и денежной суммы (цены, стоимости) носят одинаковые названия – талант, мина, сикль, а их соотношения подчиняются одной, хотя и меняющейся во времени весовой системе.

В Новом завете почти все упоминаемые денежные единицы имеют конкретные исторические названия, однако, их точное отождествление всё равно вызывает разночтения<sup>10</sup>.

Ключевую роль в формировании системы мер и весов Иудеи, а равно и всего региона в целом, сыграла система вавилонская. Именно из Месопотамии были заимствованы если не названия, то ключевые соотношения весовых единиц евреями, хеттами, финикийцами, персами, греками.

Из Вавилонии происходит древнегреческий талант (буквально «вес», «груз»), по одной из версий, изначально равный весу вола. Евреи называли его «киккар» (на иврит – «круг», «диск»). Мина (др.-греч.), шестидесятая часть таланта, происходит от вавилонского «ману» – считать.

К примеру, сказать, в Греции, где денежные фабрики были государственными, жизнь без государства, государственного регулирования и государственных законов для граждан страны стала невозможной уже и по экономическим причинам.

Практически все монеты античности несли определенные признаки информации: портреты, надписи, символы. Так постепенно, помимо экономической функции, монета (металлическая деньга), как мера стоимости, придала этому средству платежа и обращения еще и функцию носителя информации. Появление монет в качестве платежного средства к существованию, привело к укреплению ключевых позиций государства в экономике.

Как весовые деньги, так и в виде монет, особенно из наиболее дорогих металлов - золота, серебра и меди, быстро стали изменять накопительную функцию денег в функцию формирования (накопления) сокровищ. Это та часть накоплений, которая оставалась свободной от обмена на товары и расчеты за все виды услуг и потребностей купцов или ростовщиков. Сокровища пополнялись от каждой удачной торговой экспедиции, представляя собой избыточную прибыль торговых сделок, в современном экономическом смысле и могли быть источником будущих платежей в особых случаях.

Исторически оправданное, неравномерное развитие цивилизаций в разных территориях земной суши, при отсутствии связей и общения

---

<sup>10</sup> David Hendin. Guide to Biblical Coins. — New York: Amphora, 1996.

между народами, свидетельствует о длительности развития металлических денег. Период от начала изготовления первых монет в древнем Китае, Египте, Вавилоне и Риме (второе тысячелетие до н.э.) до античности Средиземноморья (VIII век до н.э. – IV век до н.э.), когда монеты приобрели прообраз современных монет с изображениями и надписями, охватывает не менее тысячи лет. А если рассматривать развитие цивилизации в северных территориях (современных странах Европы и России) то процессы заимствования, использования металлических денег, а затем и изготовление собственных денег с переходом от простого товарного обмена к металлическим деньгам также занимает значительный период времени (VIII – X в.в. н.э.). Это свидетельствует о взаимном проникновении культур разных цивилизаций, развитии торговли, а также о признании более высокого качества производства монет с переходом от одних стран к другим.

В целях обеспечения доверия к общим деньгам в рамках своих владений монархи стали изготавливать деньги из общепризнанных благородных металлов: золота, серебра, меди. Однако ограниченные запасы таких металлов вынуждали сокращать ценность денег за счет снижения содержания таких металлов.

Когда появились первые монеты, появились и подделки. Так в Древней Греции этот вид преступления получил большое распространение, в IV в. до н.э. в Афинах в законах Солона за изготовление фальшивых монет была предусмотрена смертная казнь. Фальшивые монеты были повседневным явлением, народ знал слова, высеченные на стене святилища Аполлона в Афинах: «Лучше подделывать монету, чем истину».

Во время недавних раскопок одного из древних поселений викингов в Англии археологи нашли старинную арабскую серебряную монету, которая оказалась вовсе не серебряной, а изготовленной из меди с тонким серебряным покрытием, это была искусная подделка.

Считают, главным центром фальшивомонетничества во времена расцвета Древнего Рима являлся экономически слабый Египет. Впервые возникли методы и приемы проверки подлинности монет. Когда Антоний прибыл в Египет, в его свите были опытные, как бы мы их сейчас назвали, «специалисты по экспертизе монет».

Основными металлами для изготовления монет в течение столетий были золото, серебро и медь. Государство или правитель, чеканившие деньги, удостоверяли как точность веса, так и пробу сплава монеты.

### **Монета и ее составляющие**

Само слово «монета» происходит из латыни. Это древнейшее средство оплаты, имеющее определенную форму (чаще всего - круглую), вес и достоинство. Монеты изготавливают, как правило, из металла (никеля, бронзы, алюминия и т. д.). Но бывают и исключения. Любая монета состоит из четырех структурных элементов:

Аверс - лицевая сторона (на ней отображена государственная принадлежность денежного знака).

Реверс - оборотная сторона (здесь изображен номинал).

Гурт - это боковая поверхность монеты.

Кант (опушка или буртик) - приподнятый край, защищающий рисунок от преждевременного износа.

На монетах содержится огромное количество информации. Чаще всего герб, портрет правителя (монарха), название страны и банка, номинал, а также тематический рисунок.

Номинал или номинальная стоимость - это стоимость какой-либо монеты или ценной бумаги, указанная на её лицевой стороне. В переводе с латыни слово «номини» означает «имя», так что номинал это «именная» ценность предмета, которая далеко не всегда совпадает с реальной его стоимостью. Номинальная ( нарицательная) стоимость устанавливается правителем (монархом или органом ответственным за изготовление денег - эмитентом), которая обычно обозначается непосредственно на ценной бумаге или денежном знаке. Это официальная стоимость монеты, денежной купюры или ценной бумаги, наносится на купюру и остается неизменной на протяжении всего оборота, в отличие от их фактической цены, которая всегда отличается от указанного номинала на денежной единице.

Согласно словарю финансовых терминов «НОМИНАЛ - официально объявленная стоимость денежной купюры, ценной бумаги, как правило, не соответствующая фактической. К примеру, номинал акции

установлен 1000 рублей, но покупается и продается она по сложившейся на бирже цене, которая может быть выше и ниже номинала».

Денежные знаки могут обладать коллекционной стоимостью, значительно превышающей номинальную стоимость. Это относится к юбилейным, редким или старинным денежным знакам. Стоимость монет, изготовленных из драгоценных металлов, чаще всего отличается от их номинальной стоимости, поскольку не может быть меньше стоимости металла, ушедшего на изготовление монеты.

В специальной нумизматической литературе нет единого мнения относительно того, какую сторону монеты считать аверсом, а какую реверсом. Основным критерием по данному вопросу является указание банка-эмитента относительно того, какую сторону считать аверсом, а какую реверсом. В случае его отсутствия общепринятым является определение аверса по следующим признакам:

Портрет главы государства, монарха, монетного сеньора или другого обладателя монетной регалии, даже при наличии на другой стороне изображения божества. В республиканских странах аллегорическое изображение, например «Свободы», автоматически делает данную сторону главной;

Государственный герб, эмблема и т.п. При этом, если на обеих сторонах монеты изображены гербы, то за аверс принимается та, на которой изображён герб, более высокий по рангу и положению. Например, на монетах португальских колоний на аверсе обычно изображался герб Португалии, а на реверсе – герб колонии. Вопреки данному правилу на монетах Священной Римской империи аверсом является сторона, содержащая не герб государства и/или титул императора, а символы власти сеньора, во владениях которого её выпустили;

Легенда с названием страны, территории;

Легенда с именем обладателя монетной регалии либо обозначение банка-эмитента.

В случаях, когда изображение монеты не несёт ни портрета монарха, ни названия страны или обозначения банка-эмитента, ни государственного герба – аверсом принято считать сторону, противоположную стороне, на которой изображён номинал монеты.

Гурт монеты - это, говоря простыми словами, ее боковое ребро. Термин происходит от немецкого слова *Gurt*, что переводится как «ре-

мень, пояс или рант (от нем. Rand)» – ребро монет, монетовидных жетонов, медалей и так далее. Согласно толковому словарю Владимира Даля, гурт - это стадо скота (овец, коз, коров или птицы), который ведут на убой или же на продажу. От него произошел и глагол «гуртить» - сгонять скот в одну кучу.

Гурт монеты может быть оформленным или неоформленным, гладким или рифлёным. Довольно часто на нем содержится орнамент, какие-либо надписи или пометки. Опытным коллекционерам знакомо одно правило: если аверс и реверс двух одинаковых монет абсолютно идентичны, а гурты разные, то это может означать, что один из денежных знаков может стоить намного больше, нежели другой.

Кстати, профессиональные нумизматы всегда берут в руки монету исключительно за гурт, чтобы не оставлять своих отпечатков на ее плоских поверхностях.

Гурт у монеты появился не просто так. Чеканщики выдумали его с двумя целями: во-первых, чтобы уберечь изделие от порчи (обрезки или подпиливания), во-вторых, чтобы защитить деньги от фальшивомонетчиков. Подделка гурта - очень трудоемкий процесс и поэтому гурту всегда уделяется особое внимание, придается большое значение.

Все гурты поначалу были гладкими. Лишь на заре XVI века в Западной Европе сконструировали специальную машину для нанесения на этот элемент различных узоров и орнаментов. Еще спустя пятьдесят лет французы научились наносить на него надписи.

На сегодняшний день существует два основных способа оформления гурта: на гуртильном станке и с помощью, так называемой чеканки в кольце.

Существует восемь основных типов монетных гуртов:

гладкие;

рифлёные;

прерывисто-рифлёные;

сетчатые;

с надписями выпуклыми и вдавленными;

со шнуровкой (наклонными штрихами);

со сплошным продольным вырезом;

с орнаментом (как правило, растительным).

Гладкий гурт - это самый распространенный тип на монетах невысокого номинала. Рифлёные, прерывисто-рифлёные, а также варианты с надписями встречаются реже.

С появлением металлических денег и случаями массовых подделок денег, особенно из драгоценных и полудрагоценных металлов, в условиях государств, уже в средние века, проявляется их новое свойство неподдельность денег.

### **Подделка и проверка подлинности монет**

В истории можно найти как минимум три способа подделки монет. Первый - это уменьшение веса монеты, или чеканка неполновесной монеты. Второй - уменьшение содержания драгметалла в монете, или снижение пробы монеты. Иногда такие способы подделки называют «порчей монет». И третий способ - изготовление «золотых» и «серебряных» монет из неблагородных металлов. Им только придавался вид подлинных, иногда их покрывали тонким слоем драгоценного металла.

Уже во времена Древнего Рима были разработаны приемы проверки подлинности монет.

Простой, при помощи ножа, срезался кусочек монеты и, по срезу легко устанавливалось, настоящая или поддельная, например, только покрытая слоем драгоценного металла. Правда, фальшивомонетчики быстро нашли выход из положения: они сами делали на поддельной монете надрез и серебрили его. Причем научились это делать очень давно.

Кроме ножа, монету проверяли «на зуб»: если зуб не берет - значит поддельная, так как хорошо было известно, что золото и серебро - относительно мягкие металлы, и зубы оставляли на них метку. Монету испытывали на звук - бросали на камень, если был звонкий, чистый звук - значит, монета подлинная, глухой - поддельная.

Изготовление поддельных денежных знаков, а также переделка подлинных наносили ущерб государству, и фальшивомонетчики всегда строго преследовались в соответствии с законами. Однако даже угроза самого сурового наказания, а практически везде это была смертная казнь, не останавливала фальшивомонетчиков.

Соблазн подделывать монеты был вызван еще и тем обстоятельством, что монеты первоначально чеканились крайне небрежно. Форма их была неправильная, изображения на аверсе и реверсе неясные. Объясняется это как несовершенством техники на монетных дворах того времени, так и отсутствием строгого государственного надзора за чеканкой и состоянием денежного обращения.

В период VIII-XIV веков для производства металлических денег, в основном, применяли серебро. В XV-XVIII в.в. находились в обращении монеты, чеканка которых осуществлялась как из серебра, так из золота<sup>11</sup>.

Порой перед соблазном обогащения путем фальшивомонетничества не могли устоять короли.

Английский король Генрих VI весьма оригинально воспользовался открытием своего придворного алхимика, который установил, что если натирать медную монету ртутью, то ее очень трудно отличить от серебряной. С целью пополнить свою казну король без колебаний отдал приказ изготовить таким необычным образом партию «серебряных» монет. В обращении такие монеты находились очень недолго: обманутые подданные были настолько возмущены, что пришлось прекратить «чеканку» этих монет.

Золотые монеты фальшивомонетчики в прошлом также не обогнули своим вниманием. Алхимики - научились создавать особые металлические сплавы, очень похожие на золото, также сверлили дыры, заполняли их поддельным «золотом», а высверленную часть монеты собирали для дохода.

Именно для того, чтобы справиться с уловками мошенников, было решено наносить борозды на края монет, то есть небольшие вырезанные линии. Из-за этого края, которые срезались, становились сразу же отчетливо заметными. В начале XVI века была создана специальная машина, вырезавшая узоры на монетных краях.

Такое весьма неординарное решение, как ни странно, пришло в голову не банкиру или финансисту, а знаменитому сегодня во всем

---

<sup>11</sup> Николаева, Т. П. Деньги, кредит, банки: учебное пособие / Т. П. Николаева. - 2-е изд., стер. - Москва : ФЛИНТА, 2020. - 377 с. - ISBN 978-5-9765-2520-7. - Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1149693> (дата обращения: 06.03.2022). – Режим доступа: по подписке.

миру ученому-физику. Эта идея пришла в голову сотруднику Британского Королевского монетного двора легендарному Исааку Ньютону. Эта мысль одновременно была очень проста и до удивительности гениальна!

После того, как такие ребристые края стали использовать при изготовлении всех монет, случаи мошенничества прекратились. Если же бороздки на монетах отсутствовали, то это означало, что монета была обрезана по краям.

К концу столетия французы изобрели разъемное кольцо, с помощью которого наносили надписи на гурт<sup>12</sup>. Насечки делали равномерно. Мошенники должны быть очень искусными, чтобы подделать такую «деньгу».

Первая гуртовая надпись появилась на французских золотых экю в 1577 г. В России во второй половине XVIII в. гурт рублей обрабатывался кривой насечкой. С 1798 г. на гурте монеты начали обозначать пробу металла, с 1810 г. - лигатурный вес монеты, а с 1886 г. - содержание в ней чистого серебра и инициалы монетных мастеров.

В целях предотвращения «порчи» (опиливания или обрезания) монет из драгоценных металлов, а также в целях затруднения изготовления фальшивок большинство монет XVIII - XX вв. подвергалось гурчению, т. е. получало специальное оформление боковой поверхности (гурта).

В Англии изготовление фальшивых денег в XVII-XVIII в.в. было обычным делом. Порой и банки не могли определить: где настоящие, а где фальшивые. Причина в том, что производство денежных знаков осуществлялось настолько небрежно, что подделать их не составляло особого труда. Так было до 1844 г., когда специальным законом в Англии был установлен четкий порядок изготовления денег и введены жесткие требования к их качеству.

С начала XIX в. на гурте стали чеканить вместо выпуклых литер (букв) вдавленные. Существует два основных способа получения оформленного гурта - чеканка в кольце и использование гуртильного станка.

---

<sup>12</sup> Гурт - это боковая поверхность монеты.

## История чеканки золотых монет в Европе

Первая французская золотая монета была выпущена в 1266 году, во времена короля Людовика IX Святого – это был золотой денье. По изображению на монете щита (символа объединённого королевства) она получила название «экю». Монеты чеканили почти из чистого золота весом около 4 г, диаметр – 24 мм.

Следующий золотой экю выпустил уже король Филипп VI (1328-50). Вес экю составлял 4,532 г, диаметр монеты – 27 мм.

С той поры золотой экю чеканили регулярно.

В 1640-41 годах, во времена царствования короля Людовика XIII, новой основной золотой монетой стал луидор, а все экю стали выпускать из серебра 917-й пробы. В 1641 году выпущен первый серебряный экю (*ecu d'argent*, *ecu blanc*), напоминающий талер.

Король Людовик XIII, при котором отчеканили первые луидоры, имел прозвище Справедливый. Родился этот монарх в 1601 году, а уже в 1610-м, после убийства своего отца – Генриха IV, основателя династии Бурбонов, стал королём Франции, будучи ребёнком.

Основные яркие политические события в период его правления происходили при кардинале Ришелье, обладавшем сильной политической волей и чутьём, отличавшемся прозорливостью и решительным характером.

Происхождение названия «луидор» составное – «Луи» (Louis), сокращённое на французский манер имя Людовик, и «дор» (*d'or*) – золотой. Что буквально означает Золотой Луи.

Первые луидоры имели вес 6,73 – 6,75 г и изначально приравнивались к 10 ливрам (как и испанский дублон-пистоль). Долгое время из-за равной испанской монете покупательской способности у луидора имелось и второе название «пистоль».

Внешний вид луидора, а также его вес и «курс» по отношению к другим французским денежным единицам менялся. Вес мог, как снижаться по отношению к первым луидорам, так и увеличиваться. Максимальный вес луидора составлял 9,79 грамм. Образец Луидора 1642 года представлен в виде рисунка 8.



Рис. 8. Луидор 1642 года. Вес монеты 6,75 г, вес чистого золота в составе сплава – 6,19 г.

Луидоры надлежало чеканить из золота 917-й пробы, однако по факту многие из монет изготовлены из более низкопробного драгоценного металла.

Во Франции были популярны также и испанские золотые монеты – дублоны, называвшиеся во Франции пистолями. Они и стали прообразом новых монет Франции.

Вплоть до конца XVIII века в денежная система Франции была основана на двенадцатеричной системе. Самая мелкая денежная единица имела во Франции название «денье». Три денье составляли 1 лиард. Денье чеканили из меди, лиарды из серебра или меди. Следующая по ценности монета – су (или «соль»), чеканившаяся из серебра, стоила 4 лиарда или 12 денье. 20 су (80 лиардов или 240 денье) стоила серебряная монета 1 ливр. Экю, чеканившийся до появления луидора из золота (а после его появления – из серебра), стоил 3 ливра (или 60 су, или 240 лиардов, или 720 денье).

Во времена Великой французской революции (1789-1799гг.) на монетах появились «золотые ангелы». На подъеме революционной волны Национальное собрание решило чеканить новые луидоры, которые отвечали бы духу свободы, равенства и братства, и одновременно увековечить на них принятие Конституции. Автором рисунка на «революционной» монете стал главный гравер Франции – Огюст Дюпре (Augustin Dupré).

Дюпре изобразил на своей монете не ангела, а обнаженного крылатого гения – духа-хранителя. На реверсе революционного луидора монетный гений пишет на скрижали слово «конституция». Компанию ему составляет петух – символ бдительности и символ французской нации вообще (по латыни слово «gallus» одновременно означает «галл» и «петух»). За пишущим гением виднеются ликторские пучки

(фасции), символизовавшие государственное и национальное единство. В Древнем Риме ликторские пучки носили исполнители распоряжений магистратов. Сверху по окружности монеты можно прочесть надпись «REGNE DE LA LOI», что значит – «Господство Закона». Фасции увенчаны фригийской шапочкой (колпаком) – общепринятым символом Французской революции.

Первые «золотые ангелы» были отчеканены в 1792 году. Эти новые революционные монеты имели диаметр 26 мм. Они чеканились из золота 917 пробы и содержали около 6,8 граммов золота. Позже диаметр «ангелов» уменьшился до 20 мм, вес – до 6,4 граммов, а проба – до 900-й. Образец такой монеты представлен в виде рисунка 9.



Рис. 9. Первые «золотые ангелы»: 1 луидор Людовика 16. 1792 год

Первые монеты из золота на территории Англии появились в 1257 году, тогда английский король Генрих III (1216–1272) некоторое время чеканил «золотой пенни» в подражание флорентийской золотой монете («флорину»). «Золотой пенни» приравнивался к 20 серебряным пенсам, однако вскоре монета была изъята из обращения.

Регулярная чеканка английских золотых монет началась в XIV веке, при Эдуарде III (1327–1377). В январе–июле 1343 года им были выпущена серия золотых монет:

флорин (florin), или «двойной леопард» (double leopard), весом около 7 г (содержал 6,96 г. золота);

Полфлорина (half florin), или «леопард» (leopard);

четверть флорина (quarter florin), или «хелм» (helm – шлем).

В качестве монет для подражания были взяты золотые монеты Франции. Стоимость золотых монет была выражена в серебряных монетах, то есть через пенсы и шиллинги (вес 240 пенсов составлял 20 шиллингов и приравнивался к счётной единице фунт). Так, золотой английский флорин стоил 6 серебряных шиллингов, полфлорина – соот-

ветственно 3 шиллинга, а четверть флорина – 1 шиллинг 6 пенсов. Однако из-за того, что вес золотых английских монет не вполне соответствовал объявленным номиналам, они уже в августе 1344 были изъяты из обращения.

Стоимость золота в Европе неуклонно росла, и полновесные английские монеты уходили на континент.

В 1412 году английский король Генрих IV (1399–1413) снизил содержание драгоценных металлов: в золотых монетах на 10%, серебряных – на 16%. Новый нобль Генриха IV стал весить теперь 108 гранов (7 г).

В 1464 король Эдуард IV (года правления – 1461-70 и 1471-83) в очередной раз снизил содержание золота в монетах, в то же время стоимость золотых монет (в серебряных пенсах) увеличилась.

В конце царствования Генрих VIII вернул первоначальное значение (в пенсах) золотым монетам, из-за чего они уменьшились в размерах. Соверен вновь был приравнен к 20 шиллингам, чеканились также полсоверена, ангел, крона, пол-ангела и полкроны.

С 1603 года новый король Англии Яков I (1603-1625 годах) вновь начал чеканку золотого соверена, равного 20 шиллингам. Соверен, чеканный с 1604 года, получил название юнайт (unite). Легенда на реверсе монеты гласила FACIAM EOS IN GENTEM UNAM (лат. «соединю вас в один народ»). Таким образом, Яков I, объединив две короны: Англии и Шотландии, – провозгласил: «Я сделаю их одной нацией».

После победы над Наполеоном в 1816 году монетная система Англии была восстановлена. Вновь была начата чеканка крупных серебряных и разменных монет. Гинейя была признана слишком крупным номиналом для фунта стерлингов и была приравнена к 21 шиллингам.

Следует отметить, что каждый из способов подделки применяется и в современных условиях, в том числе и в условиях и масштабах государства. Так нездоровые подозрения по объемам и чистоте американского золотого запаса вызывает информация о скандале с продажей фальшивого золота Китаю в ноябре 2010 г. По требованию Китая о репарации золотого актива из США в 2010 году, Китай получил позолоченные слитки, а внутри оказался вольфрам.

«Скандал с продажей фальшивых золотых слитков Китаю! В начале лета в СМИ разгорелся скандал, связанный с продажей Министерством финансов США в ноябре прошлого года фальшивых золотых слитков Китаю. Когда указанная партия была получена, правительство Китая приказало провести специальный анализ чистоты и веса полученных золотых слитков. В итоге выяснилось, что слитки фальшивые.

Эти «золотые» слитки были изготовлены в США, а затем много лет хранились в знаменитом Форт-Ноксе. Позднее были переданы Китаю. Правительство Китая немедленно начало расследование. Распространило заявление, в котором тонко намекало на махинации со стороны американского правительства.

Регистрационные данные этой партии слитков золота указывали на тот факт, что поддельные слитки поступали от банков ФРС во время правления администрации Билла Клинтона. Именно тогда непосредственно по заказу, поступившему от банкиров ФРС, было отлито от 1,3 до 1,5 миллионов плиток вольфрама весом по 400 унций.

Из общего количества, 640 тысяч этих вольфрамовых плиток покрыли золотом и отправили в Форт-Нокс, в котором они остаются и на данный момент. Согласно данным полученным в ходе расследования, остаток от указанных 1,3–1,5 млн. вольфрамовых болванок, каждая весом по 400 унций, аналогичным образом был покрыт пленкой золота и затем продан (как настоящее золото) на международном рынке. Кроме того, что в федеральный золотой запас США было положено поддельное золото, банкирами ФРС был обманут и мировой рынок<sup>13</sup>. Стоимость так называемой «Золотой Аферы Клинтона» оценивается в 600 миллиардов долларов».

## **История чеканки монет в России**

Историю производства и обращения русской монеты, которая насчитывает уже десять веков, можно разделить на несколько периодов:

монеты домонгольской Руси;

---

<sup>13</sup> Скандал с продажей фальшивых золотых слитков Китаю! <https://www.politforums.net/economics/1312994612.html> (Дата обращения 07.03.2022)

платежные слитки безмонетного периода;  
монеты периода феодальной раздробленности;  
монеты Русского централизованного государства;  
монеты императорского периода;  
монеты современного чекана.

Первые 4 относятся к самому большому времени - от начала русской монетной чеканки в конце X в. до завершения денежной реформы Петра I в начале XVIII в.

Первые деньги на Руси появились еще до создания Древнерусского государства во второй половине IX-X вв. Уже восточнославянские племена и их союзы (вятичи, кривичи, словене новгородские, поляне, радимичи и другие) использовали серебряную монету в обеспечении своих товарно-денежных отношений. Однако, это были монеты не собственной чеканки, а так называемые куфические дирхемы, выпускавшиеся Арабским Халифатом. Большие месторождения серебра позволили арабам насытить серебряной монетой не только собственную экономику, но фактически сделать дирхем международной «валютой» в VIII-X веках. Образец дирхем представлен на рисунке 10.



Рис. 10. Дирхем. 302 год хиджры (914-915 гг.). Халиф Наср бен Ахмад.  
Чеканен на монетном дворе аш-Шаша (Ташкент)

Клады арабских дирхемов во множестве находят на огромных пространствах Восточной Европы – от Крыма на юге до Ладожского озера на севере, от Волжских берегов на востоке до Прибалтики и Скандинавии на западе. В кладах находят как целые дирхемы, так и их фракции – половинки и четвертинки, использовавшиеся как разменная монета. Образец разменных монет дирхем представлен на рисунке 11.



Рис. 11. Половинки дирхемов - резаны с надрезами из клада найденного  
в 1967 году в Смоленской области

По мнению большинства историков, серебряный дирхем, весивший около 3 граммов, у славян, а позднее и в Древнерусском государстве назывался «ногата» (от арабского «накада» - отборная монета). Два с половиной дирхема назывались «куна», то есть именно за эту цену можно было купить шкурку куницы. Арабский путешественник Ибн Русте, встретивший на Волге русов писал в начале X века: «Дирхемы у них - куницы, причем одна куница обращается у них в два с половиной дирхема». Половинка дирхема называлась «резана».

Денежно-весовые термины резана, ногата и куна будут существовать в древней Руси и в последующие века. Многие дирхемы использовались как украшения или обереги.

В 860-х годах на севере-северо-западе Восточной Европы возник большой племенной союз, положивший начало созданию Древнерусского государства. Тогда же в его центре – городе Ладоге (а позднее в Новгороде) устанавливается правящая династия князя Рюрика<sup>14</sup>(годы правления 862-882 гг.) и его потомков - Рюриковичей<sup>15</sup>.

Согласно летописи, в 882 году новгородский князь Олег (Хельги) захватывает на юге центр племенного союза полян – Киев, сделав его своей резиденцией и столицей - «матерью городов русских». С этого времени из Новгорода на севере и из Киева на юге начинается масштабная экспансия древнерусских князей, направленная на покорение и объединение славянских и других племен, проживавших на огромной территории Восточной Европы. Политика огосударствления завершилась примерно через столетие - в 980-х годах при князе Владимире Святославиче «Святом» (годы правления 978-1015 гг.), когда установились относительно четкие границы Древнерусского государства. В начале своего правления в 980 г. он ввел на Руси культ Перуна, но восемь лет спустя ввел христианство.

В 988 году Владимир принимает христианство из Константинополя и начинается процесс христианизации Древнерусского государства. Тесные связи с Византией (Восточно-Римской империей) были закреплены также браком князя Владимира с царевной Анной, сестрой византийских императоров Василия и Константина.

---

<sup>14</sup> Рюрик внук Гостомысла, сын его дочери Умилы и ободритского короля Годислава. По этнической принадлежности славянин из народности ободритов.

<sup>15</sup> Главы Русского государства (полный список с 782 года до наших дней). <http://www.oposcu.com>

Собственно тогда, в последнем десятилетии X века, в Древнерусском государстве и начинается монетная чеканка. Считается, что первые монеты стали чеканить во времена князя киевского Владимира Святого (960-1015 года жизни, 978-1012 годы его правления в Киеве).

Первыми монетами на Киевской Руси стали златники и серебряники, которые чеканились на монетном дворе в Киеве.

Образцы первых золотых и серебряных монет древнерусского государства представлены на рисунке 12.



Рис. 12. Златники Киевского князя Владимира Святославича.  
Нумизматическая коллекция Государственного Эрмитажа

Златники Владимира Святославича – это нумизматические раритеты. Большая часть из них (7 монет) хранится в нумизматической коллекции Государственного Эрмитажа.

На лицевой стороне златников размещено изображение сидящего князя. На его голове шапка с подвесками, увенчанная крестом. В правой руке князя длинный крест, левая согнута на груди. Над левым плечом – трезубец, княжеский знак. Легенда по кругу: «ВЛАДИМИРЪ НА СТОЛЕ».

На реверсе – изображение Иисуса Христа в нимбе с Евангелием в руке. Легенда: «ИСУСЪ ХРИСТОСЪ». Средний вес златников - 4,2 грамма.

По окружности аверса и реверса – ободок из выпуклых бусин. Все златники, известные на сегодняшний день, несут на себе только имя князя Владимира.

Диаметр златника составлял от 22 до 24 мм., а вес от 4,0 до 4,4 грамма, проба 916-958.

Можно утверждать, что златники Владимира напоминали византийские солиды и чеканились по тем же принципам.

Сребреники князя Владимира Святославича делятся на 4 типа в зависимости от изображений на аверсе и реверсе монеты. В основном сребреники чеканились из серебра 800 пробы, но были и из серебра 300 пробы, таких найдено значительно меньше, вес сребреников составлял от 3 до 3,5 грамм.

На некоторых монетах надписи «Владимир на столе, а се его злато», «Владимир на столе, а се его серебро»<sup>16</sup>.

Словосочетание «на столе» в данном случае означает «на престоле». Трезубец означает княжий родовой знак Князя Владимира.

Впервые монеты Древней Руси нашли в Киеве в 1796 году, хотя до этого считалось, что в X веке на Руси никакой чеканки монет быть не могло.

Исходя из вышперечисленного, совершенно однозначно можно утверждать, что чеканка собственных монет на Руси начала осуществляться даже раньше, чем в большинстве европейских стран.

Следует учитывать, что в последние десятилетия появилось огромное количество поддельных древнейших русских монет. В связи с этим, за определением подлинности коллекционерам необходимо обращаться к специалистам Государственного Эрмитажа.

Чеканку монет продолжил сын Владимира – Святополк Окаянный, а в Великом Новгороде монету уже чеканил Ярослав Мудрый, которые тоже называются «сребреники» и «златники».

Однако ни в одном историческом источнике (летописях, берестяных грамотах, правовых актах) этих слов мы не увидим. К сожалению, историческая наука до сих пор не знает, как называли первые монеты люди того времени. И когда впервые в XIX веке в России нашли клады и курганы с невиданными доселе и неизвестными ученым серебряными и золотыми монетами, им придумали соответствующие названия – золотые назвали златниками, серебряные – сребрениками. По аналогии с евангельскими сребрениками Иуды: «Тогда шед един из обоюнадесяте, глаголемый Иуда Искариотский, ко архиереом. Рече: «что ми хотите дати, и аз предам его». Они же поставиша ему тридесять сребреник». (От Матфея, 26, 14-16).

---

<sup>16</sup> История монет. Монета и ее основные элементы. Гурт - это что такое? Виды гуртов. <https://thealmanach.ru/program/istoriya-monet-moneta-i-ee-osnovnye-elementy-gurt---eto-chto.html>

*Справка из истории.* Святополк Владимирович Окаянный рождён гречанкой, вдовой киевского князя Ярополка Святославича (правил 972-978 гг.), взятой в наложницы его братом и убийцей Владимиром. Летопись говорит, что гречанка тогда уже была беременна. После кончины Владимира 15 июля 1015 года Святополк оказался ближе всех других братьев к Киеву и без особых затруднений вступил на престол. В течение года им были убиты три сводных брата – наследник престола Борис, муромский князь Глеб и древлянский князь Святослав, за что и получил прозвище Окаянный.

Ярослав Владимирович Мудрый (правил осень 1016 – август 1018). Ярослав, княживший в Новгороде, решил упредить карательный поход Святополка в Новгородскую землю и, набрав варяжские дружины, двинулся навстречу идущему на Новгород войску Святополка. Оба войска встретились на Днепре вблизи Любеча и на протяжении трёх месяцев, до поздней осени, ни одна из сторон не рисковала перейти реку. Наконец это сделали новгородцы, которым и досталась победа. Святополк бежал в Польшу к тестю.

На сегодняшний день известно около 350 сребреников и всего 11 златников. На фоне сотен тысяч арабских дирхемов и западноевропейских денариев, найденных на территории Руси в кладах, курганах, при археологических раскопках и случайных находках, это число ничтожно мало. Соответственно, играть какой-либо существенной роли в товарно-денежных отношениях Древнерусского государства эти монеты не могли. Они были декларацией политического суверенитета Древнерусского государства на рубеже X-XI веков.

В так называемый «безмонетный период» примерно к этому же времени, а может и чуть позже - к XI веку, историки относят появление «гривни» - счетной и весовой единицы.

Гривна не была монетой в классическом понимании, она стала основной счетной и весовой единицей в период монгольского нашествия, или правильнее утверждать в период феодальной раздробленности Руси с XII по XIII века.

По сути гривны существовали в виде металлических и серебряных брусков, и их хождение было широко представлено на землях современной Украины (Киевская Русь), Беларуси, Восточной Европы, Прибалтике (Литовской княжество), Северо-Западной (Новгородское княжество) и Центральной России.

Образцы гривны периода раздробленной феодальной Руси представлены на рисунке 13.

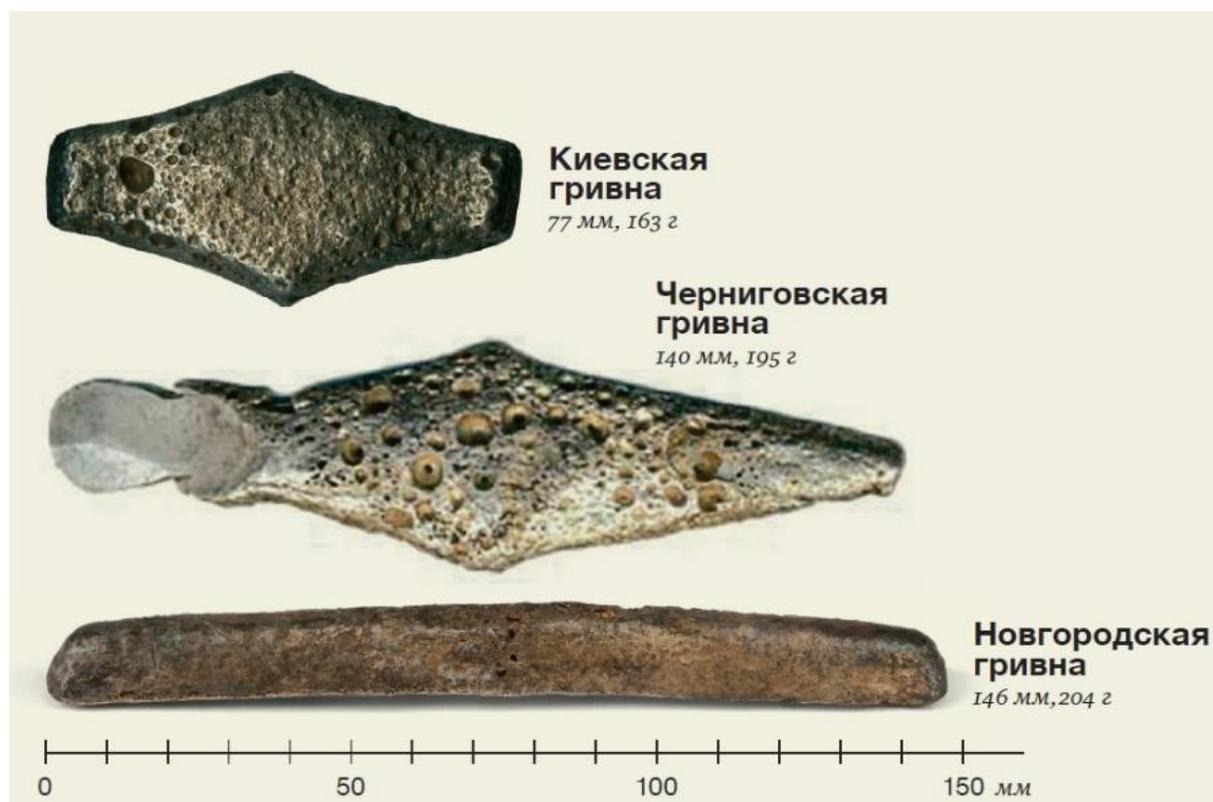


Рис. 13. Образцы гривны периода раздробленной феодальной Руси

Примерно к XII веку историки относят появление название «рубль», которое связывают с тем, что брусок гривны, обыкновенно, разбивался на 4 части, и каждая из этих частей называлась «рублем». Половина гривны получила название – «полтина».

Одновременно в этом периоде также имели широкое хождение и монеты Золотой Орды, особенно в Восточных землях Руси. В Западной Руси наряду с вышеперечисленными валютами, также хождение получили и различные римские монеты, сохранившиеся еще в обращении со времен Римской империи.

Считается, что добыча драгоценных металлов в русских княжествах, в период татаро-монгольского ига, отсутствовала как таковая, по причине отсутствия месторождений.

Поэтому сырье для чеканки серебряных и золотых монет могло быть ввезено из-за рубежа, либо добыто в ходе различных военных походов на соседей.

Возобновление чеканки своих монет на Руси современные историки относят ко второй половине XIV века. Необходимо отметить, что

XIV век в целом для России началась эпоха Возрождения или если называть на западный манер – эпоха Ренессанса.

Считается, что вызвана она была ослаблением военного и политического влияния Золотой Орды, увеличением политической и экономической самостоятельности русских княжеств, установления обширных торговых взаимовыгодных связей с Золотой Ордой.

В это время усиливается Московское княжество, которое развивает торговлю с Золотой Ордой и Западной Европой одновременно, по водным путям через Оку и Волгу, становясь крупным транзитным узлом Европы и Азии.

Соответственно в Москву поступает большой объем драгоценных металлов и монет из драгоценных металлов из разных стран, а в связи с развитием экономики Московского княжества, также возрастает потребность в большем объеме денег.

Удачное географическое положение Москвы способствовало тому, что в ней сосредоточилась светская и церковная власть, а также туда стали переезжать многие торговые, ремесленные люди и крестьяне. Поскольку это было место относительной стабильности в XIV веке.

Примерно в это время и возобновляется чеканка монет в Москве, для обеспечения потребностей растущей экономики Московского княжества.

Другие княжества еще не централизованной Руси – Новгородское, Тверское, Владимирское, Суздальское, Нижегородское – каждая чеканят свои собственные монеты с изображением великих князей.

Одновременно в XIV веке на Руси обращаются и все иные монеты из драгоценных металлов – ордынские, арабские, европейские. Еще конечно не существует единой денежной системы, подчиненной общим правилам и принципам, с единым эмиссионным центром.

По оценкам историков к началу XV века собственную монету чеканили 18 удельных княжеств. В это время монеты уже стали называть – «деньга», от татарского названия монет «танга».

Время выпуска в обращение монет пятой категории практически совпадает с периодом существования в России абсолютистского государства с начала XVIII в. и до 1917 г. Монеты императорского периода - это монеты регулярного чекана с точной датировкой, указанием имени правителя, номинала и места чеканки.

Ручная чеканка монет позволяла фальшивомонетчику немного обрезать неровные края монеты. Со временем эта хитрость приводила

к тому, что в обороте оказывалось слишком много «порченной» монеты массой куда меньше номинала. При этом много фальшивой серебряной русской монеты низкой пробы чеканили в Европе. Там исходного сырья было больше, а для работы хватало пары примитивных штемпелей и молотка.

Самое раннее упоминание о фальшивомонетчиках на Руси можно найти в одной из новгородских летописей. В период правления Василия II Васильевича Тёмного (17 февраля 1447 – 27 марта 1462) в 1447 г. некий «ливец и весец» (литейщик и весовщик драгоценных металлов) Федор Жеребец промышлял изготовлением гривен из неполноценного металла. На Руси, как и везде, фальшивомонетничество каралось, тем не менее, оно не прекращалось.

По решению царя Алексея I Михайловича (13 июля 1645 – 29 января 1676 г.) в 1655 г. были выпущены в обращение медные монеты с нарицательной стоимостью серебряных. А спустя некоторое время обнаружилось, что некоторые денежные мастера, жившие прежде небогато, при медных деньгах быстро обогатились. Причина этого стала понятна, когда у них изъяли незаконно чеканенные монеты и сами чеканы.

Подделка монет в России в XVII в. превратилась в настоящее бедствие. Появилось огромное количество фальшивых медных денег. Кроме этого, в России также научились изготавливать «серебряные» монеты путем натирания их ртутью. Такие «монеты» были нередки, и их называли «портутены». В этот же период появились «серебряные» монеты, изготовленные путем покрытия медных болванок оловом (лужение).

Для защиты от подделок на монетах 1709 - 1917 гг. встречается шесть основных видов такого оформления: рубчатый гурт, шнуровидный гурт, сетчатый гурт, пунктирный гурт, узорный гурт и гурт с надписью (первые четыре вида могут быть поименованы гуртами простого рисунка). Шнуровидный, пунктирный и узорный гурты, а также гурты с надписями имеют принципиально различающиеся разновидности. К специально оформленным гуртам должен быть также отнесен гладкий гурт правильной цилиндрической формы с чисто обработанной поверхностью.

Иногда встречаются монеты, имеющие гладкий гурт вместо утвержденного для них гуртового оформления. Такие монеты появлялись по следующим причинам:

- если монета представляла собой рабочую пробу новых, только что утвержденных (или еще не утвержденных) штемпелей;

- если монета изготовлена перечеканкой без перегурчивания, а исходная монета имела гладкий гурт;

- если монетный кружок по каким-то причинам попал на чеканку, минуя гуртильный станок, т. е. когда монета фактически представляет собой производственный брак.

Кроме того, известны довольно многочисленные экземпляры 5-рублевиков, рублей и 50-копеечников с гладким гуртом, датированных 1896 - 1899 гг., причина появления которых до настоящего времени еще не выяснена. Все перечисленные выше монеты с гладким гуртом описаны в каталогах в качестве самостоятельных разновидностей, за исключением монет, у которых отсутствие гуртового оформления вызвано несомненным производственным браком. Строго говоря, к производственному браку могут быть отнесены и все монеты, изготовленные перечеканкой без перегурчивания. Однако наличие слишком большого количества таких монет свидетельствует о том, что перегурчивание исключалось из производственного цикла при перечеканке монет периодически и преднамеренно в целях экономии средств и времени (хотя это было обязательным условием при перечеканке). Оформленный гурт исходной монеты, даже будучи нестандартным для монеты нового образца, мог успешно продолжать выполнение своей защитной функции.

Пётра I Великий (27 апреля 1682 – 28 января 1725 г.) реформирует Россию по многим направлениям. Так монеты Петровского периода правления можно найти в двух категориях: «Российская империя» и «Древняя Русь».

Серебряная чешуйчатая монета 1 копейка 1701 г. содержала 0,2 г. серебра, а более поздняя уже круглая «денга» с надписью «Всея России самодержец» 1706 г. из меди диаметром 19 мм. весила 4,27 грамм. Обе монеты представлены на рисунке 14.



Рис. 14. Серебряная чешуйчатая монета 1 копейка 1701 г. и круглая медная «денга» с надписью «Всея России самодержец» 1706 г.

В годы правления Петра 1 проведена коренная ломка денежного хозяйства, сложившегося в России в предшествующую эпоху. Эта реформа была призвана сосредоточить денежное дело в руках государства. Основные задачи реформы заключались в том, что необходимо было заменить ручную чеканку машинной, перейти на десятичную систему, мягко заменить «чешую» на круглые монеты, ввести медные монеты наравне с серебряными и золотыми, ввести разменные номиналы, наладить монетную систему на внутреннем и международном рынке.

На всей территории России была установлена единая денежная система. Реформа Петра 1 в 1698-1717 г.г. вывела русскую монетную систему на уровень развитых европейских стран.

Необходимость в золотых монетах стала ощущаться во время реформ Петра I. В частности, серебряная монета как расчётная единица была слишком мелкой для крупных сделок с зарубежными торговцами и неудобной при расчётах.

Новая система и новые монеты должны были способствовать укреплению абсолютной монархии, на большом поле новых монет стало принятым размещать портрет монарха, государственный герб и развёрнутую легенду.

Возросший престиж России требовал изменения устаревшей денежной системы, не вызывающей большого доверия у иностранцев. В ходе проводимой денежной реформы в обороте как высшая расчётная единица появилась золотая монета. Была налажена регулярная чеканка таких монет для торговых операций, в это же время появились специальные наградные золотые и серебряные медали (в допетровскую эпоху их функции выполняли специально отчеканенные наградные монеты).

Эта реформа дала стране удобные средства платежа в виде серебряных и медных монет, набор номиналов которых был основан на де-

сятичной системе. Ручная чеканка монет, являвшаяся основой русского монетного производства, была заменена машинной. Во внутреннем денежном обращении страны утвердилась медная монета, дискредитированная предыдущей реформой 1654-1663 гг.

В 1701 году в России была начата чеканка новой денежной единицы – червонца. Это была первая ходячая золотая монета в истории России. Её прототипом стал европейский дукат, известный в России ещё с XV века. Российский червонец по своему весу (3,458 г) и пробе (986-я метрическая) соответствовал голландскому дукату. Образец первых золотых червонцев с портретом царя и гербом представлен на рисунке 15.



Рис. 15. Золотой червонец Петра 1. Надпись «Царь Петр Алексеевич» на обороте «Всероссийский самодержец, 1711»

В 1714 году царю пришлось издать указ, запрещающий ввоз в Россию русских же монет, фабрикация которых стала чрезвычайно прибыльной и осуществлялась не только внутри страны, но и за рубежом.

Для преодоления недоверия народа к медякам была проведена «информационная кампания». На всех площадях, а также в храмах после богослужений зачитывался царский указ о том, что медные монеты предназначены для мелкой торговли, и государство гарантирует их полное равенство с серебряными. Медные монеты поначалу выпускали в малых количествах, чтобы народ по старой памяти не кинулся прятать серебро на черный день. Так мало-помалу в Россию вернулись медные денга, полушка и полполушки, серебряные рубль и полуполтина, а также золотые червонцы. И тем не менее за 18 лет, прошедших с момента появления в России первых монет нового образца, введенных реформой Петра I, монетная стопа медной монеты, равнявшаяся вначале 12,8 руб. из пуда меди, повышалась трижды и к 1718 г. достигла 40 руб. из пуда (при цене на медь порядка 8 руб. за пуд).

По указу Петра I с 22 октября 1721 г. должность главы государства стала называться Император Всероссийский, что потом отразилось и на монетном деле вплоть до 1917 года.

Все мероприятия, проводившиеся правительством, были направлены на дальнейшее приспособление монетной системы к потребностям государства.

При преемниках Петра I финансовое хозяйство России находилось в весьма запущенном состоянии.

После формального царствования Екатерины I (7 мая 1727 – 19 января 1730 гг.), прошедшего под указку князя Меншикова, наступила эпоха регентства князей Долгоруковых, опекавших Петра II (7 мая 1727 – 19 января 1730).

В 1730 году на российский престол после смерти Петра II Верховным тайным советом приглашена Анна Иоанновна (4 февраля 1730 – 17 октября 1740), дочь царя Иоанна V. При ней была произведена очередная денежная реформа, в связи, с чем из оборота были изъяты монеты Петра I. Выпуск легковесной медной мелочи был прекращен, вместо нее появились монеты по 10 рублей из пуда. Напомним, ранее в ходу были и монеты по 40 рублей из пуда меди.

При Анне Иоанновны выпущены в обращение три вида червонцев, выполненные из сибирского золота 968-й пробы. Удивительно, но на них отсутствовал фиксированный номинал, зато масса приравнена к европейскому дукату и составляла 3,47 грамма. Следует отметить, что золотые червонцы, периода правления императрицы Анны Иоанновны, очень редки. Но даже среди редких монет встречаются еще более редкие. Самой дорогой монетой стал золотой червонец императрицы Анны Иоанновны 1730 года.

Император-младенец Иван VI (Иоанн Антонович), правнук Ивана V формально был у престола с 17 октября 1740 по 25 ноября 1741 г. Вступил на престол в двухмесячном возрасте и был свергнут Елизаветой Петровной. Провел почти всю жизнь в одиночном заключении и уже в царствование Екатерины II был убит охраной в 23-летнем возрасте при попытке его освободить.

Императрица Елизавета Петровна (25 ноября 1741 – 25 декабря 1761), правила долгие двадцать лет всячески пыталась уничтожить память об императоре-младенце и чеканенных монетах в его честь. Лица, у которых обнаруживали монеты Иоанна Антоновича, или которые

пытались ими расплатиться, подвергались пытке и ссылке как государственные преступники, в итоге в настоящее время монеты этого царствования чрезвычайно редки.

В этот период чеканились медные и серебряные монеты. Образец медной монеты «Денга, 1743» года представлен<sup>17</sup> на рисунке 16.



Рис. 16. Денга 1743 г.  
(диаметр 26 мм. Увеличено в 2 раза)

В честь Елизаветы Петровны были выпущены в обращение серебряные рубли. На рисунке 17 представлена серебряная монета 1755 г. чеканки.



Рис. 17. Монета рубль<sup>18</sup>, 1755, серебро. «БМ Елисаветъ Императрица Самодержецъ Всероссійскій СПБ» (Божьей милостью Императрица Самодержецъ Всероссійскій 1755 г.). Увеличено в 1,5 раза

---

<sup>17</sup> Денга 1743 г. (диаметр 26 мм.). Коллекции и фото автора.

<sup>18</sup> Коллекция и фото автора.

Прямая ветвь рода Романовых на всероссийском престоле преклалась после смерти императрицы Елизаветы Петровны 5 января 1762 года.

Согласно её завещанию, титул императора и русский престол унаследовал её племянник – сын царевны Анны Петровны и герцога Карла-Фридриха Гольштейн-Готторпского Карл Петер Ульрих Гольштейн-Готторпский, принявший имя Пётра III, которого династический договор признавал членом императорского дома Романовых.

Пётра III (25 декабря 1761 – 28 июня 1762) быстро сменила Екатерина II Великая (28 июня 1762 – 6 ноября 1796), которая успешно управляла государством 34 года.

В честь Екатерины Великой несколько раз чеканились серебряные монеты с портретом императрицы. На рисунке 18 представлена одна из таких монет 1773 года выпуска.



Рис. 18. Монета рубль<sup>19</sup>, 1773. «Б М Екатерина II Императрица Самодержица Всероссийская. Санкт-Петербург, 1773 г.». Диаметр монеты 36 мм. Увеличено автором в 1,5 раза

При Екатерине II Российская империя прирастала не только Польшей на Западе и Тавридой на Юге, но и Сибирью, а также Дальним Востоком. И вот тут, как сейчас модно говорить, что-то пошло не так. Речь идет о стоимости доставки металлических денег из Санкт-Петербурга в эти территории, эти трудности делали там мелкую медную монету, что называется, на вес золота.

Проблему попытались решить выпуском региональной монеты из местного сырья. Да вот беда: на Западе все рудники и копи были

---

<sup>19</sup> Коллекция и фото автора.

известны уже многие сотни лет, а Сибирь в то время была чистым листом. Палочкой-выручалочкой стали алтайские Колыванские медеплавильные заводы. Медь там была, но не совсем обычная. Как рапортовала заводская администрация в Петербург: «В той меди – немалое число серебра и знатная частица золота». Поэтому, по мнению заводчан, «чеканить из нее медную монету по обычной стопе (16 рублей из пуда) не токмо убыточно, но и сожалетельно».

В итоге лично президентом Монетного департамента действительным статским советником Иваном Шлаттером «сибирская» стопа была изменена до 25 рублей. Так, на Алтае в 1763–1781 годах чеканили «как бы медную сибирскую монету» («колыванскую медь») с содержанием серебра на 7 рублей, золота – на 1 рубль и меди – на 17 рублей на «колыванский медный пуд». Естественно, сейчас все эти монеты – редкость, а пятак – так и вовсе раритет. А сколько проблем для денежного обращения принесли России эти пятаки! Об этом мог бы в красках рассказать только Иван Шлаттер! На рисунке 19 представлен такой полновесный пятак 1776 г. чеканки.



Рис. 19. Медная пятикопеечная монета<sup>20</sup> 1776 год с вензелем Екатерины Великой (ЕВ)

Разменной монетой служила монета «Денга». Образец разменной монеты 1768 г. представлен на рисунке 20.

---

<sup>20</sup> Коллекция и фото автора.



Рис. 20. Денга, 1768. Медь. (диаметр 26 мм. Увеличено автором в 2 раза).

Мягкий знак в слове «денга» появится позднее лишь в период правления Павла I.

Государственная казна обременялась расточительностью императриц, сменявшихся на престоле, а также огромными затратами, связанными с ведением войн. Данные обстоятельства не могли не сказаться на состоянии государственного бюджета, который и без того был хронически дефицитным. Основными действиями правительства в области денежного обращения стали конъюнктурное изменение весовой нормы монет и пробы сплава монет из драгоценных металлов, а также увеличение объема монетной чеканки.

В результате казна значительно пополнилась дополнительной прибылью, но в денежном хозяйстве страны возникли крайне нежелательные явления. Прежде всего, одновременное обращение медных монет, чеканенных по различной весовой норме, привело к исчезновению из обращения полновесной медной монеты, а также серебряной и золотой, которую население удерживало у себя, а государственные налоги казна стала получать в легковесной медной монете. Кроме того, рынок оказался наводненным фальшивыми медными монетами, фабрикация которых после введения 40-рублевой монетной стопы стала чрезвычайно прибыльной и осуществлялась не только внутри страны, но и за рубежом.

Для 1 половины XVIII столетия становится характерным резкое увеличение чеканки медных монет с фискальной целью. Превратившись в основное средство обращения и платежа, обесценившиеся медные монеты поступали в казну в виде налогов и других платежей. Это снижало общий эффект от их чеканки, усиливало финансовые затруд-

нения правительства. По этой причине правящие круги России вынуждены были временно отказаться от дальнейшего злоупотребления чеканкой медных монет и снижения содержания чистого металла в серебряной и золотой монете. Правительству необходимы были новые источники доходов, и прежде всего за счет выпуска в обращение новых денег. Так в 1769 г. при Екатерине II появились первые бумажные деньги.

В период правления Павла I (6 ноября 1796 – 11 марта 1801) сразу же за Екатериной II, дефицит государственного бюджета составлял 9–15 млн. рублей ежегодно. Понятно, что в таких условиях планы Павла I выглядели несбыточными мечтами. Он провел свою денежную реформу.

Павел I в порыве ненависти к своей матери не только отменил название монет, но и окончательно порвал с ордынским прошлым Руси. Мало того, на всех остальных монетах из серебра и золота вместо вензелей и портретов императоров отныне появился девиз ордена Тамплиеров: «Не нам, Господи, не нам, но имени твоему», а все вензельные монеты его матери были изъяты из обращения и пошли на переплавку и перечекан. Образец серебряной монеты с девизом ордена Тамплиеров представлен на рисунке 21.



Рис. 21. «Монета<sup>21</sup>. Цена рубль. 1798». Серебро. На обороте девиз Тамплиеров «Не нам, не нам, а имени Твоему». Диаметр 40 мм. Увеличено автором в 1,5 раза

<sup>21</sup> Коллекция и фото автора.

Полукопеечные медные монеты 1797–1801 годов впервые имели указание номинала «деньга» (Так в России появились «деньги»!) вместо принятого несколько столетий ранее «денга». Эта была маленькая серебряная проволочная монетка, которая появилась в 1380-х годах в Великом княжестве Московском при великом князе Дмитрие Ивановиче. Название этой русской монеты восходит к слову «данг», так назывался золотоордынский серебряный дирхем XIV-XV веков.

Манифест от 20 июня 1810 г. в период правления Александра I (12 марта 1801 – 19 ноября 1825) установил всеобщей законной счетной денежной единицей для всех платежей в стране рубль с содержанием чистого серебра в 4 золотника 21 долю (18 г), который стал основой денежной системы России в XIX в. Все ранее выпущенные серебряные и золотые монеты оставались в денежном обращении. Их стоимость выражалась в соотношении с новым серебряным рублем.

Следует обратить внимание на существенное повышение качества чеканки монет, регулярное оформление гурта и четкость изображения на лицевой и оборотной стороне монет.

Новая серебряная монета «Полтина» периода правления Александра I представлена на рисунке 22.



Рис. 22. Монета полтина<sup>22</sup>, 1817. «Чистаго серебра 2 золотн. 10 ½ долей. СПб». (Диаметр монеты 25 мм. Увеличено автором в 2 раза).

Во времена правления Александра I были проведены многочисленные реформы, которые способствовали экономическому улучшению в стране. Также в нём участвовала реформа Михаила Сперанского – знаменитого государственного деятеля и помощника императора. Она заключалась в преобразовании политического устройства, а также

<sup>22</sup> Коллекция и фото автора.

в укреплении национальной валюты. Частично реализованные реформы включали не только разделение властей, общества и правительствующего сената, а также прекращение выпуска ассигнационных рублей и упорядочивание монетной системы. Однако реформы Сперанского не были реализованы, но проект оказал значительное влияние на политическое развитие в Российской Империи – благодаря Сперанскому, в 1812 году был создан Государственный Совет<sup>23</sup>.

При императоре Александре I было немного денег, из золота чеканились только 10 и 5 рублей без профильного портрета Александра I. Во внутренней торговле использовались медные, серебряные и золотые монеты, почти все золотые монеты применялись для оплаты за импортные товары в Европе. Образец золотой монеты «5 рублей 1804 года» представлен на рисунке 23.



Рис. 23. Образец золотой монеты «5 рублей 1804 года»

Несколько позднее манифестом от 29 августа 1810 г. окончательно было определено назначение медной монеты, которая была признана разменной. В стране было объявлено о введении системы открытой чеканки серебряной и золотой монеты: каждый желающий мог принести на Монетный двор металл в слитках для изготовления из него монеты, плата за это не взималась. Предполагалось, что все эти мероприятия послужат созданию новой денежной системы России, основанной на серебряном монометаллизме с обращением банкнот, обеспеченных в основном серебром.

Николай I (12 декабря 1825 – 18 февраля 1855) так же как и все монархи, его предшественники, чеканит свои деньги. Монеты из золота чеканились в основном достоинством 5 рублей с содержанием золота 1 золотник 39 долей. Образцы золотых монет чеканки 1826, 1832, 1846 гг. представлены на рисунке 24.

---

<sup>23</sup> Реформы Сперанского. История России.



Рис. 24. Образцы золотых монет чеканки 1826, 1832, 1846 гг. в период правления Николая I

Образец полноценной серебряной монеты с содержанием серебра 4 золотника и 21 доля периода правления Николая I представлен на рисунке 25.



Рис. 25. «Монета рубль<sup>24</sup>, 1840. СПБ. Чистаго серебра 4 золотника 21 доля». Надпись по гурту «Серебро 83 пробы, 4 зол. 21 11/15 доли. Диаметр монеты 36 мм. Увеличено автором в 1,5 раза

Монетный ряд периода правления Александра II Освободителя (18 февраля 1855 – 1 марта 1881) выглядит следующим образом:

Золото: 5 рублей и 3 рубля.

Серебро: рубль, полтина, 25 копеек, 20 копеек, 10 копеек, 5 копеек.

Медь: 5 копеек, 3 копейки, 2 копейки, копейка, денежка (1\2 копейки), полушка (1\4 копейки).

На рисунке 26 представлены золотые монеты «5 рублей. 1856. СПБ. Чистаго золота 1 золотник 39 долей» и «3 рубля 1871 СПБ Чистаго золота 81 доля».

<sup>24</sup> Коллекция и фото автора.



Рис. 26. Образцы золотых монетх «5 рублей. 1856. СПб. Чистаго золота 1 золотник 39 долей» и «3 рубля 1871 СПб Чистаго золота 81 доля» (3,93 г.)

В годы правления Александра III Миротворца (1 марта 1881 – 20 октября 1894) всё монетное производство империи сосредоточилось на Санкт-Петербургском монетном дворе. За исключением монеты для Великого Княжества Финляндского, которая чеканилась в Гельсингфорсе (Хельсинки). В середине 1880-х годов на смену пробе драгоценных металлов исчисляемой в золотниках и долях пришла метрическая проба. Содержание чистого металла в рубле соответствовало прежнему серебряному стандарту 18 грамм (4 золотника 21 доля). В связи с разрывом тесных союзнических отношений с Германией и Австро-Венгрией и переориентацией внешней политики, как экономической, так и военной, на Францию, понижается масса чистого металла в полуимпериале, чтобы приравнять русский 5-рублевик к 20-франковой золотой монете.

После долгого, почти столетнего перерыва (со времен Екатерины II) в 1886 году на регулярной серебряной монете крупных номиналов (рубель, полтинник, 25 копеек) появился портрет правящего императора. Для более компактной композиции аверса рублевой монеты (где размещался портрет императора) был уменьшен диаметр монетного кружка.

Монетный ряд периода правления императора Александра III выглядит следующим образом:

Золото: империал (10 рублей), полуимпериал (5 рублей), 3 рубля.

Серебро: рубль, полтина (50 копеек), 25 копеек, 20 копеек, 15 копеек, 10 копеек, 5 копеек.

Медь: 5 копеек, 3 копейки, 2 копейки, копейка,  $1\frac{1}{2}$  копейки,  $1\frac{1}{4}$  копейки.

Золотой полуимпериал (5 рублей с содержанием золота 6,54 г.) 1883 года и золотой империал (10 рублей с содержанием золота 12,9 г.) 1894 года представлены на рисунке 27.



Рис. 27. Золотой полуимпериал (5 рублей с содержанием золота 6,54 г.) 1883 года. и золотой империал (10 рублей с содержанием золота 12,9 г.) 1894 года

Николай II (20 октября 1894 – 2 марта 1917) проводит свою денежную реформу.

Монеты российской империи, чеканка которых осуществлялась в период правления последнего Императора Всероссийского Николая II, а также в период советской чеканки золотых монет царского образца в 1923–1926 гг., из золота 900 пробы, включают в себя:

- золотые монеты регулярного чекана 1895 г.: полуимпериал – 5 рублей золотом, империал – 10 рублей золотом;
- золотые монеты регулярного чекана, предназначенные для обращения с 1897 г.: 5 рублей, 7 рублей 50 копеек, 10 рублей, 15 рублей;
- памятные и золотые донативные монеты, использовались в качестве подарков, вручаемых императором или членами императорской семьи: 37 рублей 50 копеек – 100 франков, 21/2 империала – 25 рублей золотом;

В 1896 году выходит в обращение полноценный серебряный рубль. На рисунке 28 представлен образец такой монеты с порядковым номером (в нижней задней части шеи).



Рис. 28. Рубль 1896<sup>25</sup>. Серебро. БМ (Божьей милостью) Николай император и самодержец. 5506559.

Надпись по гурту: «Чистаго серебра 4 золотника 21 доля».  
Диаметр 32 мм. Увеличено автором в 1,5 раза

<sup>25</sup> Коллекция и фото автора.

В 1913 году выходит в обращение памятная монета, посвященная 300-летию дома Романовых.

21 июля 1613 года в Успенском соборе Московского Кремля состоялось венчание на царство Михаила Романова. Это событие стало поворотным в истории страны – оно ознаменовало основание новой правящей династии Романовых и положило конец Великой Смуте.

На рисунке 29 представлена монета, посвященная этому юбилею.



Рис. 29. Юбилейная монета<sup>26</sup>, посвященная 300-летию дома Романовых. Рубль 1613-1913 с профилем Николая 11 и Михаила Романова.

Надпись по гурту: «Чистаго серебра 4 золотника 21 доля (В\*С).

Диаметр менеты 34 мм. Увеличено автором в 1,5 раза

Мелкая разменная монета чеканилась из меди (1 копейка) и никелиевого сплава (20 копеек). Образцы монет представлены на рисунке 30.



Рис. 30. Разменная медная монета<sup>27</sup> «1 копейка, 1896 г.» и «20 копеек, 1914. СПб». Увеличено автором в 2 раза

Так деньги в процессе своей эволюции практически полностью сформировали свои свойства в полном объеме. Деньги стали обладать всеми свойствами:

- узнаваемость;
- кратность, делимость, разменность;

<sup>26</sup> Коллекция и фото автора.

<sup>27</sup> Коллекция и фото автора.

- обращаемость;
- информированность;
- неподдельность.

Все эти свойства металлические деньги передали новым видам денег, созданных уже в ходе своей эволюции – бумажным деньгам.

Монеты советского периода.

Во второй половине 20-х годов чеканка медной и серебряной монеты все еще продолжалась, выбор материала для новых монет был уже сделан: бронза и медно-никелевый сплав.

После долгого перерыва серебряная монета вернулась в денежное обращение уже в советское время. На завершающем этапе денежной реформы 1922-1924 г.г. в обращение была выпущена заготовленная ранее серебряная монета достоинством в 10, 15, 20, 50 коп. и 1 руб. и медная монета в 1, 2, 3 и 5 коп.

На рисунке 31 представлен советский серебряный рубль 1922 года.



Рис. 31. 1 рубль РСФСР<sup>28</sup>, 1922. Пролетарии всех стран соединяйтесь.  
РСФСР. Серебро. Надпись по гурту:  
«1 рубль. 9 гр. чистого серебра».  
Диаметр 34 мм. Увеличено автором в 1,5 раза

Монеты советского периода отличаются строгостью оформления. На рисунке 32 представлен полтинник нового государства СССР 1924 года.

<sup>28</sup> Коллекция и фото автора.



Рис. 32. Один полтинник СССР<sup>29</sup>. Пролетарии всех стран соединяйтесь. Серебро, 1924. Надпись по гурту: «Чистого серебра 4 золотника 21 доля (А\*Г). Диаметр 25 мм. Увеличено автором в 2 раза

Таким образом, была осуществлена первая монетная программа Правительства СССР. Однако в конце 20-х годов было окончательно признано, что чеканка монет из золота, серебра и меди «съедает» огромное количество дорогостоящих и дефицитных металлов. Это понимали еще в дореволюционной России.

В 1930 г. произвели пробную чеканку медно-никелевых монет достоинством от 10 до 20 копеек, а в конце 1931 г. Ленинградский монетный двор начал массовое их производство. В те годы был определен круг материалов, из которых изготавливаются российские монеты и сейчас.

### **Настоящие (полноценные) деньги**

Вся история становления и развития металлических денег в разные времена и в различных странах, свидетельствует о постепенном переходе от монометаллизма при изготовлении монет из меди и бронзы, к более благородным металлам серебру и золоту.

Различные денежные системы, основанные на одном металле (монометаллизм), чаще становились системами с хождением двух и более благородных металлов (биметаллизм). В этом случае наиболее дорогостоящие золотые монеты, поддерживались монетами меньшего достоинства серебряными и разменными медными монетами.

Серебряные и золотые монеты с определенным строго фиксированным содержанием количества благородных металлов в большинстве стран становились средством накопления богатств. Менее ценные

---

<sup>29</sup> Коллекция и фото автора.

монеты из меди и бронзы в основном возвращались в государственную казну, а более ценные оставались до особого случая у населения в качестве гарантии своего состояния.

Изготовление и хождение монет из благородных металлов принято считать настоящими деньгами. Их номинальная ценность в большей степени подтверждалась внутренним содержанием благородного металла. Как правило, при настоящих деньгах в качестве разменных денег существовали монеты различного достоинства из менее ценных металлов.

Несмотря на некоторые отклонения в политике изготовления монет из драгоценных металлов практически всегда первоначальный выпуск обеспечивал определенное соответствие номинала (нарицательной стоимости монеты) и внутреннего содержания благородного металла. Постепенное сокращение (порча монет) различного рода «хитрецами», «мошенниками» или государством приводила к падению доверия и девальвации таких денег.

Тем не менее, настоящие деньги, даже спустя длительное время, пользуются высоким доверием и обладают ещё большей ценностью благодаря относительно высокому содержанию благородного металла, как правило, чем старше такая монета, тем большее количество благородного металла в ней содержится. Этим объясняется их непреходящая ценность и высокая нумизматическая редкость.

Полноценные деньги – это настоящие деньги, в роли которых выступает сам денежный товар (в частности, это золотые и серебряные деньги, потому что они имеют внутреннюю реальную стоимость).

В связи с этим различают: собственную стоимость денег, которая определяется затратами на их производство и номинальную стоимость, то есть стоимость денег, которая на них обозначена.

Таким образом, полноценные (настоящие) деньги, обладая определенной собственной стоимостью, которая определяется содержанием благородного металла, имеет эквивалентный номинал стоимости. При этом, чем большее количество ценного металла в них содержится, тем больше они ценятся.

По существу полноценные деньги представляют собой прежнюю форму товарного обмена, в результате которой происходит все тот же

обмен товара на товар, в роли которого выступают реальные, полноценные деньги для продавца, или обмен денег на товары, необходимые покупателю.

Полноценные деньги имели важное преимущество: их стоимость была относительно постоянной, менялась медленно, что обеспечивало экономику надежным стандартом измерения всех экономических процессов и явлений.

Однако полноценные деньги имели и ряд существенных недостатков, прежде всего:

высокие затраты на их изготовление;

низкую податливость к регулирующему воздействию государства;

неудобства в использовании;

произвольное изменение стоимости денег вопреки потребностям рынка, намерениям государства, и тому подобное.

Постепенное изменение внутреннего содержания настоящих монет в меньшую сторону всегда было связано со снижением доверия к таким деньгам. Однако со временем ценностные ориентиры в обществе изменялись, настоящие деньги появлялись вновь, с новым соотношением номинала и содержанием благородного металла. Однако государственная казна любого государства не могла обеспечивать постоянное и длительное время изготовления монет из благородных металлов, ввиду их незначительной добычи и запаса, постепенного «оседания» благородных монет в руках торговцев и населения. Поэтому настоящие деньги возникали, девальвировались и пропадали, а затем вновь могли возникать с новой системой ценностей (нарицательная стоимость и содержание благородного металла) в новых условиях развития цивилизаций. Настоящие деньги из благородных металлов, особенно из золота и серебра, и сегодня и в будущем будут обладать самоворастающей ценностью, в основе которой заложен материал, из которого они изготовлены. Благодаря особым свойствам эти металлы тысячелетиями считались основным средством накопления и формирования сокровищ.

Так постепенно очередной этап развития цивилизаций привел к тому, что возникла потребность в новых формах денег, тогда на смену полноценным деньгам пришли неполноценные деньги, изготовленные из бумаги и обычных металлов.

## ПОЯВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ БУМАЖНЫХ ДЕНЕГ. НЕПОЛНОЦЕННЫЕ ДЕНЬГИ

К моменту появления бумажных денег ни одно государство на свете уже не могло обходиться без денег, поскольку они прочно вошли в повседневную жизнь и практику производственной и торговой деятельности ввиду их особой функциональной значимости, созданной металлическими деньгами. Человечеству, на разных ступенях своего развития и в разных государствах пришлось изготавливать бумажные деньги.

Так же как в недрах товарного обмена и товарных денег в течение длительного времени постепенно внедрялись металлические деньги, так и в недрах металлических денег появляется их новая форма – бумажные деньги.

Денежные знаки, печатались на специальной бумаге, государство им отдавало роль и силу официальных денег. Бумажные деньги становятся, по существу, **декретными** (условными) деньгами, так как их подлинная стоимость, измеряемая затратами на изготовление бумажного знака была значительно ниже обозначенного на нем номинала (ценности этого знака).

Бумажные деньги используются благодаря их дешевизне и удобству обращения с такими деньгами. Бумажные деньги печатаются на специальной бумаге, имеют несколько степеней защиты от подделки. В процессе длительного исторического развития бумажные деньги в конечном итоге заменили в обращении металлические.

Бумажные деньги являются **фидуциарными** (от лат. *fiduciary* – доверие), основанными на доверии к органу, банку или лицу их выпускающему. Зачастую фидуциарные деньги функционируют как платёжное средство на основе государственных законов, обязывающих принимать их по номиналу. Стоимость фидуциарных денег поддерживается за счёт веры людей в то, что они смогут обменять их на что-либо ценное в соответствии с тем номиналом, который на них обозначен.

И одновременно они являются **фиатными** (от лат. *fiat* – декрет, указание, «да будет так»), что означает согласие на их использование, в определенном государстве для выполнения функций, которые свойственны настоящим деньгам. Кроме того **такие деньги являются кре-**

**дитными деньгами, номинальная стоимость которых устанавливается и гарантируется государством вне зависимости от стоимости материала, из которого деньги изготовлены или находящегося в хранилище банка (необеспеченные деньги).**

Бумажные деньги появились намного позже металлических, поскольку сама бумага была изобретена значительно позже, чем человек научился плавить металл и ковать из него изделия. Кроме производства бумаги, необходимым условием производства бумажных денег стало развитие печатного дела.

Первыми, по всей видимости, создали бумажные деньги китайцы, поскольку и производство бумаги возникло в Китае.

Попытки заменить металлические деньги какими-то другими делались китайцами тысячи лет назад. Еще в I веке до н.э., они создали эквивалент денег из кожи оленей. Эти «банкноты» выглядели, как четырехугольные пластинки. На кожу были нанесены печати и специальные знаки.

В то время самой ходовой валютой страны были медные деньги, которые носили в связках. Вес связки составлял около 3 килограммов. Торговцам было сложно перевозить сотни килограммов денег по всей стране, поэтому правительство нашло металлу замену. Кроме того, что медные деньги были неудобны, так медь в то время была еще и ценнейшим материалом, который решили использовать в других отраслях.

Процесс получения (хождения, оборота) таких «бумажных» денег торговцем выглядел следующим образом. Китайский купец сдавал в подворье властей медные деньги, и получал вместо них «бумажную» расписку на оленьей коже, сертификат, позволявший снова обменять его на медные деньги практически в любом регионе Китая. Региональным властям было позволено оставлять медные деньги у себя, а не везти все на имперское подворье. Банкноты (конечно, так их называли сотни лет спустя и совсем не китайцы), в основном, выдавались на крупные суммы, поскольку смысла делать сертификат на малые суммы не было.

При получении сертификата и его переводе в наличность уже в другом регионе торговец в конечном итоге получал чуть меньше денег, чем вкладывал – государство брало определенный процент. Когда его

увеличили до 10%, торговцы почти перестали пользоваться сертификатами, посчитав издержки от использования бумаги слишком большими, и продолжили работу с металлическими деньгами.

Кстати, уже в России, много сотен лет спустя, для обозначения рыночных курсов денежных знаков, векселей, других ценных бумаг по сравнению с нарицательной стоимостью появился термин «лаж». От этого термина и произошло современное слово «лажа».

## **Первые бумажные деньги Китая**

Изготовлением настоящих бумажных денег жители Поднебесной занялись в начале IX-го века уже нашей эры. Когда сертификаты уже на основе бумаги были введены в этот раз, торговля между отдельными регионами Китая активизировалась.

Историки считают, что первые настоящие бумажные деньги в Китае пришли на смену чекам-сертификатам в X веке. Причем выпускали их частные, а не правительственные предприятия. В конце X века власти Китая разрешили нескольким банкам выпускать банкноты определенного номинала. Спустя несколько десятков лет, с развитием печатного и типографского дела, на бумажные купюры стали наносить качественные рисунки: здания, деревья, людей. Причем печатники использовали чернила разных цветов (в основном, это красные и черные чернила, чуть позже добавили и синий цвет), а также специальные знаки и печати. Подделать их уже тогда было нелегко. Торговцы стали использовать бумажные деньги более охотно, чем прежние чеки.

Правда, только в X-XI веках бумажные деньги стали частью официальной экономической политики государства. До этого момента купюры не занимали значительного места в монетарной политике. Первые бумажные деньги называли «летающими» по причине их легкости по отношению к стандартным металлическим монетам. Это были, скорее, сертификаты, платежеспособность которых обеспечивалась дацзянами (подворьями) властей столицы.

Спустя некоторое время китайское правительство приняло решение ввести денежную монополию, за эмиссию купюр стал отвечать имперский банк Китая. Деньги, выпускаемые этим банком, имели ограниченный срок действия – всего три года. На каждой купюре проставлялась дата выпуска, для того, чтобы пользователи бумажных денег

знали, когда приходит конец срока действия банкноты. С течением времени фальшивомонетчики научились делать бумажные купюры, так что государству приходилось раз за разом усложнять процесс печати, добавляя различные элементы и изменяя структуру бумаги. Это одна из причин того, что был добавлен третий цвет – синий.

В XII веке в обращение были выпущены два вида банкнот: эквивалент 10000 монет и эквивалент 700 монет. Здесь уже был другой срок действия – не три года, а семь. Правда, правительство перестало следить за тем, чтобы банкноты были чем-то обеспечены, и началась инфляция, которая усугублялась усиленной подделкой денег предприимчивыми фальшивомонетчиками.

Уже в XIII веке династия Юань приказала провести очередную эмиссию денег с созданием банкнот самого разного номинала – от двух монет до двух связок монет (в каждой связке – 1000 монет). Монгольский хан Кубилай тоже стал использовать бумажные деньги, работали с ними и его потомки.

Постоянное увеличение бумажных денег за счет дополнительного их выпуска (эмиссии) и подделка денег привела к тому, что стоимость бумажного эквивалента медных денег постоянно снижалась. Властям пришлось выпустить новые банкноты, и, провести что-то вроде девальвации, конвертируя, старые деньги в отношении пять к одному по отношению к новым деньгам. Интересно, что изменился и способ печати банкнот. Печатные станки стали оснащать медными пластинами, пришедшим на замену деревянным блокам.

К сожалению, новые купюры быстро обесценились все по той же причине: про обеспечение банкнот металлическим эквивалентом никто не думал. За полвека бумажные деньги обесценились на 1000%.

Спустя некоторое время бумажные купюры стали ограниченно использоваться и за пределами Китая. Причина этому – завоевания монголов и их попытки ввести привычные им средства платежа, на новых землях. Одна из таких попыток была сделана в Иране в 90-х годах XIII века, в городе Тебризе. Это не привело ни к чему, кроме инфляции и отказа от бумаги в качестве платежного средства.

В конце XIV века династия Мин выпустила банкноты единого номинала, которые использовались в течение двух сотен лет. Параллельно было разрешено хождение и медных монет. Постепенно бумаж-

ные деньги стали выводиться из оборота. В XVII веке китайцы осуществили попытку вернуть бумажные деньги, но история с инфляцией повторилась, и о бумажных купюрах забыли. Только в XIX веке власти Китая стали снова работать с бумагой, когда началось развитие монетарной системы в соответствии с западными моделями.

В Японии бумажные деньги появились в XIV веке, их японцы переняли от китайцев. Правда, общее признание бумага в качестве средства платежа получила лишь в XVII веке. Это были не деньги в современном понимании этого термина, а все те же расписки, которыми заменяли серебряные монеты. В Японии эта система постепенно становилась все более популярной, и, в конце концов, получила признание в качестве валюты национального значения. Власти Японии смогли сделать бумажную систему стабильной, и она постепенно развивалась, став прототипом современных банкнот банка Японии.

### **Бумажные деньги в Европе и США**

Первое упоминание о бумажных деньгах в Европе относится к испанской осаде Лейдена (Нидерланды) в 1574 году. Тогда у жителей осажденного города не было ни металлических монет, ни кожи, которую иногда использовали для того, чтобы заменить металлические деньги. Поэтому горожане приняли решение воспользоваться бумагой, из которой сделали временную замену металлических денег.

Несколько десятков лет спустя бумажные деньги появились в Швеции. Здесь тоже в оборот выпустили медные монеты, которые были слишком тяжелыми для нормальной работы тех же торговцев. Кроме того, они быстро обесценились. Иоганн Палмструх (Johan Palmstruch), основатель Стокгольмского банка, предложил ввести в оборот кредитную бумагу, заменяющую металлические деньги. К сожалению, история с обесцениванием повторилась и в этот раз – купюр выпустили слишком много, поэтому у банка возникли проблемы, а стоимость кредитных документов сравнялась со стоимостью бумаги, на которой они были напечатаны.

В Англии банкноты были выпущены в оборот в виде долговых обязательств английских ювелиров. Такие банкноты, как считалось, можно было обменять на золото, хотя во многих случаях это было не

так. Векселя<sup>30</sup> стали популярными, и спустя несколько десятков лет «Рестрикционным актом» устанавливался определенный курс банкнот, которые, фактически, и стали бумажными деньгами.

В Норвегии бумажные деньги попытались ввести в оборот в 1695 году. Предприниматель Тор Молен с разрешения правительства выпустил в оборот несколько тысяч купюр с восковыми печатями на них. После эмиссии, банкноты быстро вернулись в банк Молена, поскольку граждане страны так и не поняли, что это и почему они должны использовать бумагу вместо ценного металла.

В Дании бумажные деньги появились в обороте в 1713 году.

Во Франции печатать деньги начал Людовик XIV. Бумажным деньгам сразу был присвоен твердый принудительный курс, благодаря чему они сразу стали деньгами, а не векселями. Это произошло в 1703 году.

В период Великой французской революции, когда эмиссия таких денег под наименованием «ассигнаты» возросла с 120 млн. ливров (перед революцией) до 45,6 млрд. ливров (в 1796), их реальная ценность упала до 0,5% номинала.

Этот опыт бумажноденежного обращения имел большое значение для теории и политики денежного обращения, т.к. в нём чётко проявились специфические закономерности бумажноденежного обращения, пагубные последствия инфляции денег для народного хозяйства и связанное с ней резкое обострение антагонистических противоречий между трудящимися массами и классом эксплуататоров. Вместо прямого выпуска бумажных денег власти нередко использовали эмиссию банкнот, которые превращались в бумагу. В 1797 году бумажные деньги отменили, и все снова стали пользоваться металлическими деньгами.

Затем, уже в XIX веке, в этой стране снова ввели бумажные банкноты, потом их отменили, и снова ввели. Окончательно бумажные деньги стали деньгами во Франции в 1871 году.

В Северной Америке бумажные деньги появились в конце XVII века, т.е. раньше чем в Европе. В 1690-м году Массачусетская колония выпустила бумажные деньги, которые стали использоваться в качестве

---

<sup>30</sup> Вексель (от нем. Wechsel) — ценная бумага, оформленная по строго установленной форме, дающая право лицу, которому вексель передан (векселедержателю), на получение от должника оговоренной в векселе суммы.

основного средства платежа. Спустя почти сто лет Конгресс штатов в 1775 году постановил выпустить так называемые «континентальные деньги».

В период борьбы за независимость США эмиссия бумажных денег под наименованием «континентальные деньги» привела к почти полному их обесценению. В донесении командующего армией Дж. Вашингтона конгрессу, говорилось, что за воз денег едва ли можно было купить воз провианта.

Поскольку их печатали без всякой оглядки на обеспечение средствами, то курс таких денег очень быстро падал по отношению к металлическим деньгам. В 1780 году «континентальные деньги» убрали. Во время гражданской войны были напечатаны «гринбеки», которые за несколько лет обесценились в 2,5 раза (что не так и много, по сравнению с некоторыми уже указанными выше примерами). После завершения войны власти изъяли большое количество бумажных денег из оборота, тем самым, восстановив устойчивость доллара.

Интересно, что окончательно бумажные купюры в США стали основным платежным средством только в 1933 году. Тогда Франклин Рузвельт выпустил указ, согласно которому любому гражданину страны, хранящему более 100 долларов золотом, будет грозить штраф в размере 10 тысяч долларов или 10 лет тюрьмы. Тем самым президент Рузвельт отвязал номинал бумажных денег от золотого эквивалента. Реформа была проведена сразу после Великой депрессии, и была необходимой, поскольку бумажные деньги после этого кризиса не были обеспечены реальным золотом.

### **Введение бумажных денег в России**

В России бумажные деньги появились в силу ряда причин. Основная причина – дефицит серебра. Ежегодно стране требовалось около 2 миллионов рублей серебром, на что требовалось гораздо больше серебра, чем давали серебряные рудники. Кроме того, сбор налогов превращался в организацию караванов с большим количеством обозов и охраной. Дело в том, что 500 рублей на то время – это целая телега медных денег. А налоги выплачивались преимущественно медными деньгами, поэтому требовалось много телег. Для решения

проблем, при Екатерине Второй в 1769 году было принято решение выпустить бумажные деньги, ассигнации. С этого времени монета в России начинает обращаться параллельно с бумажными денежными знаками - ассигнациями. Монеты, в первую очередь медные, постепенно превращаются в разменное средство при ассигнациях.

Екатерина Вторая распорядилась открыть два банка в Москве и Петербурге, куда было положено по 500 тысяч рублей металлом. На эту сумму были изготовлены ассигнации по 25, 50, 75 и 100 рублей. Таким образом, изначально в России бумажные деньги были обеспечены реальными средствами.

Однако ассигнации 1769 года были очень некачественными, и появилось большое количество фальшивомонетчиков, которые стали подделывать «бумагу» любого достоинства. Спустя несколько лет было решено изъять такие ассигнации из обращения, заменив их другими, более качественными.

Постоянное увеличение количества ассигнаций, находящихся в обращении, выпуск которых использовался правительством как источник покрытия своих расходов, неизбежно привело к падению курса ассигнаций по отношению к золотой и серебряной монете. В связи с этим многие владельцы ассигнаций стремились разменять их на звонкую монету. Поскольку к концу 80-х годов XVIII в. для выполнения разменных операций Государственный ассигнационный банк уже не располагал необходимым количеством монет, правительство вынуждено было приостановить размен, причем без издания специального правительственного акта, что и привело к исчезновению из обращения золотой и серебряной монеты, которые стали средством накопления.

При замене были также напечатаны новые ассигнации номиналом 5 и 10 рублей. И снова благодаря бесконтрольной эмиссии началось обесценивание бумажных средств. В 1797 году из оборота были изъяты ассигнации на сумму около 6 млн. рублей – это была попытка избежать дальнейшего их обесценивания. Но войны требовали денег, и печатные станки стали работать еще активнее.

Понятно, что это привело к быстрому значительному падению курса бумажного рубля по отношению к металлическим деньгам. Из первоначальных 100 металлических копеек за рубль курс снизился до

25 копеек за рубль уже к 1810 году. Понимая угрозу бумажным деньгам Александр Первый издал в 1810 году постановление о прекращении дальнейшего выпуска ассигнаций.

После вторжения в Россию Наполеона в 1812 г., когда война потребовала огромных материальных и денежных затрат, правительство было не в состоянии завершить реформу. Ассигнации были признаны законным платежным средством, обязательным к обращению на всей территории империи. Все расчеты и платежи должны были производиться преимущественно ассигнациями. Соотношение между бумажными и металлическими деньгами устанавливалось частными лицами, а не правительством. В 1815 г. курс ассигнационного рубля упал до 20 коп. серебром.

В это же время было принято решение, заменить ассигнации на специальные высококачественные денежные знаки. Для их производства был отстроен целый небольшой городок с бумажной фабрикой, типографией, мастерскими и квартирами для служащих и работников. Такая специальная экспедиция Заготовления Государственных бумаг была открыта в 1818 году.

Первого июля 1839 г. был опубликован указ «Об учреждении Депозитной Кассы серебряной монеты при Государственном Коммерческом Банке». Депозитная касса принимала на хранение вклады серебряной монетой и выдавала взамен депозитные билеты на соответствующие суммы. Билеты депозитной кассы были объявлены законным платежным средством с правом обращения по всей территории страны наравне с серебряной монетой. С помощью депозитных билетов, на 100% обеспеченных серебром и размениваемых на него, правительство стремилось возродить доверие народа к бумажным денежным знакам. Правительство не имело возможности использовать выпуск депозитных билетов с целью увеличения доходов государственного казначейства, для чего требовались иные принципы эмиссии. Постепенный переход к ним был совершен в процессе выпуска нового вида денежных знаков - так называемых кредитных билетов, только частично покрытых металлом. Билеты свободно разменивались на звонкую монету и обращались наравне с серебряной монетой.

В 1839 году основным платежным средством стал серебряный рубль, а в 1843 году вышел манифест «О замене ассигнаций и других денежных знаков кредитными билетами».

В ходе этой реформы обесцененные ассигнации были постепенно заменены государственными кредитными билетами, подлежавшими равноценному размену на серебро. Медные деньги вновь приобрели роль разменного средства при серебряном рубле. Обозначение номинала медных монет образца 1839 г. содержит указание на то, что эти монеты равноценны серебряным, например: «2 копейки серебром». Главным средством платежа устанавливался серебряный рубль. Государственным ассигнациям отводилась роль только вспомогательного денежного знака. Они должны были приниматься по постоянному и неизменному курсу. Этот курс составлял 3 руб. 50 коп. ассигнациями за серебряный рубль.

Введение системы серебряных монет с обращением бумажных денежных знаков, на 1/6 покрытых металлом, в первый момент способствовало укреплению денежной системы в России. Однако в 1853 г. началась Крымская война, окончившаяся тяжелым военным поражением России и истощением ее финансов. Эмиссия временных выпусков государственных кредитных билетов явилась для правительства России главным источником финансирования военных расходов и покрытия дефицита государственного бюджета. Это привело к падению их курса и вызвало серьезные затруднения с разменом кредитных билетов на серебро и золото.

В начале 1854 г. правительство вынуждено было прекратить свободный размен кредитных билетов на золото. Размен на серебро производился с перебоями. В 1858 г. он прекратился, так как разменный фонд не мог обеспечить звонкой монетой всех желающих. В поисках выхода из создавшегося положения правительство с 1860 г. увеличивает выпуск разменной серебряной монеты, за счет уменьшения на 15 % содержания чистого серебра в ней. Если начиная с 1764 г., серебряный рубль в разменной монете содержал 18 г чистого серебра, то теперь это содержание снизилось до 15,3 г.

Повторное снижение содержания чистого серебра в разменной монете (до 9 г в рубле) было произведено с аналогичной целью в 1867 г. Одновременно была повышена цена медной монеты с 32 до 50 руб. из пуда. Денежное обращение носило явно инфляционный характер.

С первых же дней после вступления России в Первую мировую войну 1914 г. правительство для покрытия дефицита государственного бюджета начало использовать эмиссию кредитных билетов, а закон от

27 июля 1914 г. ликвидировал размен кредитных билетов на золото. С развитием инфляционного процесса, начался и процесс исчезновения звонкой монеты из обращения. С прекращением размена кредитных билетов на золото население стало тезаврировать золотую, а затем серебряную монету. Золотая, серебряная, а впоследствии и медная монета полностью исчезли из обращения и оседали на руках у населения в форме сокровищ.

Практически два тысячелетия занял процесс становления бумажных денег. Купцам, торговцам и населению трудно было отдать предпочтение бумажным деньгам, необеспеченным твердой ценностью благородных металлов. Тем не менее, государства неоднократно предпринимали попытки вновь и вновь давать гарантии населению своих стран, обязывать их принимать новый вид денег. Но каждый раз потребности государства и фальшивомонетчиков, обеспечить себе легкий доход, приводили к избыточному изготовлению бумажных денег, потере их покупательной способности (инфляции), возмущению населения и утрате доверия к таким деньгам. За этот период население постепенно привыкало к новым свойствам бумажных денег, становились легко узнаваемыми по номиналу, не занимали много места. Оказались легче металлических: серебряных и золотых. Наиболее крупные по номиналу бумажные деньги периодически могли быть обменены на золото или серебро. Так постепенно и настойчиво формировалось положительное отношение к бумажным деньгам, которые стали основным средством платежей в большинстве стран мира к началу 20 в.

### **Денежные реформы в СССР**

Первая денежная реформа в советской России, а позднее в СССР была проведена в 1922–1924 годах. Бумажные деньги, обесценившиеся в годы гражданской войны, были заменены на устойчивые банковские билеты – червонцы и устойчивые разменные денежные знаки. При первой деноминации один рубль образца 1922 года приравнивался к 10 000 рублей в денежных знаках всех прежних выпусков. В результате находившиеся в обращении денежные знаки различных образцов были заменены знаками одного образца. При второй деноминации 1923 года 1 рубль образца 1923 года был приравнен к 100 рублям выпуска 1922 года или к 1 000 000 рублей в знаках до 1922 года. Обе деноминации

были первым шагом к стабилизации советской валюты, покупательная способность которой снизилась в результате гражданской войны и иностранной военной интервенции.

В 1924 году были выпущены в обращение первые советские золотые червонцы, соответствовавшие по содержанию в них чистого золота дореволюционным 10 рублям. Советские червонцы получили прозвище «сеятель», так как для лицевой стороны монеты было выбрано изображение сеятеля по скульптуре И.Д. Шадра (1887–1941). Автором эскиза был главный медальер Монетного двора А.Ф. Васютинский.

В феврале 1924 года были выпущены банкноты в 50 копеек золотом, 1 рубль золотом, 3 рубля золотом и 5 рублей золотом как фракции червонца. Одновременно в обращение были выпущены медные монеты номиналом в 1/2, 1, 2, 3 и 5 копеек, а также серебряная монета номиналом в 10, 15, 20, 50 копеек и 1 рубль. Таким образом, в стране одновременно существовали две валюты: твердый червонец и постоянно падавший советский знак, курс которого к червонцу устанавливался специально образованной Котировальной комиссией на ежедневной основе.

В августе 1924 года все дензнаки образца 1923 года были изъяты из обращения путём их обмена на золотые рубли по курсу 50 000 руб. дензнаками образца 1923 года за 1 золотой рубль образца 1924 года. Таким образом, в ходе денежной реформы 1922–1924 годов была проведена деноминация рубля в 50 000 000 000 (50 миллиардов) раз.

Новая денежная реформа была проведена в декабре 1947 года с целью изъятия из обращения избыточного количества денег и замены новыми полноценными деньгами старых, подвергшихся обесцениванию в период Великой Отечественной войны. Впервые Сталин спросил Арсения Зверева, – министра финансов СССР, – о послевоенной денежной реформе ещё в конце 1943 года. Это была денежная **реформа в форме деноминации с конфискацией**. Хотя многие не считают данную денежную реформу деноминацией, поскольку при реформе порядок цен, зарплат и иных платежей остался прежним, и полагают, что она носила лишь конфискационный характер. Так 10 старых рублей наличными обменивались на один рубль новых.

Обмен наличных денег проводился в течение одной недели («Кто не успел, тот опоздал»). Переоценка вкладов в Сбербанке осуществля-

лась следующим образом: суммы до 3 тыс. руб. менялись один к одному, по вкладам от 3 тыс. до 10 тыс. руб. за три старых рубля давали два новых. Если сумма вклада превышала 10 тыс. руб., то один новый рубль давали за два старых. В результате реформы были ликвидированы последствия Второй мировой войны в области денежного обращения, без чего невозможно было отменить карточную систему и перейти к торговле по единым ценам.

Вслед за объявлением о денежной реформе и отмене карточной системы выходит Постановление Совета Министров СССР № 3867, от 14 декабря 1947 года, «О нормах продажи продовольственных и промышленных товаров в одни руки».

В соответствии с ним устанавливались предельные нормы отпуска товаров в одни руки: хлеб печёный – 2 кг; крупа, макароны – 1 кг; мясо и мясопродукты – 1 кг; колбасные изделия и копчености – 0,5 кг; сметана – 0,5 кг; молоко – 1 л; сахар – 0,5 кг; хлопчатобумажные ткани – 6 м; нитки на катушках – 1 катушка; чулки-носки – 2 пары; обувь кожаная, текстильная, резиновая – по 1 паре каждой; мыло хозяйственное – 1 кусок; мыло туалетное – 1 кусок; спички – 2 коробки; керосин – 2 л. Установленные нормы также распространялись и на кооперативную торговлю в сельской местности на всей территории Советского Союза.

**1 января 1961 года была проведена денежная реформа в форме «чистой» деноминации.** К началу февраля 1961 года около 90% наличных денег было обменено на новые купюры. В государственных магазинах цены снизили в 10 раз, хотя на колхозных рынках аналогичного снижения не произошло.

Интересным моментом денежной реформы 1961 года было то, что вся мелкая металлическая монета номиналом 1, 2, 3 копеек не уменьшилась в стоимости в 10 раз, а продолжила ходить в том же исполнении и по тому же номиналу. На практике после реформы в обороте встречались также 5-копеечные, и даже 10- и 15-копеечные старые монеты. Новые монеты были таких же размеров, но отличались по дизайну. Таким образом, те жители, которые собирали мелкие металлические деньги, оказались в выигрыше – стоимость их монет увеличилась в 10 раз. Наглядно это показано в фильме «Менялы». Однако сразу после объявления в печати о будущей реформе по всем торговым и финансовым организациям был разослан циркуляр, запрещающий менять

бумажные деньги на монеты, так что количество реально обогатившихся было весьма незначительным.

**Последняя конфискационная денежная реформа, впоследствии названная «Павловской»**, в честь премьер-министра СССР Валентина Павлова. Только в течение трёх суток января граждане СССР могли обменять 50- и 100-рублёвые купюры на новые.

Обменять можно было только наличными сумму до 1000 рублей. В «Сбербанке» с вклада можно было получить только 500 рублей новыми купюрами. Обмен купюр и снятие денег с вкладов производился однократно с отметкой в паспорте. Повторно такая операция не могла быть произведена. В отделениях «Сбербанка» выстраивались огромные очереди, но не все граждане смогли произвести обмен вовремя.

Менее чем за две недели до этого события Павлов выступил с заявлением о том, что никакой денежной реформы не будет. По заявлениям властей, эта мера должна была заморозить нетрудовые доходы, средства спекулянтов, коррупционеров, так называемого теневого бизнеса и фальшивые деньги, а в результате сжать денежную массу и остановить инфляцию. Одновременно вклады в Сбербанке были заморожены, а 2 апреля произошло трёхкратное повышение цен по всей стране. На замороженные вклады было начислено 40%, деньги можно было получить наличными только в следующем году.

## **Денежные реформы в современной России**

Из-за возросшей инфляции в 1993 году Российское правительство проводит **новую конфискационную денежную реформу**. Обмен советских купюр на российские банкноты был проведён 26 июля – 7 августа 1993 года. Граждане России (согласно прописке в паспорте) могли обменять суммы до 100 тыс. руб. (при этом первоначально устанавливались суммы в 35 тыс. руб. и 70 тыс. руб.).

Слухи о реформе ходили заранее, власти их опровергали, при этом реформа была проведена в июле в период отпусков, когда многие были вдали от места прописки. В результате многие физически не успели обменять свои наличные сбережения, и эти деньги пропали. В итоге из-за недовольства населения сроки обмена купюр были значительно продлены.

Отсутствие деноминации при реформе указывает на превалирование других причин денежного реформирования. Не удалось контролировать оборот рубля как единой валюты на территории СНГ. Многие бывшие союзные республики приступили к выпуску своих национальных валют, который угрожал российской денежной единице тем, что старая рублевая денежная масса могла оказаться вся в Российской Федерации. Таким образом, её основной замысел состоял в том, чтобы на основе обмена старых купюр на новые, прекратить поток не обеспеченных товарами денег, из стран ближнего зарубежья.

Многолетний высокий уровень инфляции в стране создал ситуацию, когда цены на товары и услуги исчислялись тысячами и миллионами рублей, дефицит товаров и сырья привел к возрождению товарного обмена (бартера) и введению народной валюты (бутылки водки).

4 августа 1997 года Президент России Б.Н. Ельцин подписал Указ № 822, в соответствии с которым 1 января 1998 года правительство и Центральный банк провели **деноминацию рубля**. Теперь 1 новый рубль равнялся 1000 старых рублей. **Изменился и международный код рубля с RUR на RUB**. Автоматически все вклады населения были также деноминированы (сократились) в 1000 раз.

Вскоре после деноминации, 17 августа 1998 года правительство объявило дефолт по внутренним обязательствам, а курс рубля сильно упал по отношению к другим валютам. Несмотря на то, что эти два события отстоят друг от друга более, чем на полгода, иногда их необоснованно связывают между собой.

В течение 1998 года параллельно обращались старые и новые деньги, а цены указывались как в старом, так и в новом масштабе. В общей сложности в этот период законным платёжным средством являлись:

*«Старые» деньги*

- Банкноты Банка России образца 1993 года (в том числе модификации 1994 года);
- Банкноты Банка России образца 1995 года;
- Монеты Банка России регулярного чекана выпусков 1992–1993 годов;
- Памятные монеты Банка России выпусков 1992–1997 годов;
- Монеты Госбанка СССР выпусков 1961–1991 годов;

- Монеты Госбанка СССР 1, 2 и 3 копейки выпусков 1926–1957 годов;

*«Новые» деньги*

- Банкноты Банка России образца 1997 года;
- Монеты Банка России образца 1997 года».

С 1 января 1999 года старые деньги утратили платёжеспособность. Однако в соответствии с упомянутым указом Президента и постановлением Банка России от 15 декабря 1998 года № 63-П во всех отделениях Банка обмен производился до 2002 года без каких-либо ограничений на новые в количествах, кратных 1 новой копейке. Позднее этот период был продлён до 2003 года, то есть теоретически существовала возможность обменять тысячу советских копеек на одну российскую.

### **Неполноценные деньги**

Неполноценные деньги это «заместители» полноценных, денежные знаки, собственная стоимость которых незначительна. Неполноценные деньги называются еще кредитными деньгами.

Неполноценные деньги сохранили в себе некоторые недостатки полноценных денег, а именно: высокие затраты на изготовление и слабую управляемость их обращения.

Разновидностью кредитных денег являются бумажные деньги, которые эмитируются в соответствии с потребностями государственного бюджета, а не товарного оборота. Интересно, что сначала кредитные деньги появились как бумажные знаки реальных (золотых) денег и обменивались на последние. С 30-х годов XX века кредитные деньги стали самостоятельными, поскольку перестали обмениваться на золотые и серебряные деньги.

Недостатки неполноценных денег привели к появлению депозитных денег в форме записи в бухгалтерских книгах банков (на счетах клиентов) и в памяти компьютеров (электронные деньги). Электронные деньги – это условное название средств, которые используются их собственниками на основе электронной системы банковских услуг. Электронные деньги используются благодаря внедрению в расчётах компьютерной техники и современных систем связи. Сегодня это наиболее прогрессивный, экономичный и удобный носитель денежных функций.

То есть, нужно осознать, что современные кредитные деньги имеют несколько форм проявления – наличную, депозитную, электронную, форму «торговых» денег, каждая из которых имеет свои преимущества и недостатки.

Создание бумажных денег стало крупнейшим цивилизационным прорывом человечества.

В качестве нового носителя денежной информации выступает уже бумага. Материал чрезвычайно дешевый и доступный, но в условиях резкого усиления положения и значения государства удалось избежать массовых махинаций и фальсификации бумажных денег. Оно стало защищать деньги от подделки, создав для этого мощный аппарат насилия и подавления. Наказания за подделку денег (фальшивомонетничество) во всех государствах очень серьезные, а само это деяние считается одним из самых тяжких преступлений.

Таким образом, только высочайший уровень государственной организации, проникновение государства во все поры общественной жизни позволило перейти к деньгам на основе бумажного носителя.

Бумажные деньги относятся к номиналистическим деньгам. Их вещественное представление уже является вторичным. Все определяется лишь номиналом, то есть числом, обозначенным на купюре. Причем нет никакой связи между номиналом купюры и ее физическими свойствами. Поэтому в системе бумажных денег отсутствует их физическая верификация, которая уже полностью возлагается на государство. Оно гарантирует, что данный денежный образец действительно является истинными деньгами, они становятся фиатными, основанными на доверии к государству.

Мир бумажных денег - это мир, в котором государство проникло буквально не только в общественную, но даже и личную жизнь. Если ранее человек выполнял какие-то свои обязанности перед обществом и был от государства практически свободен, то теперь каждый человек, хранящий у себя бумажные деньги, автоматически находится под государственным контролем, а если и не хранит, то тем не менее также находится под этим контролем как потенциальный фальшивомонетчик. Бюрократизация, огосударствление общественной и личной жизни в системе бумажных денег достигли невиданных масштабов.

Бумажные деньги изготавливаются и запускаются в финансовую сферу государством. И это придает ему небывалую мощь. Оно получает в свое распоряжение громадные средства из самой денежной сферы. Это так называемый сеньерный доход (сенье-раж), равный разнице между номиналом денег (числами, записанными на купюрах) и себестоимостью их изготовления. Сеньераж может составлять до девяноста процентов от номинала. Все бумажные деньги, которые ходят в обществе, изготовлены государством, запущены государством, из них получен сеньераж. Можно представить, какие средства при этом получены в распоряжение государства.

Государство теперь может легко манипулировать деньгами, печатать их столько, сколько необходимо, а иногда и больше, чем необходимо. Поэтому бумажные деньги стали чрезвычайно ненадежными. Как средство тезаврации они весьма уязвимы. Россияне это осознали на собственном печальном опыте, когда в результате действий государства в 1992 году они в одночасье потеряли все свои сбережения благодаря взрывному обесценению денег.

Причина переход на такие плохие деньги в том, что на определенном этапе общественного развития золота не стало уже хватать для обеспечения потребности экономики в деньгах. Через этот этап прошли все цивилизации, использующие золотые деньги. И ни одной из предшествующих цивилизаций не удалось справиться с этим денежным кризисом. Поэтому все они погибли. И лишь европейцам удалось справиться с этим кризисом путем перехода на новый доступный носитель денежной информации - бумагу. Появление такого дешевого, доступного и обильного носителя письменной информации, как бумага, вызвало буквально взрывное развитие всех отраслей. Аналогичная ситуация сложилась и в денежной сфере. После перехода на бумажный денежный носитель кризис цивилизации был преодолен, и начался новый этап ее развития, несмотря на все недостатки этой формы денег.

Государственное управление денежной сферой обеспечило получение больших доходов. Естественно, и люди, управляющие государством, получают из этих доходов свою долю. Результатом этого явилось стремление иметь свои «туземные» деньги на собственной территории. Как правило, это выражается в требовании национальной независимости, поскольку, получив ее, национальная элита обеспечивает

себе место вблизи печатно-денежного станка и имеет от этого многочисленные доходы и преференции. В результате мир разбился на отдельные территориально четко фиксированные государства. И процесс возникновения новых государств и дробления существующих стал определяющим в эпоху бумажных денег. Только в последнее время за счет распада таких государств, как СССР, Югославия, Чехословакия, количество независимых государств выросло еще больше. Так, в настоящее время количество независимых государств уже превысило двухсотный рубеж.

Причем существует угроза продолжения этого процесса. Во многих из существующих государств действуют силы, стремящиеся продолжить их дробление. Особенно сильны эти тенденции в России, Канаде, Франции, Испании, Италии, Грузии, Азербайджане, Молдове, во многих африканских и азиатских странах.

Напомним, что в системе золотых денег шел процесс как объединения, укрупнения государств, так и их дробления. В бумажно-денежной системе вектор развития действует в одном направлении - в направлении дробления и диссипации<sup>31</sup> существующих государств. Процессы объединения или слияния уникальны.

Большие деньги, оказавшиеся в распоряжении государства, позволили создать достаточно полную систему социальной защиты населения - всеобщее пенсионное обеспечение, пособия по безработице и инвалидности, систему охраны детства, бесплатного медицинского обслуживания и т. д. Все это, конечно же, немислимо было создать в золото - денежной системе.

Таким образом, социалистические тенденции, которые прослеживаются в той или иной степени во всех современных государствах, есть прямое следствие формы денег. Социалистический строй есть всего лишь наиболее полная реализация этих тенденций, а вовсе не что-то чуждое и искусственное для цивилизации бумажных денег. Таким образом, бумажные деньги позволили снять социальную напряженность в обществе.

Вторым важным фактором снятия социальных и классовых противоречий явилась инфляция. Золотые деньги были не инфляционными, и потому, между работодателями и работниками существовало

---

<sup>31</sup> **Диссипация** (лат. *dissipatio*) — рассеивание.

непримиримое противоречие в распределении доходов. В условиях бумажных денег оно могло быть урегулировано без серьезного конфликта. Работодатель смог легко повысить зарплату, одновременно повысив цену на свою продукцию. При этом были довольны и работники, и работодатели. Однако после того, как цены на все товары повышались, происходило общее обесценение денег, работники де-факто вновь оказывались в ущемленном положении и вновь начинали свою борьбу. Таким образом, классовые противоречия из острых столкновений переросли в постоянный валютящийся процесс.

Особенность экономики в системе бумажно - денежного обращения состоит в том, что в ней уже нет эталона цены или стоимости, какой была цена золота в золото - денежной системе. Теперь уже не цены определяются ценой денег, а, наоборот, цена денег определяется ценами товаров. Экономика стала значительно более сложной, поскольку отсутствует эталон цены или стоимости. Установление цен на товары стало уже настоящим искусством. Ведь цена на товар, установленная в денежных единицах, сама воздействует на ценность этой единицы. Экономика стала сложной нелинейной системой в отличие от экономики золотых денег.

Результатом этого усложнения явилась возможность получать доходы в собственно финансовой сфере, то есть при оперировании только деньгами, что вызвало расцвет спекулятивных операций и разнообразных спекуляторских фирм и учреждений.

## РЕГИОНАЛЬНЫЕ И МИРОВЫЕ ДЕНЬГИ

Уже известно, что в те далекие древние времена в условиях становления цивилизации, при развитии ремесел и торговли, еще в условиях становления товарных денег люди научились плавить металл, изготавливать изделия из бронзы и не могли не выделить редкие по свойствам и характеристикам благородные металлы, которые обладали особой привлекательностью – золото и серебро.

И золото, и серебро стали широко использоваться как в быту, так и в качестве красивых украшений. Соответственно, их использование в качестве товарных денег становится приоритетным. Приведенный ранее пример: «И был, Аврам, очень богат скотом, и серебром, и золотом» [Быт. 13:2], является примером широкого использования золота и серебра на самых ранних стадиях формирования товарно-денежных отношений.

Прошло много лет, благородные металлы в разные эпохи и в разных странах использовались в качестве региональных монет и денег, но особую роль приобретает золото, когда золотые монеты становятся стандартом денежных отношений между странами.

Большая часть стран провела валютные реформы, следуя рекомендациям Давида Рикардо, которые он изложил в своем произведении «Предложения в пользу экономного и устойчивого денежного обращения» (1816 год). Рикардо высказал мысль о золотом стандарте, конвертируемость которого осуществляется только в золоте - минимум 20 унций золота и выше. Целью Рикардо было извлечение выгод из удобства использования бумажной валюты при сохранении устойчивости валюты и ее конвертируемости по номиналу с золотом. Следовательно, банкноты могли использоваться чаще, заменяя монеты во внутреннем обращении. Эта система известна в качестве золотовалютного стандарта.

Золотой стандарт – денежная система, в которой основной единицей расчётов является некоторое установленное количество золота, а в обращении функционируют золотые монеты либо денежные знаки, разменянные на золото.

В экономике, построенной на основе золотого стандарта, гарантируется, что каждая выпущенная денежная единица может по пер-

вому требованию обмениваться на соответствующее количество золота. При расчётах между государствами, использующими золотой стандарт, устанавливают фиксированный обменный курс валют на основе соотношения этих валют к единице массы золота.

Сторонники золотого стандарта отмечают, что его использование делает экономику более стабильной, менее подверженной инфляции, поскольку при золотом стандарте правительство не может печатать деньги, не обеспеченные золотом, по своему усмотрению. Однако дефицит платёжных средств вызывает спад в производстве из-за кризиса ликвидности.

Некоторые аналоги стандартов денежного обращения имелись и в древности. Из ранее известных денег, значительное территориальное распространение имели монеты Древнего Вавилона, Древнего Рима. Такие деньги применялись в качестве средства платежа и обмена на территории многих стран или имели хождение наравне с собственными деньгами.

**Иной смысл приобретают региональные деньги, когда приобретают функцию мировых денег. Деньги отдельных стран становятся мировыми деньгами через систему золотых стандартов.**

Система золотого стандарта впервые была установлена в Великобритании в конце XVIII в.

Широкое распространение золотой стандарт получил в конце XIX в.: в Германии - в 1871-1873 гг., во Франции - в 1878 г., в России - в 1895-1897 гг., в Японии - в 1897 г. Золото свободно ввозилось и вывозилось, что обеспечивало его функционирование в качестве мировых денег, а также устойчивость курса национальной валюты данной страны.

С точки зрения нормативно-правовой базы под золотым стандартом понимаются:

- находящиеся в обращении золотые монеты - золотомонетный стандарт;
- для международных расчетов свободный обмен банковских билетов на золотые слитки - золотослитковый стандарт;
- банкноты обмениваются на иностранную валюту, разменянную на золото - золотодевизный стандарт.

За базу золотого стандарта принимается 1 тройская унция золота, равная 31,1 г. золота.

## СИСТЕМЫ ЗОЛОТОГО СТАНДАРТА

### Золотомонетный стандарт в странах западной Европы

Переход от натурального хозяйства к машинному производству, помимо прочих моментов, вызвал масштабный рост производительности труда, тем самым формируя значительные товарные излишки, которые местные рынки поглотить уже не могли. Это подтолкнуло страны к расширению внешней торговли. Так, например, за 1800–1860 годы среднегодовой объем российского экспорта вырос с 60 млн. до 230 млн. руб., а импорт – с 40 млн. до 210 млн. Но Российская империя в международной торговле занимала далеко не первое место. Ведущие позиции принадлежали Великобритании, Франции, Германии и США.

Золотомонетный стандарт, который условно называют классическим золотым стандартом, существовал в странах, денежная система которых была основана на золотых монетах, то есть монетах, отчеканенных из золота.

При этом выпускались также бумажные деньги. Любой владелец денежной банкноты мог обменять в банке бумажные деньги на золотые монеты или золотые слитки по установленному гарантированному паритету, который был зафиксирован на самих банкнотах.

Свое начало золотой стандарт берет еще в **Англии 1816г.**, когда фунт стерлингов, приравняемый к золоту, был резервной валютой мира. Уже в 1870-х годах к системе золотого стандарта присоединилось большинство стран.

Во время Первой мировой войны (1914-1918 гг.) золотой стандарт был отменен. Это связано с тем, что государствам нужны были деньги, а для этого **нужна была высокая инфляция, чтобы собрать деньги с населения.**

Восстановление золотого стандарта в Англии произошло лишь в 1925 году. А существование его продлилось всего 6 лет – до 1931 года.

Хотя 1816 год можно считать годом рождения золотого стандарта, фактически он начал свою историю уже тогда когда Исаак Ньютон, хранитель Королевского монетного двора Великобритании с 1699 по 1727 гг., установил цену на унцию золота на уровне 4,24 фунта стерлингов.

Ведущая роль Великобритании, её могущество и богатство к этому времени складывалось длительный период времени и достаточно интересно.

Основание Британской империи состоялось в начале XVII века с появлением небольших английских поселений в Северной Америке и Вест-Индии и организацией ряда частных компаний для торговли с Азией, в том числе Ост-Индской компании в 1600 году.

Британскую Империю провозгласил Закон об унии 1707 года. Период от этого времени и до потери тринадцати колоний во время Американской войны за независимость к концу XVIII века, впоследствии стали называть «Первой Британской империей».

Британская империя росла в течение более двух сотен лет. Кульминацией расширения колоссального государства принято считать начало XX века. В это время многообразие различных территорий на всех континентах справедливо называют империей, «над которой никогда не заходит солнце». У этой империи колонии были практически на всех континентах, и солнечный свет сутками падал на разные колонии всемогущего государства.

Экспансивные этапы урегулирования и завоеваний начались с относительно мирного этапа торговли и дипломатии. Империя способствовала распространению британских технологий, торговли, английского языка и формы правления по всему миру. Имперская гегемония имеет решающее значение для экономического роста и влияния Соединённого Королевства на политику многих стран.

Из устройства колоний ясно, что влияние Британской империи имело довольно двусмысленный характер. В колонии были завезены английский язык, административные и правовые рамки, созданные по образу и подобию самой Великобритании. В ходе деколонизации Соединённого Королевства состоялась попытка ввести в бывших колониях парламентскую демократию и верховенство права, хотя и с разной степенью успеха. Большинство колоний решили, что Содружество наций заменяет им Империю в психологическом плане.

Британские колонии служили главным образом экономическим интересам Соединённого Королевства. Хотя в колониях эмигрантов создавалась инфраструктура для образования независимой экономики, но в тропических регионах Африки и Азии они играли только роль по-

ставщиков сырья и получили лишь минимальную часть инфраструктуры. Сегодня экономика многих слаборазвитых стран (англ. Less developed countries) зачастую зависит от экспорта сырьевых ресурсов.

**Британская империя была основана на этнической исключительности англосаксов, принципе верховенства расы завоевателей.** Одним из основных столпов британского колониального права является то, что конфликты между различными этническими группами служили для поддержания колониального господства. Классический принцип «разделяй и властвуй» является причиной многих конфликтов современности, как например, в Северной Ирландии, Индии, Зимбабве, Судане, Уганде или Ираке.

Британия столкнулась с Францией после прихода к власти Наполеона Бонапарта. Он угрожал не только заморским колониям, но и самой Англии, составляя планы вторжения на Британские острова. Победа в наполеоновских войнах потребовала от Британской империи громадных ресурсов и усилий. Французские порты блокировались британским флотом. В 1805 году была одержана победа в решающей морской битве при Трафальгаре. Англичане атаковали французские заморские колонии, а также колонии Голландии, которую Наполеон захватил в 1810 году.

Франция была окончательно побеждена в 1815 году. По итогам войны Великобритания захватила Ионические острова, Мальту, Сейшелы, Маврикий, Сент-Люсию, Тобаго.

У Испании были отобраны Тринидад, у Голландии – Гайана и Капская колония. Колонии Гваделупа, Мартиника, Гори, Французская Гвиана и Реюньон были позже возвращены Франции, а Ява и Суринам – Голландии.

Как отмечалось ранее, после победы над Наполеоном в 1816 году монетная система Англии была восстановлена. Вновь была начата чеканка крупных серебряных и разменных монет. Гинея была признана слишком крупным номиналом для фунта стерлингов и была приравнена к 21 шиллингам. Но, Британская империя, ослабленная колониальными войнами и войной с Францией, существенно потратилась в финансовом отношении, что привело к обесцениванию банкнот по отношению к золоту во время войны. Обмен бумажных денег в Англии на золотые монеты по номинальной стоимости, занял несколько лет,

поскольку наценка на золото постепенно уменьшилась, и к 1 мая 1821 года конвертируемость стерлингов в золото была возобновлена.

С 1871 по 1890 гг. наблюдалось большое падение поставок нового золота, поэтому проводились отчаянные поиски желтого металла по всему миру.

Британская империя достигла пика своего развития к концу XIX века, **создав из Банка Англии центр международного золотого стандарта**, а стерлинг использовался в качестве международной валюты наравне с золотом. **Лондон стал центральным рынком золота в мире**, а новые открытия золотых месторождений в России, Калифорнии и Австралии позволяли поддерживать золотой стандарт.

В те годы мировая экономика развивалась очень быстро, и золотой стандарт становился недостаточным без адекватных поставок золота. Долгое время основным возражением против золотого стандарта было то, что в мире не хватает золота для поддержки роста мировой экономики.

Как раз, кстати, добыча в Витватерсранде (ЮАР) быстро увеличилась с 1,2 тонны в 1887 году до 120 тонн в 1898 году. Таким образом, в течение всего 13 лет на долю Витватерсранда приходилось 25% объема добычи золота в мире. Это крупнейшее в мире месторождение золотой руды с содержанием урана. Витватерсранд находится в ЮАР, на территории упразднённой провинции Трансвааль, к юго-западу от Йоханнесбурга. На месторождении получают от 25 до 50 % добываемого в мире золота. Добыча ведется, в том числе из самой глубокой шахты мира «Мпоненг», – её глубина составляет 3,9 км., температура в выработках достигает 52 градусов.

Поскольку золото было доминирующим компонентом тогдашней экономики, в отношениях между Южноафриканской республикой и Великобританией неизбежно должны были возникнуть трения. С самого начала южноафриканские золотодобытчики в основном взаимодействовали только с лондонским рынком золота.

Лондон не только был главным мировым рынком золота, но также занимался его аффинажем, поэтому маршрут доставок между Кейптауном и Лондоном был хорошо известен в то время. Обычно, южноафриканские золотодобытчики должны были поставлять золото непосредственно двум крупнейшим местным банкам, Национальному банку Южной Африки и Стандартному банку Южной Африки. Эти

банки организовывали еженедельные поставки золота из Кейптауна в Лондон, где аффинажное предприятие и брокер «NM Rothschild & Sons» занимались им дальше. Хотя все золото Южной Африки поступало в Лондон, Британской империи не нравилось появление независимой и богатой Южно-Африканской республики, поэтому в метрополии начали осознавать опасности, которые могут исходить из такого развития событий. Неудивительно, что Британская империя повела себя так, как и все империи в прошлом, применила силу.

Поводом для нападения стало недовольство золотодобытчиков властью Пауля Крюгера, а также отказ в праве голоса со стороны местных народов. Как заявил Рассел Эллай в своем произведении «Золото и империя»: *«в конечном итоге, конфликт между Бурами и Британцами возник из-за золота и жизненно важного места, которое занимала золотодобывающая промышленность Витватерсранда в мировой экономике. По словам Де Кивьета, кризис «был спровоцирован золотом»»*.

Война разразилась 11 октября 1899 года. Пауль Крюгер и его Вольксраад (парламент) были первыми, кто объявил войну после того, как требования, которые они направили Британскому верховному комиссару в Кейпе, не были удовлетворены. Небольшая страна с населением всего 245 тыс. человек и практически без никакой регулярной армии собиралась встать горой против промышленной и военной мощи Британской империи. По мнению некоторых комментаторов, смелость, проявленная Крюгером перед лицом британской власти, заслуживает внимания и делает использование его портрета на аверсе Крюгерранда вполне оправданным.

К концу войны производство золота в Южной Африке возобновилось, и в течение 1903 года было добыто 2,9 млн. унций. Этот показатель увеличился до 9,1 млн. унций (более 3000 тн.) к 1912 году.

Многие страны с серебряным стандартом решили принять золото в качестве стандарта стоимости. Германия приняла золото в качестве стандарта стоимости в 1871 году, одновременно запретив свободную чеканку серебра. Таким образом, в Германии был принят такой же золотой стандарт, что и в Великобритании. Как только Германия приняла золотой стандарт, Франция решила закончить свой биметаллизм, уменьшив чеканку серебра. Страны Латинского валютного союза последовали за Францией и приняли золотой стандарт.

Ведущие индустриальные державы, такие как США, Великобритания, Германия и Франция приняли золотой стандарт на протяжении 1870-1914 гг., что привело к тому, что стоимость серебра по отношению к золоту существенно снизилась. Многочисленные страны-партнеры, у которых функционировал серебряный стандарт, оказались владельцами обесцененного металла, что привело к серьезным проблемам в платежных расчетах. Страны с серебряным стандартом должны были приобретать золото, чтобы урегулировать платежный баланс со странами с золотым стандартом. Кроме того, иностранные инвестиции в страны с серебряным стандартом, такие как Индия и Мексика, были перенаправлены, поскольку прибыль, амортизация и проценты оказались намного меньше в валютах золотого стандарта, а рыночный курс между золотом и серебром постоянно обесценивался по отношению к серебру. Большинство стран с серебряным стандартом были вынуждены провести валютные реформы, чтобы достичь фиксированного обменного курса своих валют по отношению к золоту.

В этих странах был осуществлен валютный механизм, в котором обращение серебра поддерживалось для фактического использования в экономике, с обеспечением конвертации в золотую валюту других стран. Конечно, эти страны не были развиты так же, как и Великобритания или США, и у них не было возможности приобрести большое количество золота для внутреннего обращения за счет производительного капитала, вложенного в экономику. Следовательно, они нуждались в золоте только для международных платежей, а не для внутреннего обращения. Национальная валюта использовалась для внутренних платежей, но при этом конвертировалась по фиксированному курсу на золото.

Реформы были проведены в Индии (1892 г.), Стрейтс Сетлментс (1903 г.), Порто-Рико (1898 г.) и Филиппины (1903 г.) Эти реформы были необходимы для установления стабильности обменных курсов, урегулирования торговых операций в золоте со странами с золотым стандартом.

Индия также перешла от серебра к биметаллическому стандарту. В 1893 году было принято решение ограничить количество серебряных рупий в обращении путем закрытия монетных дворов, чеканящих серебряные монеты. Индия смогла учредить фиксированный паритет рупии с золотом и поддерживать его в дальнейшем. В результате чего

появился золотой фонд для осуществления операций с иностранными субъектами.

В случае Филиппин, золотовалютный стандарт покоился на практике использования серебра или серебряных сертификатов, с возможностью конвертации этих форм обращения в американские деньги. Золотовалютный стандарт, как тогда понималось, представляет собой промежуточное положение между золотым стандартом и биметаллизмом.

Золотовалютный стандарт позволил избежать необходимости хранения или предоставления количества золота для фактического использования, или даже для банковских резервов. Он позволил существовать менее дорогому серебру, а также помог избежать проблем, вытекающих из изменений в соотношении серебра и золота, поддерживая постоянную и устойчивую основу конвертируемости серебра в золото или эквивалент золота и наоборот. Только зависимые страны – чьи финансовые системы практически полностью подчинялись или контролировались другими странами – могли принять такой стандарт стоимости и обмена. Для поддержания стабильного соотношения между золотом и серебром, в Филиппинах уменьшили чеканку серебра.

Впоследствии ведущие страны мира также приняли золотой стандарт. Америка долгое время была исключением и безуспешно пыталась поддерживать биметаллический стандарт для доллара до 1893 года. За это время была установлена стоимость золота по отношению к серебру с соотношением 16 к 1.

### **Золотомонетный стандарт России**

В конце XIX в. для стабильного развития экономики в России началась подготовка к денежной реформе. Цель этой реформы сводилась к замене инфляционного обращения неразменных бумажных денежных знаков системой золотого монометаллизма с банкнотным обращением, переход к которой уже совершили многие развитые капиталистические страны. Правительство, приступило к денежной реформе, предприняло ряд мер по постепенному внедрению золотой монеты в денежное обращение, стремясь при этом обеспечить определенное соотношение между кредитным и золотым рублем.

Эта реформа носит имя Сергея Юльевича Витте, хотя сказать, что это целиком его заслуга, будет несправедливо. Первым в этом направлении начал работу министр финансов М.Ю. Рейтерн ещё в конце 70-х годов XIX века. Дальше дело продолжил министр Н.Х. Бунге, а следом - И.А. Вышеградский. Все они держали курс на переход к золоту, как основному расчётному средству. Вышеградский значительно преуспел в восполнении бреши в бюджете: ему удалось создать золотой запас в 645 млн. рублей. Но этого все равно было недостаточно.

Довести идею до логического завершения смог С.Ю. Витте, назначенный министром финансов в 1892 году. По большому счету ничего принципиально нового он не предложил, а позаимствовал опыт европейских стран. Но в правительстве обсуждение реформы приняло нешуточный накал страстей. И неспроста: несмотря на развитие промышленности, Россия оставалась преимущественно аграрной страной, чью основную долю экспорта составляло зерно. Экспортерам зерна был выгоден низкий курс рубля относительно ведущих мировых валют того времени. Оплотом аграриев в правительстве был Госссовет, члены которого и вставляли палки в колеса предложениям Витте. Однако Витте в феврале 1895 года обратился с реформаторскими идеями к Николаю II напрямую. Император одобрил его инициативу и приказал приступать к реализации без одобрения Госссовета, вопреки установленным им же правилам.

Основными задачами реформы были:

- Укрепление бумажного рубля металлическим;
- Переход на золотой стандарт (по опыту западных стран);
- Ввод в обращение новых золотых монет;
- Установление единого курса обмена бумажных денег на золотые монеты.

В начале реформаторской деятельности Витте подумывал о том, чтобы вообще вывести рубль из расчётов, заменив его монетой меньшего достоинства (при пересчёте на золото). Ей могла стать денежная единица «Рус». Пробный образец монеты золотой империиал представлен на рисунке 33.



Рис. 33. Золотой империял 15 русов – пробный образец монеты 1895 г.

Предполагалось, что состоять она будет, как и рубль, из ста копеек. Успели даже отчеканить пробные золотые монеты. Однако народ мог бы с недоверием отнестись к новой денежной единице со сниженным золотым содержанием и причудливым именем. Поэтому рублю решили не только сохранить жизнь, но и (всё-таки снизив золотое содержание) вывести на международный уровень.

Итак, начиная с мая 1895 г. все расчеты разрешили частично проводить золотом, а в ноябре - уже полностью. Государственный банк объявил о приеме золотых монет в качестве вкладов. Вслед за государственным банком эту практику переняли и частные банки. И в конце года был установлен официальный курс кредитных билетов к золотой монете: 5 рублей золотом стоили 7 рублей 40 копеек «бумагой», а чуть позже - 7 рублей 50 копеек.

Фактически золотые монеты участвовали в денежном обращении. Однако в стране денежной единицей формально все еще являлся серебряный рубль, что ограничивало сферу функционирования золотой монеты. Первым этапом реформы явилось разрешение в 1895 г. сделок с золотом. По таким сделкам уплата производилась либо золотой монетой, либо кредитными билетами по курсу на золото в день платежа. 24 мая 1895 г. учреждениям Государственного банка было разрешено покупать и продавать золотую монету по курсу. Фактически это означало установление размена кредитных билетов на золото.

К 1897 году Государственный банк увеличил золотую наличность с 300 млн. до 1095 млн. рублей, что почти соответствовало сумме обращавшихся кредитных билетов (1121 млн. рублей). 3 января 1897 г. было установлено, что 1 руб. золотом равнялся 1 руб. 50 коп. кредитными билетами. Тем самым был окончательно подготовлен переход к

системе золотого монометаллизма, которая законодательно устанавливалась с 3 января 1897 г.

В ноябре 1897 г. был введен неограниченный обмен кредитных билетов на золото, и им был присвоен статус законного платежного средства наравне с золотой монетой. Основой денежной системы Российской империи стал золотой рубль, который содержал 17,424 доли чистого золота. В связи с введением системы золотого монометаллизма серебряная монета была превращена во вспомогательное средство платежа.

Старые кредитные билеты подлежали замене на новые бумажные рубли по курсу 1,5:1. Золотые монеты номиналом 5 и 10 рублей заменили новыми, меньшего веса. В дореформенное время золотую монету 10 рублей называли «империал», а 5 рублей – «полуимпериал». Все эти перемены были восприняты населением спокойно, но государству постепенно удалось погасить внутренний долг.

В 1898 году были представлены новые купюры номиналом в 1, 3, 5, 10, 100 и 500 рублей, а через год в банкнотный ряд добавили 25 и 50 рублей.

На рисунке 34 представлена очередная новая золотая монета 10 рублей 1898 г.

Для обычного человека 100 рублей представляли внушительную сумму, а 500 рублей были огромными деньгами. Новые деньги содержали информацию об обязательном обмене на золотую монету без ограничений по сумме. Кроме золотых монет и бумажных денег, в обращении, конечно, сохранились, так долго боровшиеся за право существования медные копейки, серебряные копейки и серебряный рубль.

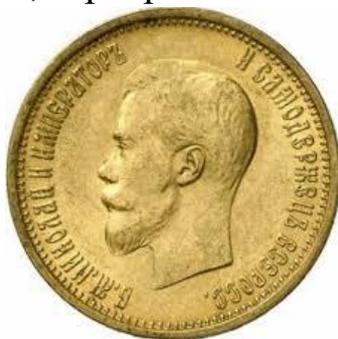


Рис. 34. Золотая монета 10 рублей Николая II 1898 г, вес чистого золота - 7,74 г (проба 0,900). Цена выкупа на 2022 год 41000 рублей.

За один год Витте провести реформу не удалось, но её результатами он остался очень довольным. По окончании последней денежной

реформы царской России основная часть расчётов осуществлялась кредитными билетами, которые свободно обменивались на золотые монеты разных номиналов – империалы (15 рублей), полуимпериалы (семь с половиной рублей), десятки и пятирублевки.

Естественно, находившиеся в обращении серебряные и золотые монеты постоянно были объектом интереса фальшивомонетчиков. Конечно, власти предпринимали решительные шаги к тому, чтобы предотвратить подделку денежных знаков. Например, занимаясь составлением новых программ выпуска монет, чиновники Министерства финансов буквально с первых же шагов начинали думать об их защите. Так, в записке министра финансов, датированной 1 февраля 1867 г., «О выпуске в народное обращение новой разменной серебряной и медной монеты» читаем: «Для затруднения же подделки необходимо составить новые, более красивые рисунки, приняв, кроме других улучшений, для надписей на монете два рода букв: выпуклые и вдавленные. Буквы эти требуют разного способа приготовления, и, следовательно, для выделки фальшивых штемпелей будет необходимо большое искусство». Необходимо отметить, что, помимо большого искусства, производство вдавленных и выпуклых надписей требует еще и сложных технических приспособлений, в том числе и мощного прессового оборудования, которого, конечно же, фальшивомонетчики не имели.

Так Министру финансов России С.Ю. Витте удалось вывести Россию на новый уровень международных финансовых отношений, её экономика стремительно развивалась. Империю стали считать надежным торговым партнёром. Кредитные билеты обеспечивались золотом в свободном обмене. Реформаторская деятельность Витте по сей день высоко оценивается историками и мировыми финансистами. Его эпоха зовётся «золотое десятилетие».

Но, как и его предшественник Канкрин, Витте недолго радовался успехам. Первая мировая война нанесла суровый удар по стабильной экономике. Пришлось запретить обмен бумажных денег на золото, и с этого момента начался закономерный экономический развал. Несколько лет спустя Октябрьская революция не оставила шансов на выживание ни империи, ни ее финансовой системе соответственно.

В 1910-1911 г.г. Министерство финансов совместно с монетным двором разработало программу замены дорогостоящего серебра в разменной монете на никелевые сплавы, которые уже с середины XIX в.

успешно применялись в монетном деле некоторыми странами Европы. В перспективе намечалась чеканка бронзовых монет. В 1911 г. были изготовлены пробные никелевые монеты, но монетная реформа не была завершена: помешала война, а затем революция. Ее осуществили уже в советский период.

В Российской империи было две попытки внедрения золотого стандарта. Первая попытка была после проведения денежной реформы Витте в 1895–1897 гг. Она определила развитие денежного хозяйства страны вплоть до Первой мировой войны. Известный государственный деятель Сергей Юльевич Витте сравнивал ее с «золотым мостом» между Россией и Европой, по которому в страну будут проникать – и проникали – иностранные инвестиции. Благодаря ей Россия окончательно закрепила себя в клубе мировых экономических тяжеловесов. Золотой стандарт прекратил своё действие в 1914 г., когда для покрытия военных расходов правительством был запущен печатный станок.

Вторая реформа состоялась в 1922–1924 гг. под руководством советского министра финансов Григория Сокольникова. В ходе этой реформы была запущена в оборот новая денежная единица – червонец, которая так и не смогла исправить ситуацию. Часть червонцев выпускалась в форме золотых монет, приравнивавшихся к дореволюционной золотой десятирублевой монете, а часть – в форме банкнот, на которых было написано, что один червонец содержит 7,74 грамм золота. Основной сферой применения червонца стали внешнеторговые операции.

Именно война приводит к бюджетному дефициту, и, в конце концов, не дефицит поставок золота привел к гибели золотого монетного стандарта, а начало Первой мировой войны. С золотым стандартом было покончено тогда, когда был убит эрцгерцог Франц Фердинанд на улицах Сараево. Воюющим странам пришлось финансировать мобилизацию своих армий путем создания бумажных денег, которые не были обеспечены золотом. Однако это не означает, что они перестали защищать свои золотые запасы. В Британии, например, стало незаконным вывозить золото, переплавка золотых монет была запрещена. Банк Англии изъял все золотые монеты из обращения и заменил их банкнотами. Завершив режим конвертируемости между стерлингом и золо-

том, золотой стандарт ушел в небытие. Однако Британия пыталась сохранить золотой стандарт законодательным путем, сделав стерлинг напрямую конвертируемым с американским долларом.

Золотомонетный стандарт существовал до тех пор, пока государство гарантировало свободный обмен бумажных денег на золото любому владельцу бумажных денег. Однако эта денежная система просуществовала до Первой мировой войны. С началом Первой мировой войны все воюющие страны приостановили свободную конвертацию банкнот в золото. Исключение составили Соединённые штаты Америки, где золотомонетный стандарт просуществовал до 1933 года, где он также был отменён, но не по причине войны, а в связи с экономическим кризисом.

### **Золотослитковый стандарт**

Столь масштабный обмен товарами уже не мог уместиться в тесных рамках натурального хозяйства и требовал широкого использования общего знаменателя в виде денег. Это же породило проблему сопоставления их стоимости между собой, что в конечном итоге и привело к признанию золота в качестве всеобщего эквивалента стоимости. Золото исполняло роль денег веками, оно имелось у всех «крупных игроков», из него традиционно чеканили монету. Но важнее оказалось другое. Международная торговля осознала необходимость не только механизма предсказуемости стоимости денег, но и важность стабильности соотношения их стоимости между собой.

Использование привязки национальных валют к золоту позволяло очень легко решить обе задачи сразу. Предположим, что ваш фантик «стоит», одну унцию (31,1 г) золота, а мой – две унции. Следовательно, мой фантик «равен» двум вашим. К 1867 году эта система сложилась окончательно и была закреплена на конференции промышленно развитых стран в Париже. Ведущей мировой торговой державой того времени являлась Великобритания, потому установленный ею стабильный курс 4,248 британского фунта стерлингов за унцию стал своего рода фундаментом мировой финансовой системы. Остальные валюты тоже были выражены в золоте, но, уступая фунту в размерах доли мировой торговли, в конечном счете, пришли к своему выражению через британский фунт.

Однако уже тогда США начали собственную игру по свержению британской валютной гегемонии. В рамках Парижской валютной системы США добились не только фиксации доллара к золоту (20,672 доллара за унцию), но и зафиксировали правило, согласно которому свободная торговля золотом могла осуществляться только в двух местах: в Лондоне и Нью-Йорке. И больше нигде. Так сложился золотой монетный паритет: 4,866 американского доллара за британский фунт. Курсы остальных валют имели право колебаться только в рамках стоимости пересылки суммы золота, эквивалентной одной единице иностранной валюты, между золотыми площадками Великобритании и США. В случае их выхода за границы этого коридора начинался отток золота из страны либо, наоборот, его приток, что определялось отрицательностью или положительностью сальдо национального платежного баланса. Таким образом, система быстро возвращалась к равновесию.

В этом виде «золотой стандарт» просуществовал до начала Первой мировой войны и в целом обеспечил эффективность механизма международных финансов. Хотя уже тогда Великобритания столкнулась с проблемой цикличности расширения-сжатия денежной массы, чреватой истощением национального золотого запаса.

Великая война, как тогда называли Первую мировую, сильно расшатала мировую экономику, что не могло не отразиться на ее финансовой системе.

Лондон больше не мог исполнять роль мировой резервной валюты в одиночку. Масштабы внутренней экономики просто не генерировали столько золота, чтобы обеспечить спрос других стран на британские фунты, а собственное британское торговое сальдо оставалось отрицательным.

Это означало фактическое банкротство Британского льва, но джентльмены из Сити пошли на ловкий шаг и на международной экономической конференции в Генуе в 1922 году предложили новый стандарт, получивший наименование золотодевизного. Формально он почти не отличался от парижского «золотого», разве только доллар уже официально признавался международной мерой ценности наравне с золотом. Дальше начиналось небольшое мошенничество. Доллар сохра-

нял золотое обеспечение, а фунт – жесткую курсовую привязку к доллару, хотя обменять его на соответствующий эквивалент в золоте уже было нельзя.

Таким образом, был установлен девиз:

1\$ (обеспечен золотом) = 4,866 фунта (без золотого обеспечения)

Однако после мирового экономического кризиса 1929-1933 гг. все развитые страны мира отказались от золотого стандарта. Произошел распад международной валютной системы на ряд блоков: долларовой, стерлинговой, блок французского франка.

Попытки Великобритании и Франции вернуться после Первой мировой войны к довоенному золотомонетному стандарту оказались невозможными. Основная причина – несоответствие золотых запасов наличию бумажных денег, находящихся в обращении. В связи с этим было установлено, что бумажные деньги можно обменивать на золото, но только в слитках, минимальный вес которых составлял 12,5 кг, что соответствовало сумме в 1700 ф.ст. (стоимость роскошного Роллс-Ройса). Таким образом, миллионы мелких потенциальных предъявителей прав на золото из запасов были отсечены. Впрочем, держателю небольшого количества банкнот не было необходимости обменивать их на золото, так как бумажные деньги были обеспечены достаточным количеством товаров. Тем не менее, бумажные деньги были всё-таки обеспечены золотом.

### **Становление золотодевизного (золотовалютного) стандарта**

Считается, что самые большие запасы золота имеют Соединенные Штаты Америки.

Основы современного золотого резерва США были заложены в 1933 г., в разгар Великой депрессии, по Указу № 6102 о национализации золота все физические и юридические лица должны были сдать свое золото государству по твердой цене \$20,66 за тройскую унцию (31,1035 г.). После окончания сбора золота его официальная цена была поднята до \$35 за тройскую унцию.

До Второй мировой войны золотой запас США составлял 13 тыс. тн., а по её окончании вырос почти вдвое.

Этому способствовало и то, что незадолго до начала войны французское правительство, опасаясь вторжения германских войск, вывезло значительную часть своего золотого запаса в США. Кроме того СССР рассчитывался с США за поставки продуктов и разнообразной военной техники по ленд-лизу в ходе войны только золотом.

К концу мировой войны американские запасы золота достигли своего максимума в 21800 тн. Именно эти огромные запасы золота позволили гарантировать миру свободный обмен бумажного доллара на золото на Бреттон-Вудской конференции в 1944 году, курс обмена доллара был жёстко привязан к золоту по \$35 за унцию золота.

Генуэзская валютная система сформировалась после Первой Мировой войны. Финансирование войны и восстановления хозяйства после ее окончания повлекло за собой инфляционный рост денежной массы. Новые кредитные деньги выпускались огромными суммами, в то время как материальные активы уничтожались, а многие ресурсы, которые ранее шли на потребление и инвестиции, были направлены на войну.

Во время и после 1-ой мировой войны, были допущены ошибки в управлении, и настало время Генуэзской валютной системы 1922 г. Из-за трат на войну возникла инфляция, золота добывалось мало, его не хватало.

Теперь Британской империи пришлось делить с американским долларом роль абстрактной резервной валюты (девизных – ведущих валют, по предложению англосаксонских экспертов). Статус валюты был закреплён юридически и золотой стандарт остался.

В результате денежная масса в обращении и цены резко возросли, однако это не сопровождалось соответствующим ростом добычи золота и золотых резервов, которые, напротив, сократились до чрезвычайного низкого уровня относительно размеров возведенной на их основе кредитно-денежной надстройки. Проблемы, связанные с нехваткой золота, обсуждались на международных конференциях в Брюсселе (1920) и Генуе (1922), а также «Золотой делегацией» Лиги наций (1929–1932). С общего согласия, центральным банкам было рекомендовано в дополнение к дефицитному золоту, использовать в качестве резервов конвертируемые в золото валюты ведущих стран.

После периода валютного хаоса, возникшего в итоге первой мировой войны, был установлен золото-девизный стандарт, основанный

на золоте и ведущих валютах, конвертируемых в золото (по предложению англосаксонских экспертов). Платежные средства в иностранной валюте, предназначенные для международных расчетов, стали называть девизами.

Новая система, получившая название золотовалютного (золотодевизного) стандарта, существовала и в довоенное время, однако была распространена преимущественно в колониях. После окончания войны она стала действовать и в большинстве независимых государств. Исключением оставались только страны с конвертируемыми в золото национальными валютами – т.н. страны резервных валют, по отношению к которым все другие государства могли накапливать резервные требования в форме банковских депозитов и казначейских векселей, конвертируемых в золото.

Таким образом, сформировалось два основных способа размена национальной валюты в золото. Прямой - для валют, выполнявших роль девизов (фунт стерлингов, доллар). Косвенный - для всех остальных валют данной системы.

Вторая мировая валютная система была юридически оформлена межгосударственным соглашением, достигнутым на Генуэзской международной экономической конференции в 1922 г. Золотой стандарт заменен золотодевизным стандартом. В качестве девизы выступала иностранная валюта любой формы.

Генуэзская конференция по экономическим и финансовым вопросам состоялась в Генуе (Италия) 10 апреля, и проходила до 19 мая 1922 года при участии представителей 29 государств и 5 британских доминионов. Впервые в конференции участвовали представители правительства РСФСР, которое не имело тогда международного признания. Для большевиков она имела огромное политическое значение. В связи с этим председателем делегации РСФСР был назначен В.И. Ленин, который, однако, не принимал участия в ее работе. Фактическое руководство осуществлял Георгий Чичерин, который занимал должность заместителя председателя делегации. США отказались участвовать в работе конференции и имели лишь статус наблюдателя.

Впрочем, Генуэзская валютная система просуществовала недолго. Уже в 1931 году Великобритания была вынуждена официально отменить конвертируемость фунта в золото, а Великая депрессия заставила Америку пересмотреть золотое содержание своей валюты с

20,65 до 35 долларов за унцию. США, имевшие к тому времени положительный торговый баланс, начали активную экспансию в Европу.

Для защиты от нее Британия и прочие ведущие страны ввели запретительные таможенные тарифы и прямое ограничение импорта. Объемы международной торговли и, соответственно, взаиморасчетов резко упали. Обмен валюты на золото во всех странах был прекращен, и к 1937 году мировая валютная система перестала существовать.

Основным преимуществом золотого стандарта является возможность обеспечения стабильности во внутренней и внешней экономической политике. Транснациональные потоки золота стабилизировали обменные валютные курсы и создавали тем самым благоприятные условия для роста и развития международной торговли. В то же самое время стабильный обменный валютный курс, слабо подверженный вероятным колебаниям, вызванным к жизни обширным комплексом причин, обеспечивает стабильность уровня цен во внутренней экономической системе. Какая-либо страна, ввергнутая в инфляционные процессы, вскоре испытывала отток золота, что вело к сокращению обращающейся внутри страны денежной массы, игравшее в этот период позитивную роль в рассматриваемой экономической системе. Если в экономике какой-либо страны имеют место дефляционные процессы, то приток золота и последующее расширение денежной массы стабилизируют уровень цен.

Однако, золотой стандарт имел и некоторые недостатки. Золотой стандарт установил зависимость денежной массы, обращающейся в мировой экономике, от добычи и производства золота. Открытие новых месторождений золота и увеличение его добычи приводило в этих условиях к транснациональной инфляции. Наоборот, если производство золота отставало от роста реального объема производства, наблюдалось всеобщее снижение уровня цен.

Более неблагоприятным явилось то обстоятельство, что в условиях господства золотого стандарта оказывается невозможным проведение независимой денежно-кредитной политики, направленной на решение внутренних проблем своих экономических систем.

В военное время, например, существование золотого стандарта, препятствовало широко распространенным методам финансирования военных действий, что включало выпуск бумажных денег и равнознач-

ную практику монетизации государственного долга посредством продаж новых выпусков ценных бумаг центральному эмиссионному банку страны. Любая страна, которая пыталась финансировать военные расходы, путем эмиссии денег, поддерживая при этом их конвертируемость в золото, моментально становилась свидетелем того, как ее золотые запасы исчезали за рубежом. По этой причине США отказались от практики золотого стандарта во время Гражданской войны, а европейские державы отказались от него во время Первой Мировой войны. Другие страны также отходили от практики золотого стандарта.

Если проблемы, связанные с нехваткой золота, обсуждавшиеся на международных конференциях в Брюсселе (1920) и Генуе (1922), а также «Золотой делегацией» Лиги наций (1929–1932), стали предвестником краха английского золотого стандарта, то для США они открыли новые возможности.

Перед смертью своей системы золотого стандарта Англия успела привести банковские круги США к мысли о возможности захвата полного лидерства в мировой экономике через обретение долларом статуса единственной резервной системы. И разорившая Европу Вторая мировая война пришлась здесь как нельзя более кстати. Если бы Гитлера не было, его бы придумали в Вашингтоне.

Для рассмотрения возможностей формирования золотовалютной системы необходимо обратиться к истории формирования государственности США.

## **История становления государственности США**

Люди всегда дурны,  
пока их к добру не принудит  
необходимость.  
Николо Макиавелли

В средневековой Европе о существовании Америки стало известно после того, как Христофор Колумб побывал на островах Вест-Индии в 1492 году. Во время своего второго путешествия в 1493 году он лично высаживался на острове Пуэрто-Рико, ныне государстве, ассоциированном с США.

Территория современных Соединенных штатов до 16 века была заселена индейскими племенами, когда здесь появились первые европейцы из Испании, Франции и Великобритании.

Первое английское поселение в Америке возникло в 1607 году в Виргинии и получило название Джеймстаун. Торговый пост, основанный членами экипажей трёх английских кораблей под командованием капитана Ньюпорта, служил одновременно сторожевой заставой на пути испанского продвижения вглубь континента. Всего за несколько лет Джеймстаун превратился в процветающий посёлок благодаря заложенным там, в 1609 году плантациям табака.

Европейских иммигрантов манили в Америку богатые природные ресурсы далёкого континента, и его отдалённость от европейских религиозных догм и политических пристрастий. Исход в Новый Свет финансировался, прежде всего, частными компаниями и лицами, которые получали доход от транспортировки товаров и людей.

В 1606 году в Англии были образованы Лондонская и Плимутская компании, которые занялись освоением северо-восточного побережья Америки. Многие иммигранты перебирались в Новый Свет целыми семьями и общинами за свой счёт. Несмотря на привлекательность новых земель, в колониях ощущалась постоянная нехватка человеческих ресурсов.

С прибытием европейцев началась колониальная история Америки. Большинство колоний образовалось после 1610 года. Испанцы построили небольшие поселения во Флориде и на юго-западе, а французы – вдоль реки Миссисипи и побережья Мексиканского залива.

К 1770-м годам население тринадцати британских колоний вдоль атлантического побережья к востоку от Аппалачей уже составляло 2,5 миллиона человек.

Первые колонисты Северной Америки не отличались ни едиными религиозными убеждениями, ни равным социальным статусом. Например, незадолго до 1775 г. не менее трети населения Пенсильвании уже составляли немцы (лютеране), меннониты и представители других религиозных верований и сект. В Мэриленде обосновались английские католики, в Южной Каролине осели французские гугеноты. Шведы заселили Делауэр, польские, немецкие и итальянские ремесленники предпочли Вирджинию.

Колонисты из далеко не лучших слоев англосаксов, в современном понимании «боевиков», чувствующие легкую добычу и красивую жизнь на чужой территории, применяли против местных аборигенов - индейцев варварские способы завоевания земель: от обмана, подкупа, убийств до заражения смертельными болезнями. За первые 150 лет совместного проживания 95% аборигенов погибло, остальные были помещены в резервации.

Начиная с середины XVII века, Великобритания старалась установить полный контроль над экономическими операциями американских колоний, реализуя схему, при которой все промышленные товары (от металлических пуговиц до рыболовецких судов) импортировались колониями из метрополии в обмен на сырьё и сельскохозяйственные товары. При этой схеме английские предприниматели, равно как и английское правительство, были крайне не заинтересованы в развитии промышленности в колониях, а также в торговле колоний с кем бы то ни было кроме метрополии.

Английский парламент счёл эти успехи настолько угрожающими, что в 1750 году издал закон, запрещающий строить в колониях прокатные станы и железорезательные мастерские. Внешняя торговля колоний также подвергалась притеснениям. В 1763 году были приняты законы о судоходстве, по которым товары разрешалось ввозить и вывозить из американских колоний только на британских судах. Кроме того, все предназначенные для колоний товары должны были грузиться в Великобритании, независимо от того, откуда их везли. Таким образом, метрополия старалась поставить всю внешнюю торговлю колоний под свой контроль. Что и послужило мотивом для создания нового государства.

Местные органы самоуправления были созданы в английской Америке ещё в колониальный период. Первый общий орган самоуправления – Континентальный конгресс – был созван накануне революции как совещание представителей отдельных колоний. В ходе революции он конституировался как законодательное собрание. В 1754 году по инициативе Бенджамина Франклина был выдвинут проект по созданию союза североамериканских колоний с собственным правительством, но во главе с президентом, назначаемым британским королём (Олбанский план). Хотя проект и не предусматривал полной независимости колоний, в Лондоне он вызвал крайне негативную реакцию.

После окончания Войны с французами и индейцами британское правительство стало изыскивать средства на содержание армии в Канаде и Луизиане. Для частичной компенсации расходов в 1765 году парламент ввёл к Тринадцати колониям Закон о гербовом сборе, тяжело ударивший по американским издателям. Недовольство проявляли американские промышленники и торговцы, крайне недовольные колониальной политикой метрополии. Депутаты провинциальных ассамблей собрались на Конгресс гербового акта, который обратился к королю с петицией об отмене гербового сбора. В марте 1766 года акт был отменён.

Искрой, из которой разгорелась американская революция, стало «Бостонское чаепитие» 16 декабря 1773 года. Бостон, как и вся Массачусетская колония, уже давно считались в Британии «возмутителями спокойствия». Поэтому английское правительство пошло на самые решительные шаги для усмирения мятежников. Порт был блокирован вплоть до уплаты городскими властями компенсации за уничтоженный груз. Англичане упорно не хотели замечать широты мятежа, полагая его делом группы радикально настроенных фанатиков.

5 сентября 1774 г. в Филадельфии начал свою работу Первый Континентальный конгресс с участием 55 представителей всех колоний, за исключением Джорджии. Одним из семи делегатов Виргинии был Джордж Вашингтон. В ходе конгресса, работа которого продолжалась до 26 октября, были сформулированы требования к метрополии. Выработанная конгрессом «Декларация прав» содержала заявление о правах американских колоний на «жизнь, свободу и собственность», а выработанный на том же конгрессе документ «Континентальная Ассоциация» (Continental Association) санкционировал возобновление бойкота английских товаров в случае отказа британской короны пойти на уступки в своей финансово-экономической политике. В декларации также высказывалось намерение о новом созыве Континентального конгресса 10 мая 1775 г. в случае, если Лондон останется непреклонным в своей неуступчивости. Ответные шаги метрополии не заставили себя ждать – король выдвинул требование полного подчинения колоний власти британской короны, а английский флот приступил к блокаде северо-восточного побережья Американского континента. До начала активных боевых действий Войны за независимость оставалось менее шести месяцев.

До 1776 года на американском континенте все поселения тринадцати провинций были частью британской Северной Америки. Из которых в результате конфликта за независимость между 13 английскими колониями, объединившимися на американском континенте, с метрополией – Англией и было образовано новое государство Соединенные штаты Америки.

4 июля 1776 года Конгресс проголосовал за провозглашение независимости США и принял Декларацию независимости, составившую основу конституции нового федеративного государства.

После революции остальные органы федеральной власти были созданы в результате конституционной реформы 1786–1791 годов. В эти годы была создана Новая Конституция и была ратифицирована в 1788 году, а с 1789 года стало собираться новое федеральное правительство.

После провозглашения независимости в конце 18 в. США пришлось дважды воевать с Великобританией в Войне за независимость и в Войне 1812 года. США, уже на своем континенте, продолжали вести активные боевые действия с индейцами на Северо-западных территориях, спорных Юго-западных территориях.

Согласно Парижскому мирному договору 1783 года, Великобритания официально признала независимость США, но до окончания второй англо-американской войны в 1815 году ещё продолжала оказывать поддержку союзным индейским племенам, сопротивлявшимся армии США.

После того, как в 1848 в Калифорнии было обнаружено золото, началась так называемая Калифорнийская золотая лихорадка, усилившая поток переселенцев. Для ряда религиозных групп переселение на малозаселённые западные территории предоставляло возможность избежать внешнего влияния и конфликтов с представителями основных конфессий и властями. Одним из примеров этому являются мормоны, поселившиеся в штате Юта в 1847 г.

Так к 18 веку европейцами был колонизирован весь Североамериканский континент, в результате чего сформировались три зоны колониальных владений: испанские, французские и английские колонии. Особенно крупных успехов в завоевании новых земель удалось достигнуть Англии.

Сразу по окончании Войны за независимость началась экспансия Соединённых Штатов в западном направлении, поддерживавшаяся верой американцев в Явное предначертание, согласно которому Бог предопределил существование в Америке их государства на территории от Атлантического океана до Тихого.

Основу Конституции США составляет текст, утверждённый в 1788 году, в который вошла Декларация независимости США. Высшим органом власти, поддерживающим конституционное право в США, является Верховный суд. В дальнейшем к основному закону был принят ряд поправок, которыми, в частности, было запрещено рабство (Тринадцатая поправка к Конституции США, 1865 г.).

Запрещение рабства было болезненным процессом. Он затрагивал интересы многих граждан и обширных регионов американского Юга, что спровоцировало в 1861–1865 годах распад государства и гражданскую войну. За ней последовал длительный период Реконструкции. Несмотря на запрещение рабства, итоги Реконструкции были компромиссными, и до середины XX в. США оставались страной, в которой господствовала расовая сегрегация.

После гражданской войны США переживали бурный экономический рост, подъём уровня жизни и эру прогрессивизма. Она завершилась наступлением в 1929 г. эпохи Великой депрессии. Однако меры, принятые правительством, поддерживали граждан, пострадавших в период экономического упадка, что стало новым этапом в создании в США социального государства.

Оздоровлению американской экономики способствовали военные заказы правительства, которые резко увеличились с началом Второй мировой войны, а затем и холодной войны, что привело к превращению США в мировую сверхдержаву.

Основная территория США сложилась к 1912 году, когда в их континентальной части образовался последний штат, Аризона. К этому времени территория штатов Аляска и Гавайи тоже уже принадлежала США, но в статусе штатов они были приняты в Союз в 1959 году.

По разным сведениям, Российская Аляска была передана США в аренду на 100 лет, по другим - была совершена уступка прав: «Уступку США Русской Америки удалось провести втайне. 18 апреля 1867 г. договор был ратифицирован американским Сенатом, 15 мая - русским ца-

рем, 20 июня в Вашингтоне обе стороны обменялись ратификационными грамотами, а 19 октября в Ново-Архангельск прибыли эмиссары обеих держав. В тот же день произошла смена флагов<sup>32</sup>».

Только за один век территория штатов значительно расширилась за счет внутренних войн, испанских и французских колоний, приобретения исконных земель коренных индейцев и аренды российской Аляски.

Молодое, по историческим меркам, воинственное государство было признано Европой в 1883 году (через 95 лет после провозглашения). И, практически сразу же стало участником мировых и локальных войн, а в августе 1944 г., без особой необходимости, а скорее в целях устрашения мира и демонстрации военной мощи, сбросило на Хиросиму и Нагасаки атомные бомбы, сожгли напалмом и ядами Вьетнам, разорили Ливию, Ирак, Югославию и др.

Авантюры в экономике и политике, обман (подлог), шантаж и разбой, вмешательство во внутренние дела других стран (с устранением неудобных политиков - дело Стросс-Кана, Николаса Мадуро в Венесуэле и др.), несоблюдение норм международного права при пустой казне и «липовых» долларах стали нормой экономической и политической жизни американского государства.

Государство «банкрот» с манерами бандита (вполне оправдано историческим экскурсом) в поведении напоминает дворового хулигана – забияку, что обижает слабых и боится сильных противников.

Используя сложившуюся ситуацию, когда Вторая мировая война разорившая Европу, привела все страны к финансовым трудностям, а Америка получила многочисленные дивиденды и обеспечила себя большим золотым запасом, своевременно воспользовалась этим преимуществом.

---

<sup>32</sup> Как продавали Аляску. 150 лет назад Россия согласилась уступить США огромный полуостров с прилегающими островами. <https://rg.ru/2017/03/30/rodina-aliaska.html> (Дата обращения 24.03.2022)

## Бреттон-Вудская конференция 1944 г. и золотовалютный стандарт

1 июля 1944 года представители 44 стран, включая СССР, собрались на Бреттон-Вудскую конференцию, чтобы решить вопрос финансового устройства послевоенного мира, США предложили систему, одновременно очень похожую на ту, которая «хорошо работала раньше», и в то же время подводившую мир к официальному признанию ведущей роли Америки.

Вкратце она выглядела просто и изящно. Американский доллар жестко привязывается к золоту (все те же 35 долларов за тройскую унцию, или 0,88571 г. за доллар). Все остальные валюты фиксируют курсы к доллару и могут менять их не более чем плюс-минус 0,75% от этой величины. Кроме доллара и фунта, ни одна мировая валюта не имела права обмена на золото.

Фактически доллар становился единственной мировой резервной валютой. Британский фунт сохранял некоторый привилегированный статус, но к тому времени больше 70% мирового золотого запаса находилось в США (21 800 тонн), доллар использовался более чем в 60% международных торговых расчетов, и Вашингтон в обмен на ратификацию Бреттон-Вудских условий обещал огромные кредиты на восстановление экономик стран после войны.

Так, Советскому Союзу предлагали выделить 6 млрд долларов, что составляло огромную сумму, так как весь объем ленд-лиза оценивался в 11 млрд. Однако И.В. Сталин верно оценил последствия и от предложения благоразумно отказался: Советский Союз подписал Бреттон-Вудские соглашения, но так их и не ратифицировал.

Правительства остальных европейских стран фактически подписали кабалу и с ратификацией Бреттон-Вудских условий могли эмитировать ровно столько собственных денег, сколько их центральные банки имели мировой резервной валюты – американских долларов. Это предоставляло США широчайшие возможности по контролю над всей мировой экономикой. Это же позволило им учредить Международный валютный фонд, Всемирный банк и ГАТТ – Генеральное соглашение по тарифам и торговле, позднее преобразившееся во Всемирную торговую организацию (ВТО).

Мир начал жить по Бреттон-Вудской системе (БВС).

Основными принципами Бреттон-Вудской системы<sup>33</sup> были:

Цена золота жёстко фиксирована – 35 долларов за тройскую унцию (31,1034768 грамма).

Установлены твёрдые обменные курсы для валют стран-участниц к ключевой валюте (доллару США).

Центральные банки поддерживают стабильный курс национальной валюты по отношению к ключевой валюте ( $\pm 1\%$ ) с помощью валютных интервенций.

Допускаются изменения курсов валют через ревальвации или девальвации.

Организационные звенья системы – Международный валютный фонд (МВФ) и Международный банк реконструкции и развития (МБРР).

МВФ предоставляет кредиты в иностранной валюте для покрытия дефицита платёжных балансов и поддержки нестабильных валют, осуществляет контроль соблюдения принципов работы валютных систем стран-участниц, обеспечивает валютное сотрудничество.

Доллар – валюта, конвертируемая в золото, – стал базой валютных паритетов, преобладающим средством международных расчётов, валютных интервенций и резервных активов.

Так в 1944 г. в г. Бреттон-Вудсе (США) на международной конференции было принято решение о введении вместо золотого стандарта золотовалютного стандарта.

Национальная валюта США стала одновременно мировыми деньгами (до Бреттон-Вудской системы мировыми деньгами было золото, при этом много международных контрактов использовали для расчётов фунт стерлингов Великобритании).

Фактически, это привело к появлению Долларового стандарта международной валютной системы, основанной на господстве доллара. Точнее говорить о Золотодолларовом стандарте. В середине XX века США принадлежало 70% всего мирового запаса золота.

Валютные интервенции рассматривались как механизм адаптации валютной системы к изменяющимся внешним условиям, аналогично передаче золотых запасов для регулирования сальдо платёжного баланса при золотом стандарте. Курсы валют можно было изменять

---

<sup>33</sup> Бреттон-Вудская система. [https://ru.wikipedia.org/wiki/Бреттон-Вудская система](https://ru.wikipedia.org/wiki/Бреттон-Вудская_система)

лишь при наличии существенных перекосов платёжного баланса. Именно эти изменения валютных курсов в рамках твёрдых паритетов назывались ревальвацией и девальвацией валют.

При всем изяществе замысла и огромных перспективах для США сама БВС содержала в себе принципиальные проблемы, проявившие себя еще во времена «золотого стандарта». Пока экономика США составляла примерно треть от мировой, а если вычесть соцстраны, то 60% от совокупной экономики Запада, доля долларов, эмитированных для кредитования зарубежных финансовых систем, была существенно меньше денежной массы, обращавшейся внутри самих США. Платежный баланс являлся положительным, тем самым обеспечивая Америке возможность продолжать богатеть.

По мере восстановления европейской экономики доля США начала снижаться, а американский капитал, пользуясь дороговизной доллара, начал активно утекать за рубеж для скупки дешевых иностранных активов. Кроме того, доходность зарубежных вложений втрое превышала доходность американского рынка, что еще больше стимулировало отток капиталов из США. Торговый баланс Америки постепенно стал отрицательным.

Бреттон-Вудская система была хорошо задумана, но могла эффективно работать только при условии устойчивости основной резервной валюты. И это условие, в конце концов, не было соблюдено. В 60-е годы платежный баланс США в основном сводился с отрицательным сальдо, а это означало, что количество долларов, находящихся на руках у иностранцев, быстро возрастало при истощении золотых резервов США.

По мере того, как внешняя задолженность Великобритании и США год от года возрастала, и вскоре превысила величину золотого запаса этих стран, а правительства зарубежных государств все больше убеждались в том, что, сохраняя существующую международную валютную систему, они вынужденно финансируют дефициты Великобритании и США. Политику этих стран они не могли контролировать и временами не соглашались с ней, так два вышеназванных условия начинали противоречить друг другу.

На протяжении 1960-х годов доллар постепенно терял свою способность обмена на золото, однако система договорного кредитно-резервного стандарта позволяла сохранять, по крайней мере, видимость

существования золотовалютного стандарта. В результате США достаточно долго удавалось уклоняться от необходимости ликвидации дефицита платежного баланса с помощью изменения внутренней экономической политики или курса доллара. В конце концов, однако, когда американское правительство вместо повышения налоговых ставок стало увеличивать денежную массу в обращении, чтобы оплачивать расходы на войну во Вьетнаме, в США произошел всплеск инфляции. По мере роста денежной массы процентные ставки падали, а цены внутреннего рынка стремительно повышались, что вело к снижению конкурентоспособности американских товаров за рубежом.

Этому предшествовали кризисные явления в недрах новой системы и в недрах страны под названием США – Соединенные Штаты Америки.

Первый кризис разразился в октябре 1960, когда цена золота на частном рынке за короткое время возросла до 40 долл. за унцию при официальной цене 35 долл. за унцию. За этим кризисом последовали золотой, долларový и стерлинговый кризисы.

Такое развитие событий могло бы вскоре завершиться крахом всей мировой валютной системы, подобным краху 1931 г.

Однако в действительности оно привело к небывало тесному сотрудничеству всех ведущих государств мира в валютной сфере и повысило готовность стран, обладавших избыточными резервами, продолжать финансировать операции по спасению валютной системы в период, пока шло обсуждение фундаментальных реформ. Несмотря на растущие доходы от зарубежных инвестиций, положительное сальдо платежного баланса США по статьям торговли товарами и услугами (включая доходы от зарубежных инвестиций), переводов и пенсий, достигавшее 7,5 млрд. долл. в 1964, сменилось дефицитом в размере около 800 млн. долл. в 1971.

Кроме того, объем экспорта капитала из США, все эти годы стабильно держался на уровне 1% валового национального продукта. Однако, если в конце 1960-х годов высокие процентные ставки в стране способствовали притоку в США около 24 млрд. долл. иностранного капитала, то в начале 1970-х низкие ставки вызвали массовый сброс ценных бумаг и отток инвестиций за рубеж. Постепенно кризис нарастал, и этот процесс занял определенный период времени.

Основные этапы этого кризиса заключались в следующем:

17 марта 1968 года. Установлен двойной рынок золота. Цена на золото на частных рынках устанавливается свободно в соответствии со спросом и предложением. По официальным сделкам для центральных банков стран сохраняется обратимость доллара в золото по официальному курсу 35 долларов за 1 тройскую унцию.

15 августа 1971 года. Президент США Ричард Никсон объявил о временном запрете конвертации доллара в золото по официальному курсу для центральных банков.

17 декабря 1971 года. Девальвация доллара по отношению к золоту на 7,89%. Официальная цена золота увеличилась с 35 до 38 долларов за 1 тройскую унцию без возобновления обмена долларов на золото по этому курсу. Но опасность возврата к прошлому удалось устранить с помощью соглашений, достигнутых 18 декабря 1971 на переговорах между представителями стран «Группы десяти» в Смитсоновском институте (Вашингтон). Во-первых, были согласованы условия многостороннего пересмотра валютных курсов, повлекшего за собой девальвацию доллара США к золоту на 7,89% и одновременное повышение курсов валют многих других стран. В результате стоимость ведущих валют мира относительно прежнего долларového паритета выросла на 7–19%. До начала 1972 многие другие страны не меняли зафиксированные МВФ валютные паритеты; как следствие, стоимость их валют относительно доллара также автоматически поднялась. Некоторые страны прибегли к корректировке паритета своих валют, чтобы сохранить их прежний курс к доллару, тогда как другие повысили, или понизили курсы национальных валют к доллару. Во-вторых, «Группа десяти» договорилась временно установить пределы допустимых колебаний курсов на уровне 2,25% от нового валютного курса, что пока исключало свободное «плавание» валют. Наконец, в-третьих, США согласились отменить 10-процентную надбавку к импортным пошлинам. В результате принятых мер золотовалютный стандарт трансформировался в бумажно-долларовый стандарт, при котором все страны, за исключением США, взяли на себя рискованные обязательства поддерживать новые валютные курсы, фактически закрепленные Смитсоновским соглашением.

13 февраля 1973 года. Доллар девальвировал до 42,2 доллара за 1 тройскую унцию.

16 марта 1973 года. Ямайская международная конференция подчинила курсы валют законам рынка. С этого времени курсы валют не фиксированы, а изменяются под воздействием спроса и предложения. Система твердых обменных курсов прекратила своё существование.

8 января 1976 года. После переходного периода, в течение которого страны могли испробовать различные модели валютной системы, на заседании министров стран-членов МВФ в г. Кингстоне на Ямайке (Ямайская конференция) было принято новое соглашение об устройстве международной валютной системы, которое имело вид поправок к уставу МВФ.

Не помогли и существовавшие в БВС жесткие ограничения на торговлю золотом, фактически ограничивающие его приобретение даже центральными банками других государств, а любых частных инвесторов вообще лишивших такой возможности. Кроме того, появившиеся транснациональные корпорации использовали свои зарубежные капиталы для активной биржевой игры, в том числе «против доллара». Обостряющийся дисбаланс между теоретической моделью БВС и фактическим положением дел в мировой экономике привел не только к появлению черного рынка золота, но и довел его цену там до более чем 60 долларов за тройскую унцию, то есть вдвое выше официальной.

Понятно, что долго такое несоответствие продолжаться не могло.

Способность США сохранять обратимость доллара в золото становилась невозможной. К началу 70-х гг. произошло перераспределение золотых запасов в пользу Европы, а в международном обороте участвовало всё больше наличных и безналичных долларов США. Доверие к доллару, как резервной валюте, дополнительно падало из-за гигантского дефицита платежного баланса США. Дефицит США по статьям официальных расчетов достиг небывалых размеров – 10,7 млрд. долл. в 1970 и 30,5 млрд. долл. в 1971 при максимуме в 49,5 млрд. долл. (в годовом исчислении) в третьем квартале 1971.

Появились значительные проблемы с международной ликвидностью, так как добыча золота была невелика по сравнению с ростом объемов международной торговли. Образовались новые финансовые центры (Западная Европа, Япония), и их национальные валюты начали постепенно так же использовать в качестве резервных. Это привело к утрате США своего абсолютного доминирующего положения в финансовом мире.

В соответствии с правилами МВФ, образовавшийся избыток долларов на частном валютном рынке должен был поглощаться зарубежными центральными банками, что требовалось для сохранения существовавших валютных паритетов. Однако такие действия порождали ожидания обесценения доллара относительно более сильных валют стран, накопивших долларские требования на огромные суммы, в частности, Франции, Западной Германии и Японии.

Эти ожидания были подкреплены официальными заявлениями американского правительства о том, что оно рассматривает изменение валютных курсов как меру, необходимую для восстановления равновесия платежного баланса и конкурентоспособности американских товаров на внешних рынках.

15 августа 1971 США официально объявили о приостановке обмена долларов на золото. Одновременно для укрепления своих позиций на предстоящих переговорах США ввели временную 10-процентную надбавку к импортным пошлинам. Введение надбавки преследовало две цели: ограничить импорт путем его удорожания и предупредить правительства зарубежных стран о том, что, если они не предпримут кардинальные шаги, способствующие росту экспорта из США, объем их собственного экспорта в США будет резко ограничен.

На этом история Бреттон-Вудской финансовой системы и закончилась, так как после подобного конфуза США под разными предложениями отказывались менять зеленые бумажки на реальное золото. 15 августа 1971 года следующий президент США Ричард Никсон официально отменил золотое обеспечение доллара.

За 27 лет своего существования БВС сделала главное – возвела американский доллар на вершину мировых финансов и прочно ассоциировала его с понятием самостоятельной стоимости. То есть ценность этой бумажке придавало лишь то, что на ней написано – «доллар», – а не количество золота, на которое его было бы можно поменять. Отказ от золотого обеспечения снял с США последние ограничения по денежной эмиссии. Теперь ФРС могла официально решать на своем заседании, сколько миру надо долларов, совершенно не переживая за какое бы то ни было их обеспечение.

## **Ямайская конференция 1976 г., становление золотодевизного стандарта**

После официального прекращения размена американского доллара на золото в 1971 г. золотой паритет утратил свое реальное экономическое содержание. На смену золотовалютному стандарту пришла эра системы плавающих валютных курсов.

На конференции МВФ в Кингстоне (Ямайка) в январе 1976 г. с приглашением стран – членов МВФ была принята новая финансовая система. В основу Ямайской системы положен принцип полного отказа от золотого стандарта.

По замыслу Ямайская валютная система должна была стать более гибкой, чем Бреттон-Вудская, и быстрее адаптироваться к нестабильности платежных балансов и курсов национальных валют. Однако, несмотря на утверждение плавающих валютных курсов, доллар формально лишенный статуса главного платежного средства фактически остался в этой роли, что обусловлено более мощным экономическим, научно-техническим и военным потенциалом США по сравнению с остальными странами.

Ямайское соглашение окончательно упразднило золотые паритеты национальных валют, равно как и единицы СДР. Поэтому оно рассматривалось на Западе как официальная демонетизация золота, лишение его всяких денежных функций в сфере международного оборота. Было положено начало фактического вытеснению «желтого металла» из международных валютных отношений.

Одним из основных принципов Ямайской мировой валютной системы была юридически завершенная демонетаризация золота. Были отменены золотые паритеты, прекращен обмен долларов на золото.

Окончательно правила и принципы регулирования были сформированы к 1978 году, когда большинством голосов было ратифицировано изменение в уставе МВФ. Таким образом, и была создана ныне действующая мировая валютная система.

Кроме того, хроническая слабость доллара, характерная для 70-х годов, сменилась резким повышением его курса почти на 2/3 с августа 1980 г. до марта 1985 г. под влиянием ряда факторов. Введение плавающих вместо фиксированных валютных курсов в большинстве стран (с марта 1973 г.) не обеспечило их стабильности, несмотря на огромные

затраты на валютную интервенцию. Этот режим оказался неспособным обеспечить быстрое выравнивание платежных балансов и темпов инфляции в различных странах, покончить с внезапными перемещениями капитала, спекуляцией на курсах и т.д. Ряд стран продолжили привязывать национальные валюты к другим валютам: доллару, фунту и т.д., некоторые привязали свои курсы к «корзинам валют», или СДР.

Так была сформирована модель свободных взаимных конвертаций, для которой стало характерно колебание обменных курсов. Ямайская валютная система действует по настоящее время, хотя в свете глобального кризиса 2008–2009 годов начались консультации о принципах новой мировой валютной системы (Антикризисный саммит G20, Лондонский саммит G-20).

Формально, Ямайская система существует по сей день, но фактически мы можем видеть начало ее конца. Потому что она содержит еще больше системных противоречий, чем было в Бреттон-Вудской, но в ней уже нет золота, которое можно хотя бы пощупать и посчитать.

Продолжая оказывать доверие американскому доллару, в мире сложились некоторые мифические представления об экономической системе США.

### **Миф о превосходстве США в сфере производства**

Статистические данные по номинальным объемам валового внутреннего продукта (ВВП) в 2017 году<sup>34</sup> свидетельствуют о первенстве в мире США с объемом \$19,391 трлн., на втором месте экономика Китая с объемом \$12,015 трлн. Российская экономика на этом фоне может показаться весьма скромной, в долларах ее физический объем составляет \$1,285 трлн.

Валовой внутренний продукт по паритету покупательной способности (ППС) меняет позиции стран в мире. Так по данным МВФ<sup>35</sup> за 2017 год объем ВВП по ППС в долларах США и доля стран в общемировом ВВП по ППС может быть представлена в виде следующей таблицы 2.

---

<sup>34</sup> Список стран по ВВП (номинал). [https://ru.wikipedia.org/wiki/Список\\_стран\\_по\\_ВВП\\_\(номинал\)](https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_стран_по_ВВП_(номинал)). (Дата обращения 27.12.2018 г.).

<sup>35</sup> Доля крупнейших 15 стран в общемировом ВВП по ППС. <https://bcb.su/vvp-po-stranam-mira-za-2018-god.htm>. (Дата обращения 27.12.2018 г.).

Таблица 2. Объем ВВП по ППС в долларах США и доля стран в общемировом ВВП (по ППС) за 2017 год

Место	Страна	Объем ВВП по ППС, трлн. долл. США	Доля стран в общемировом ВВП по ППС, %%
1	Китай	21,270	17,08
2	Европейский союз	19,180	16,33
3	США	18,560	15,81
4	Индия	8,721	7,02
5	Япония	4,932	4,26
6	Германия	3,979	3,38
7	Россия	3,745	3,28

Таким образом, номинальные объемы ВВП в \$19,391 трлн. поставив на 1 место в мире Соединенные Штаты, по паритету покупательной способности (\$18,560 трлн.) снизили позиции США до 3 места в мире, а вклад в общемировой продукт переоценен с 30,28 до 15,81%.

При этом Китай со 2 места в мире по номинальным объемам ВВП в \$12,015 трлн. переместился на 1 место в мире (по некоторым данным<sup>36</sup> уже с 2014 г.) по паритету покупательной способности ВВП в \$21,27 трлн., а его вклад в мировой продукт оценивается в 17,08%.

Россия в силу недооценки своего номинального объема ВВП в \$1,285 трлн. по паритету покупательной способности ВВП составил \$3,745 трлн., а её доля в общемировой вклад возросла с 2,54 до 3,28%.

На рисунке 35 представлена динамика изменения ВВП США<sup>37</sup> и РФ<sup>38</sup> по паритету покупательной способности в млрд. долл. США в перестроечный и постперестроечный период с 1990 по 2017 годы. (Не-

<sup>36</sup> Валовой внутренний продукт стран в 1980–2016 годах ППС, млрд. долл. <http://svspb.net/danmark/vvp-stran.php>. (Дата обращения 03.02.2019 г.).

<sup>37</sup> Соединенные Штаты Америки - Валовой внутренний продукт, по паритету покупательной способности (ППС). <https://knoema.ru/atlas /Соединенные-Штаты-Америки/ВВП-по-ППС>. (Дата обращения 27.12.2018 г.).

<sup>38</sup> GDP, PPP (current international \$) Russian Federation. (ВВП Российской Федерации ППС (в текущих ценах)). <https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.PP.CD?locations=RU>. (Дата обращения 04.01.2019 г.).

значительные расхождения в оценках продиктованы разными источниками сопоставимых данных, что не отразилось на основных тенденциях).

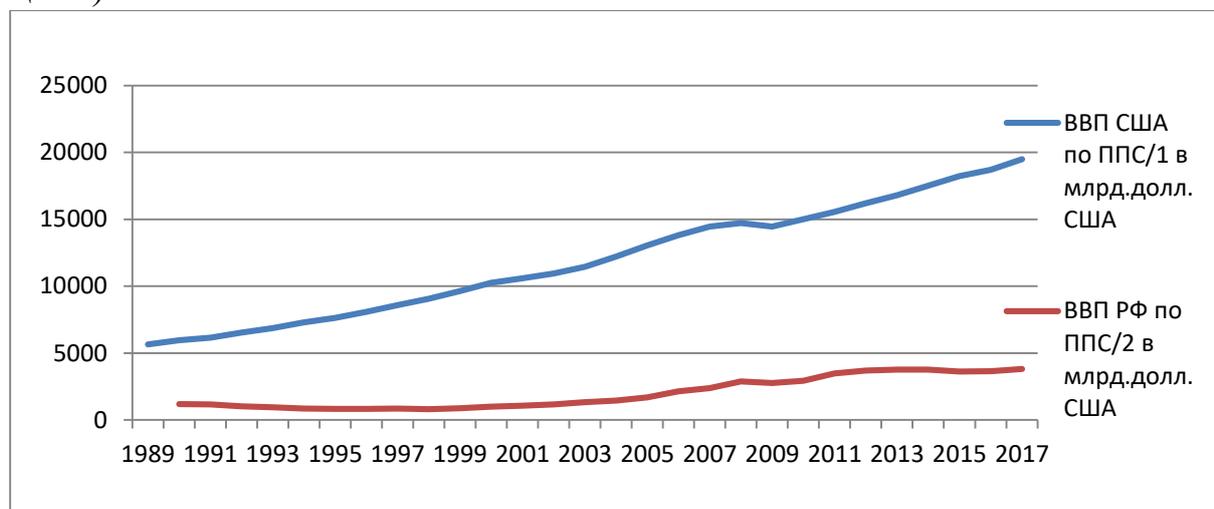


Рис. 35. Динамика изменения ВВП США и РФ по паритету покупательной способности в млрд. долл. США с 1990 по 2017 годы

Максимальный разрыв в 11,2 раза между ВВП США и РФ наблюдался в 1998 году после ряда перестроечных лет за счет падения ВВП России до уровня 0,806 млрд. долл. США. Тем не менее, к 2012 году этот разрыв сократился до 4,4 раз, а в 2017 г. составил 5,1 раза.

При сопоставлении данных ВВП по ППС следует учесть, что страны используют разные системы национальных счетов (СНС). На новую СНС-2008 подготовленную под эгидой ООН, Еврокомиссии, Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), МВФ и Всемирного банка (ВБ) перешли не все страны. Поэтому, согласно подсчетам Международного валютного фонда, в 2017 году ВВП по ППС США составил \$19485 млрд., в России - \$4016 млрд. с превышением в 4,85 раза, а по данным Всемирного банка эти данные выглядят по США как \$19391, по России соответственно \$3817 млрд., превышение ВВП по ППС в 5,08 раза. Так что приведенные выше данные по разрыву ВВП США и России в 5,1 раза можно считать достоверными.

При сопоставлении ВВП России и США следует учитывать, что численность населения в США в 2,22 раза превышает численность

населения России<sup>39</sup>. Сопоставление численности населения в США и России представлено в таблице 3.

Таблица 3. Численность населения России и США с 2010 по 2017 годы

Показатели	Численность населения, Млн. чел.				
	2010	2014	2015	2016	2017 <sup>40</sup>
Россия	142,8	146,1	146,4	146,7	146,8
США	309,3	318,6	320,9	323,1	325,7
Превышение численности населения в США по сравнению с Россией, раз*	2,16	2,18	2,19	2,2	2,22
Численность занятых, млн. чел. [17, с. 622]					[18, с. 55-56]
Россия	69,9	71,5	72,3	72,4	76,109
США	139,1	146,3	148,8	151,4	160,32
Превышение численности занятых в США по сравнению с Россией, раз*	1,99	2,05	2,06	2,1	2,1

\*Расчетные значения.

При этом более высокий уровень безработицы в 2010 году в США сократился к 2016 году до уровня ниже, чем в России. Общая численность безработных в России и США<sup>41</sup> и удельный вес общей численности безработных в численности рабочей силы<sup>42</sup> (по данным обследования рабочей силы) представлены в таблице 4.

<sup>39</sup> Российский статистический ежегодник. 2017: Стат.сб./Росстат. - Р76 М., 2017 – 686 с. Раздел 27. Международные сравнения. Таблица 27.1 Численность населения. с. 611-612.

<sup>40</sup> Россия и страны мира. 2018. Стат. сб./Росстат. - М., 2018.- 375 с. Таблица 2.1 Среднегодовая численность населения (миллионов человек), с. 29-31.

<sup>41</sup> Российский статистический ежегодник. 2017: Стат.сб./Росстат. - Р76. М., 2017 – 686 с. Раздел 27. Международные сравнения. Таблица 27.12 Общая численность безработных по данным обследования рабочей силы (тысяч человек).с. 625.

<sup>42</sup> Российский статистический ежегодник. 2017: Стат.сб./Росстат. - Р76 М., 2017 – 686 с. Раздел 27. Международные сравнения. Таблица 27.13 Удельный вес общей численности безработных в численности рабочей силы, %. с. 626.

Таблица 4. Общая численность безработных в России и США, тыс. чел.

Показатели	2010	2014	2015	2016
Россия	5544	3889	4264	4243
США	14825	9617	8296	7751
Удельный вес общей численности безработных в численности рабочей силы, %				
Россия	7,3	5,2	5,6	5,5
США	9,6	6,2	5,3	4,9

ВВП на душу населения в странах мира<sup>43</sup> по итогам 2017 года свидетельствуют о том, что США занимают 13 место (\$59822), а Россия (\$25989) – 55 место в мире. Сравнение показывает, что ВВП на душу населения в США превышает российское в 2,3 раза.

В своей статье «ВВП России, США и Китая. Неожиданное сравнение»<sup>44</sup> автор Евгений Фролов приводит структуру ВВП США, Китая и России.

«США. Промышленное производство – 15%, сельское хозяйство и рыболовство – 1%, строительство – 3%. Итого реальный сектор – 19%. Остальное – торговля и разного рода услуги: от маникюра до транспортных и финансовых.

Китай. Промышленное производство – 40%, сельское хозяйство и рыболовство – 10%, строительство 7%. Доля реального сектора составляет 57%. Выходит, что размер реального сектора экономики Китая больше американского почти в 3 раза.

Россия. Промышленное производство – 30,5%, сельское хозяйство и рыболовство – 4,2% строительство – 7,4%. Итого 42,1%.

Итак, посчитаем. ВВП США больше нашего 4,8 раза, а удельная доля реального производства в ВВП России больше, чем в ВВП США в 2,2 раза. Это означает, что реальное промышленное производство в США больше нашего в  $4,8/2,2 = 2,18$  раз. А если учесть теневой сектор, который в России существенно больше, чем в США, то разрыв станет еще менее заметным.

<sup>43</sup> ВВП на душу населения в странах. <https://bcb.su/vvp-na-dushu-naseleniya-v-stranah.htm>. (Дата обращения 25.12.2018 г.).

<sup>44</sup> Евгений Фролов. ВВП России, США и Китая. Неожиданное сравнение. 29 марта 2018. <https://topcor.ru/732-vvp-rossii-ssha-i-kitaya-neozhidannoe-sravnienie.html/>. (Дата обращения 25.12.2018 г.).

Аналогичный подсчет для Китая показывает, что объем производимого продукта там выше, чем у нас в 7,44 раза. В пересчете на душу населения приходим к интересным и неожиданным выводам: население США больше нашего в 2,2 раза, а население Китая – в 9,38 раз. Это означает, что объем реального промышленного производства в России и США на душу населения примерно одинаков. Утверждение о гораздо более эффективном производстве в США оказывается мифом.

Аналогично, в пересчете на душу населения, мы производим промышленного продукта в 1,26 раз больше чем в Китае».

В промежуточном итоге: при по-душевом сравнении ВВП США и России имеем, превышение общего объема ВВП на душу населения в США по сравнению с Россией в 2,3 раза. Но анализ ВВП на душу населения в реальном секторе экономики оказывается мифом, поскольку реальный сектор российской экономики в 2,2 раза выше, чем в США. И тогда получим  $2,3/2,2 = 1,046$  (см. структуру ВВП).

Следовательно, именно торговля и разного рода услуги: от маникюра до транспортных и финансовых, формируют превосходство ВВП США, которые существенно и непосредственно зависят от платежеспособности населения и в конечном итоге от уровня доходов населения.

Сравнение среднемесячной номинальной заработной платы наемных работников России и США<sup>45</sup> представлено в таблице 5 с её пересчетом по паритету валют свидетельствуют о недооценке человеческого потенциала в России почти в 3,5 раза, а по рыночному курсу в 9 раз.

---

<sup>45</sup> Российский статистический ежегодник. 2017: Стат.сб./Росстат. - Р76 М., 2017 – 686 с. Раздел 27. Международные сравнения. Таблица 27.14 Среднемесячная номинальная заработная плата наёмных работников. С. 627.

Таблица 5. Среднемесячная номинальная заработная плата наемных работников России и США.

Показатели	валюта	2010	2014	2015	2016	примечание
Номинальная заработная плата наемных работников в России	рубль	20952	32495	34030	36709	Табл.27.14 [19]
Номинальная заработная плата наемных работников в США.	ам. долл.	4362	4783	4921	5013	То же
Паритет валют	руб./долл.	15,82	21,28	23,98	25,33	
ЗП в России в паритетных долл.	ам. долл.	1324,4	1527,0	1419,1	1449,2	расчетно
Превышение заработной платы американских наемных работников над российскими в паритетных долларах	раз	3,29	3,13	3,47	3,46	расчетно
ЗП в России в рыночных долларах	ам. долл.	690,1	855,8	561,0	548,71	расчетно
Превышение заработной платы американских наемных работников над российскими в рыночных долларах	раз	6,32	5,59	8,76	9,13	расчетно

Таблица наглядно свидетельствует о том, что заработная плата американских наемных работников на протяжении многих лет превышает заработную плату российских наемных работников в 5 - 9 раз даже в паритетных ценах доллара (в 3 раза). При этом заработная плата является одним из основных слагаемых ВВП, как живого, так и овеществленного труда в продукции прошлых лет. Здесь уместно предположить, что увеличение заработной платы российских наемных работников хотя бы в 8 раз приведет к пропорциональному увеличению ВВП как в абсолютном физическом исчислении, так и расчетных параметрах ВВП по паритету покупательной способности не менее чем в 5 раз.

При ВВП по ППС в США в 2017 года \$19391 млрд. (по данным Всемирного Банка) объективно предположить, что паритетный ВВП России составит соответственно  $3817 \times 5 = \$19085$  млрд., то есть объемы вполне сопоставимы. А если ещё учесть, что они достигнуты меньшей численностью занятых в экономике в 2,1 раза (160,320/76,109 см. таблицу 2) можно получить объем \$40078 млрд. ( $19085 \times 2,1$ ). То есть численностью рабочей силы сопоставимой с США Россия могла бы произвести ВВП в 2,07 раз больше чем США и тогда говорить о превосходстве США над Россией не имеет смысла.

С другой стороны, простой расчет: делением ВВП по ППС США 2017 года (\$19391 млрд.) на годовой фонд оплаты труда (\$5,013 тыс.\*12\*160,320 млн. чел.) получим доход \$2,01 на каждый доллар заработной платы в США.

Для России - при годовом ВВП ППС 2017 года – \$3817 млрд. и годовом фонде оплаты труда (\$1,4492 тыс.\*12\*76,109 млн. чел.) получим больший доход - \$2,88 на каждый доллар заработной платы россиян.

А по данным МВФ объёму ВВП по ППС США \$19485 млрд. за 2017 год соответствует больший объем российского ВВП по ППС - \$4016 млрд. Тогда, используя тот же расчет, получим больший результат – 3,03 ( $4016 / 1,4492 \times 12 \times 76,109$ ).

Сопоставление производительности паритетного доллара заработной платы в России в \$2,88/3,03 и в США - \$2,01 позволяет убедиться, что эффективность экономики США ниже, чем в России в 1,43–1,5 раза. Не исключено, что и сам паритет валют (вместо 24-25 рублей за доллар может быть 12-13) и ВВП по ППС рассчитывается не без погрешности, которая отражается в снижении показателей России.

### **Миф о золотом резерве США. Золотой резерв США и России**

Основной целью золотого резерва на первом этапе было обеспечение национальной валюты эквивалентной стоимостью, выраженной в золоте. В настоящее время золотой резерв является частью золотовалютного резерва, как антикризисного резерва, резерва для стабилизации и корректировки национальной валюты. Поскольку золото можно в любой момент использовать как средство оплаты, то большие запасы золота означают и большую экономическую независимость.

Считается, что самые большие запасы золота имеют Соединенные Штаты Америки.

Основы современного золотого резерва США были заложены в 1933 г., в разгар Великой депрессии, по Указу № 6102 о национализации золота все физические и юридические лица должны были сдать свое золото государству по твердой цене \$20,66 за тройскую унцию (31,1035 г.). После окончания сбора золота его официальная цена была поднята до \$35 за тройскую унцию.

До Второй мировой войны золотой запас США составлял 13 тыс. тн., а по её окончании вырос почти вдвое. Этому способствовало и то, что незадолго до начала войны французское правительство, опасаясь вторжения германских войск, вывезло значительную часть своего золотого запаса в США. Кроме того СССР рассчитывался с США за поставки продуктов и разнообразной военной техники по ленд-лизу в ходе войны только золотом.

К концу мировой войны американские запасы золота достигли своего максимума в 21800 тн.<sup>46</sup> Именно эти огромные запасы золота позволили гарантировать миру свободный обмен бумажного доллара на золото на Бреттон-Вудской конференции в 1944 году, курс обмена доллара был жестко привязан к золоту по \$35 за унцию золота.

На начальном этапе мир поверил и принял условия конференции – систему золотого стандарта – в американскую финансовую систему начали поступать золотовалютные резервы многих стран мира, бумажный американский доллар превратился в элитную валюту. Надежда на стабильность финансовой системы, низкий уровень инфляции способствовала популярности доллара, который в свою очередь позволял обеспечить посредничество в торгах и сохранность накоплений, особенно в странах с неустойчивой экономикой.

В американскую финансовую систему начали поступать золотовалютные резервы многих стран мира, бумажный американский доллар превратился в элитную валюту. Надежда на стабильность финансовой системы, низкий уровень инфляции способствовала популярно-

---

<sup>46</sup> Бреттон-Вудская система, или Как США захватывали мировое господство. <https://novostic.ru/ekonomika/bretton-vydskaia-sistema-ili-kak-ssha-zahvatyvali-mirovoe-gospodstvo/> (Дата обращения 27.11.2018 г.).

сти доллара, который в свою очередь позволял обеспечить посредничество в торгах и сохранность накоплений, особенно в странах с устойчивой экономикой.

Для стабилизации доллара Федеральная Резервная Система (ФРС) США активно использовала золотой запас, который быстро сокращался, а ФРС печатала новые и новые бумажные доллары, количество которых со временем перестало быть эквивалентным золотому запасу.

С течением времени экономика Европы обогнала экономику США, доминирующее положение доллара США в международных расчетах и отсутствие механизма регулирования платежного баланса этих стран привели к разногласиям: национальные валюты оказались дестабилизированы.

Одним из немногих, кто в 1960-е годы восстал против порочности манипулирования ценой золота и поддержания фиксированного курса доллара, был выдающийся экономист и советник президента Франции Шарля де Голя Жак Руеф. Под его влиянием де Голь решил обменять долларовые резервы на золото.

Поэтому считается, что Бреттон-Вудские соглашения (БВС) сломал президент Франции генерал де Голль, собравший «корабль долларов» и предъявивший его США для немедленного обмена на золото. Эта история действительно имела место. На встрече с президентом Линдоном Джонсоном в 1965 году де Голль объявил, что Франция накопила 1,5 млрд бумажных долларов, которые намерена обменять на желтый металл по официально установленному курсу в 35 долларов за унцию. По правилам, США должны были передать французам более 1300 тонн золота. Учитывая, что к этому времени точного размера золотого запаса США не знал никто, но ходили упорные слухи о его сокращении до 9 тыс. тонн, а стоимость всей массы напечатанных долларов явно превосходила эквивалент даже официального числа 21 тыс. тонн, Америка на такой обмен согласиться не могла. Тем не менее, Франции путем жесткого давления (так, страна вышла из военной организации НАТО) удалось преодолеть сопротивление Вашингтона и за два года вместе с Германией таким образом вывезти из США более чем 3 тыс. тонн золота.

Практически с этого факта США отказались от фиксированной жесткой привязки доллара к золоту, и перешли на рыночную биржевую торговлю золотом. К 1970 году запасы золота в США сократились до 9839,2 тн., а с 1971 года Америка отменила привязку доллара к золоту.

По данным Всемирного золотого совета в 2018 г. США<sup>47</sup> владеют наибольшими запасами золота среди отдельных стран, которые представлены в таблице 6 в сравнении с запасами других стран, МВФ и России.

Таблица 6. Сравнение золотого резерва США и России, тн.

№№	Страна	1970	1980	1990	2000	2010	2018
1	США	9839,2	8221,2	8146,2	8136,9	8133,5	8133,5
2	Германия	3536,6	2960,5	2960,5	3468,6	3401,0	3371,8
3	МВФ	3855,9	3217,0	3217,0	3217,3	2814,0	2814,0
...							
6	Россия (до 1991 г. СССР)	(1374,4)	(581,6)	(484,6)	384,4	788,6	1928,2

В скобках данные по СССР.

Представленные данные действительно свидетельствуют о наибольших запасах золота в резервах США. В тоже время считается, что на хранении в США частично или полностью находятся золотые резервы около 60 других государств, но данные об объемах этих резервов в прессе не публикуются. Если предположить, что запас золота США в 8133,5 тн. включает в себя резервы других стран, то этого количества явно недостаточно, чтобы обеспечить собственными чистыми запасами золота поддержание стабильности реального курса доллара. Складывается картина огромной золотой финансовой пирамиды. Этому есть вполне оправданные данные.

«В 1953 году у США было 1 300 000 слитков золота в различных хранилищах, из которых подсчитано было 88 000, тщательно взвешено 9 000 и всего 26 слитков (0,00002%) от всего объема было проверено на чистоту. При этом никаких внешних независимых наблюдателей не

<sup>47</sup> Рейтинг стран по объёму золотого резерва 2018. Автор: Роман Симонов - 16.07.2018. Полный список стран с самым большим золотым резервом в 2018 году По данным Всемирного золотого совета. <https://basetop.ru/rejting-stran-po-obyomu-zolotogo-rezerva-2018/>. (Дата обращения 25.12.2018 г.).

было. Можно ли это назвать полным аудитом? Конечно, нет»<sup>48</sup>. В очередном аудите 24 сентября 1974 года также никаких внешних аудиторов не было. В 1975 году был назначен комитет для непрерывного аудита казначейских золотых резервов с 1975 по 1986 годы. Эти ежегодные аудиты были первыми, при которых было проверено и пересчитано все золото США – 97% золота Монетного Двора или 7485 тонн, что составляет 92% от всего резерва, но раскрыты отчеты только по нескольким годам: 1974; 1977; 1980; 1985 и 1986. Отчет 1981 года ссылался на аудиты, которые были проведены в 1975, 1976, 1978, и 1979 годах, но отчеты этих аудитов нигде обнаружены не были. Отчет по аудиту 1977 года попросту не читаем, так как не содержит никакой информации о том, сколько слитков было подсчитано, сколько взвешено и сколько проверено на пробу. Причем половина тестируемых образцов оказалась неприемлемой чистоты (там же).

Нездоровые подозрения по объемам и чистоте американского золотого запаса вызывает информация о скандале с продажей фальшивого золота Китаю<sup>49</sup> в ноябре 2010 г. и ожидание закона об аудите ФРС<sup>50</sup>. В любом случае реальный огромный Государственный долг США означает, что доллар испытывает недостаток в каком-либо обеспечении.

В противовес США физический объем золота в международных резервах России в последние годы неуклонно растёт: на 1 января 2007 года запасы золота составляли 402 тонны, а на 1 января 2014 года они составляли уже более 1035 тонн. После 2014 года Банк России ускорил наращивание запасов золота по геополитическим причинам, чтобы обеспечить резервы на случай введения очередных западных санкций, включая на ограничения на расчеты в долларах.

На 1 сентября 2018 года официально объявленный золотой резерв

---

<sup>48</sup> Ревизия золотых резервов США, вторая попытка разобраться. <https://goldena.ru/analytics/reviziya-zolotykh-rezervov-ssha-vtoraya-popytka-razobratsya/>. (дата обращения 6.02.2019 г.).

<sup>49</sup> Скандал с продажей фальшивых золотых слитков Китаю! <https://www.politforums.net/economics/1312994612/>. (Дата обращения 31.01.2019 г.).

<sup>50</sup> Ожидается закон об аудите ФРС, Трамп вероятно его подпишет. 11 января 2017 (источникот 4 января 2017). <https://goldenfront.ru/articles/view/ozhidaetsya-zakon-ob-audite-frs-tramp-veroyatno-ego-podpishet/>. (Дата обращения 31.01.2019 г.).

России составил 64,3 млн. унций, что соответствует 2000 тонн золота<sup>51</sup>, а Всемирный золотой совет сообщает о подтвержденных 1970 тоннах золота; общая стоимость российского монетарного золота достигла 77,5 миллиардов долларов (16,8% совокупного объема резервов РФ). Две трети золотовалютных резервов России хранятся в Центральном хранилище Банка России в г. Москва.

Реальный внешний государственный долг США. Происхождение англосаксов.

В третьем квартале 2018 года внешний долг в России снизился до 467,10 млрд. долларов США. Тем не менее, по итогам 2018 года ожидается, что внешний долг достигнет 15,7% ВВП (587 млрд. долл. США), что существенно ниже критического значения в 20%. При этом чиновники рассчитывают реструктуризировать существующую задолженность, что позволит снизить нагрузку на госфинансы<sup>52</sup>.

Государственный долг США – это заимствования для федерального бюджета страны, часть которых взята из центральных банков других стран в виде покупки государственных облигаций, гарантий, имеющих определенную процентную доходность.

Учитывая сомнительные операции на фондовых рынках, аферы с золотым запасом государственные облигации особой ценности не представляют, тем не менее, многие эксперты считают их самых надежными во всем мире.

Соединенные Штаты зарегистрировали государственный долг, эквивалентный 105,40 процента валового внутреннего продукта страны в 2017 году. Внешний долг на начало 2019 года Соединенных Штатов увеличился до 21,9 трлн. долларов США<sup>53</sup> и стремительно приближается к 120% ВВП.

Эта цифра означает, что каждую минуту долг увеличивается примерно на 2 млн. долларов, если же разделить весь долг между гражданами США, то каждый из них будет должен почти по 70 тыс. долларов

---

<sup>51</sup> Резервы золота в России выросли. //finrussia.ru/news/rezervyi-zolota-v-rossii-vyrosli/. (Дата обращения 05.01.2019 г.).

<sup>52</sup> Внешний долг России на 2018 год. <http://2018god.net/vneshnij-dolg-rossii-na-2018-god>. (Дата обращения 05.01.2019 г.).

<sup>53</sup> Государственный долг США. [http://fincan.ru/articles/13\\_gosdolg-ssha-v-realy-nom-vremeni](http://fincan.ru/articles/13_gosdolg-ssha-v-realy-nom-vremeni). (Дата обращения 10.01.2019 г.).

и это не окончательные данные, так как значение долга постоянно растет.

Среди зарубежных государств крупнейшими кредиторами и держателями государственных облигаций США по состоянию на 2018 год являются Япония (1030,4 млрд. или 4,8% долга США), Китай<sup>54</sup> (1178,7 или 5,5%). Россия сократила вложения в госдолг США до \$14 млрд. (менее 1%), но сама по себе сумма внушительная – почти по \$96 на каждого жителя России. Структура государственного долга США у иностранных инвесторов представлена в таблице 7.

По состоянию на 25 марта 2022 г. внешний государственный долг США превысил \$29 295 151 730 651 (Счетчик государственного долга США<sup>55</sup>).

Таблица 7. Структура государственных займов США у иностранных государств (Источник : там же)

Страна	Уд. вес госдолга, %	Страна	Уд. вес госдолга, %
Китай	19	Тайвань	2
Япония	19	Сингапур	1
Карибы	5	Индия	1
Бельгия	5	Россия	1
ОПЕК	4	Мексика	1
Бразилия	4	Турция	1
Швейцария	3	Норвегия	1
Великобритания	3	Канада	1
Люксембург	2	Франция	1
Гонконг	2	Прочие	24

При валовом внутреннем продукте<sup>56</sup> за 2020 г. \$20,936 трлн государственный внешний долг США приблизился к 140% ВВП, а если учесть, что реальный сектор экономики составляет не более 18-20% ВВП, этот долг к реальному объему производства может быть погашен не ранее 7-7,8 лет без внутреннего потребления.

<sup>54</sup> Госдолг США в 2018 году. <https://usamagazine.ru/gosdolg-ssha/#prettyPhoto>.

<sup>55</sup> Госдолг США в реальном времени. Структура долга. [http://fincan.ru/articles/13\\_gosdolg-ssha-v-realnom-vremeni/#h2\\_0](http://fincan.ru/articles/13_gosdolg-ssha-v-realnom-vremeni/#h2_0) (Дата обращения 25.03.2022 г.).

<sup>56</sup> Рейтинг стран по ВВП (ППС). <https://nonews.co/directory/lists/countries/gdp-pps> (Дата обращения 27.03.2022 г.).

Для сравнения, по тем же данным ВВП России составляет \$4,133 трлн (6 место в мире), что сопоставимо с ВВП реального сектора США, а государственный долг не превышает 11-15,7%. Таким образом, при сопоставимом реальном продукте стран госдолг США в 45-50 раз выше госдолга России. Объем внешнего долга Российской Федерации, по оценке Банка России, по состоянию на 1 января 2022 года составил 478,2 млрд долларов США, увеличившись за прошедший год на 11,0 млрд долларов США.

В то же время, по многочисленным социальным опросам некоторые американцы считают, что отдавать долги им не придется, так как ни одна страна в мире не пойдет на конфликт с такой сильной военной державой. Только вот при этом мнение «многих экспертов» не позволит иностранным кредиторам вернуть долги американцев, в том числе россиянам, которые мечтают разбогатеть на курсовой разнице доллара.

После историко-экономического экскурса рассмотрения процессов формирования и развития товарно-денежных отношений в Англии и в США целесообразно подчеркнуть определенные тенденции сходства их исторического развития.

Оба государства возникли не на материковой части земли, в результате захватнического завоевания земель, варварского искоренения местного населения и активной экспансионистской политики, эксплуатации рабов и колоний. Такое сходство объясняется историческими корнями, родственным происхождением англосаксов: народов Германии, Франции, Испании, Англии, Португалии и др.

В аналитическом обзоре «Великое переселение народов и языковая ситуация в северо-западной Европе<sup>57</sup>» Яковлева Э.Б. представляет расселение германцев как многократно повторяющийся, длительный волнообразный процесс переселения родственных племен по территории Европы.

«Германские миграции начались задолго до Великого переселения народов в IV–VII вв. Это так называемая его первая волна. Она накатилась на Европу в 239 г., когда племена готов вторглись в Римскую

---

<sup>57</sup> Яковлева Э.Б. Великое переселение народов и языковая ситуация в северо-западной Европе: Аналитический обзор / РАН. ИНИОН. Центр гуманитар. науч.-информ. исслед. Отд. языкознания. Отв. ред. Яковлева Э.Б. – М., 2019. – (Сер.: Теория и история языкознания). – 47 с. ISBN 978-5-248-00915-2

империю, а вслед за ними хлынули и другие германские племена. Римская империя долгое время отражала натиск варваров, но потерпела крупное поражение в сражении при Адрианополе (378 г.). Адрианопольская битва считается одним из поворотных моментов европейской истории, который изменил баланс сил в пользу германских народов. Она часто рассматривается как пролог окончательного краха Римской империи. Последующие переселенческие волны явились лишь очередным толчком для возобновления миграционной активности германцев».

Триста лет длилась борьба, во время которой вся основная часть готских народов (исключая скандинавских готов и бургундов), двинулась на юго-восток и образовала левое крыло растянутой линии наступления. В центре, которой верхнегерманцы (гермионы) прорвались на Верхний Дунай, а на правом крыле исевоны, получившие теперь название франков, - на Рейн; на долю ингевонов выпало завоевание Британии.

Столкнувшись с имперскими амбициями Рима, эти народы проявили себя по-разному. Кельты, племена индоевропейского происхождения, в древности на рубеже эр занимали обширную территорию в Западной и Центральной Европе. Крупнейшие поселения кельтов зафиксированы в Галлии (территории нынешних Франции, Бельгии, части Нидерландов, части Швейцарии, Люксембурга, Северной Италии).

Некоторые исследователи относят первое кельтское нашествие на северо-западные территории Европы, в частности на Британию, к рубежу энеолита и бронзового века (III–II тыс. до н.э.) (Moreau, 1958), некоторые к более позднему периоду, около 700 г. до н.э. (Штокмар, 1973). Это были гэлы или гойдели. Они распространились по всей территории Британских островов, вероятно, смешавшись с местным населением. В настоящее время язык гэлов сохранился лишь в некоторых районах Ирландии, на севере Шотландии и на острове Мэн.

Не подлежит сомнению, что германцы вплоть до переселения народов были организованы в роды. Они, по-видимому, заняли территорию между Дунаем, Рейном, Вислой и северными морями только за несколько столетий до нашей эры; переселение кимбров и тевтонов было тогда еще в полном разгаре, а свевы прочно осели только во времена Цезаря.

Вторая волна кельтского переселения на Британские острова

около 750 г. до н.э. (Hawkes, 1945; 1959) происходила, видимо, с северо-западного побережья Европы (нынешнее голландское побережье Северного моря). По данным В.В. Штокмара, вторая волна переселения происходит приблизительно в 400 г. до н.э. (Штокмар, 1973). Кельтские племена бриттов переселяются в Британию из Галлии. Они ведут себя, как завоеватели. Примерно в это же время в Британии появляются железные орудия труда и оружие, колесницы. Возникают укрепленные форты.

Третье, более значительное, кельтское (племена бэлгов) переселение произошло из Северной Галлии через Ла-Манш (около 200 г. до н.э.) (Sangmeister, 1960). Они расселяются к югу от Темзы и оттесняют местное население, отчасти смешиваясь с ним, или уничтожая его. Новые пришельцы стремились распространить свое господство на местные кельтские племена и строили крепости».

Таким образом, освоив достаточные территориальные пространства, сформировав собственные государства к середине второго тысячелетия, не потеряли своего воинственного духа и продолжили осваивать новые территории, колонии, создавать новые государства (так возникли страны Западной Европы и США). Там где действуют англосаксы, всегда гибнут люди, льется кровь. На совести США первые атомные бомбардировки мирных городов в 1945 г. Хиросима и Нагасаки, Вьетнам, Ливия, Сирия, Ирак, Югославия, применение атомного оружия (обедненного урана) при бомбардировках Белграда. Не считая колониального прошлого Англии и США.

## ПОИСК АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ВАЛЮТЫ. О ЗОЛОТОМ ДИНАРЕ

Согласно теории пассионарности Льва Гумилева мировую историю двигают пассионарии – личности, заряженные особой жизненной энергией. Этой энергией они «заряжают» и «заражают» других. Именно эта энергия двигает пассионариев на, казалось бы, безумные поступки – открывать новые земли, основывать новые государства и религиозные системы, завоевывать новые территории даже ценой собственной жизни.

В начале VII века такой пассионарий появился и в арабских племенах. Звали его Мухаммед. Он стал не только основателем новой религии – ислама, но и основателем супертеократического государства – Арабского Халифата. Начавшись с маленькой мусульманской общины – уммы, в последующие века, благодаря широкомасштабным завоеваниям арабов, Халифат раскинулся от границ Китая и Индии на востоке до Атлантического океана на западе и от Прикаспийских земель на севере до пределов черной Африки на юге.

Государство возглавляли халифы, что переводится с арабского как «наследники» (наследники пророка Мухаммеда), резиденцией которых была первоначально аравийская Медина, затем при Омейядах – сирийский город Дамаск, а при аббасидских халифах – Багдад.

Чеканку монеты в Арабском Халифате начал пятый Омейядский халиф и амир аль-муминин (эмир правоверных) Абд аль-Малик ибн Мерван (685-705 гг.) около 696 года (77 год хиджры). Монеты чеканились в Дамаске стандартным весом 4,25 – 4,27 грамм с цитатой из корана (9:33) **«Мухаммад – Посланник Аллаха, он послал его с руководством и истинной религией, чтобы он возвысил её над всеми религиями».**

Помимо Дамаска, монетные дворы для чеканки арабских монет были открыты в Хомсе, Табарии, Халебе, Иерусалиме, Аммане, Курисе, Баальбеке, Эдессе, Манбидже, Харране и Киннесрине. **В ходе своей реформы Абд аль-Малик установил стандартный вес динара в 4,25 грамм.**

По мнению Тизенгаузена<sup>58</sup> чеканка собственной мусульманской монеты была вызвана желанием укрепить за халифом одно из существенных привилегий суверенного правителя – «право бить монету», а также необходимостью сплотить обширные и разнородные азиатские и африканские владения Халифата посредством единой национальной денежной системы. Чеканка собственной монеты не только облегчала торговые отношения и связи между территориями халифата, но и унифицировала сбор государственных налогов и податей. Дизайн первых золотых динаров Арабского Халифата и их весовая норма соответствовали византийской номисме.

Динар Арабского халифата – средневековая золотая монета, служившая денежной единицей на территории Арабского халифата с конца VII века до самой ликвидации халифата монголами в середине XIII века.

В VII веке на территории недавно возникшего Арабского халифата изначально действовали параллельно византийская и сасанидская денежные системы: основной византийской денежной единицей была золотая номисма весом 4,45 грамма с портретом императора на аверсе, основной сасанидской – серебряная драхма весом примерно 4 грамма с царским профилем на лицевой стороне.

Большая часть Аравии находилась в зоне драхмы, золотые монеты преобладали только в северо-западной части. Однако везде при расчётах свободно принимались монеты обеих систем, которые постепенно приобрели арабские названия, упоминаемые даже в Коране. Золотую византийскую монету арабы стали называть динаром, а сасанидскую серебряную драхму – дирхемом.

Мусульманские государства, возникшие на развалинах халифата, также использовали золотые монеты с названием динар в качестве денежных единиц. Во многих странах современного Арабского мира, а также в некоторых республиках бывшей Югославии динар используется в качестве денежной единицы до сих пор.

Идею древних о создании финансовой системы, основанной на использовании единой золотой валюты в исламском мире, вспомнили

---

<sup>58</sup> Тизенгаузен Владимир Густавович, выдающийся русский востоковед, археолог и нумизмат (1825-1902 гг.), автор академического труда по истории средневековой арабской денежной системы – «Монеты восточного Халифата», вышедшей в свет в 1873 году.

после Второй мировой войны (1939–1945), когда мусульманские страны продолжали оставаться в долговой зависимости от развитых капиталистических государств, несмотря на свои природные богатства (углеводороды, олово и другое). В таких условиях обслуживание ими внешнего долга не позволяло им направлять часть государственных доходов на собственное развитие. И в середине 1970-х годов с энтузиазмом была встречена идея об использовании единой золотой валюты. Такая валюта несла бы в себе альтернативу американскому доллару в качестве платёжного средства во взаимной торговле между мусульманскими странами.

Однако в силу некоторых разногласий, политической и социально-экономической разобщённости, а также постколониальной зависимости многих стран исламского мира подобная единая валюта так и не была введена в обращение в 1970-х годах.

В целом, появление бумажных денег не оказало существенного влияния на представления мусульман о запрете ростовщической практики, поскольку бумажные деньги, равно как и монеты из других металлов, обеспечивались золотом. Более того, в мусульманском мире издавна были распространены различные виды оборотных документов, таких, как суфтаджа, сакк и др., принимавшиеся к оплате наряду с обычными металлическими деньгами.

Что касается сегодняшних дней, известно, что некоторые мусульманские учёные отрицают за банкнотами функции денег. С другой стороны, в мусульманском мире находились интерпретаторы, доказывавшие, что некоторые виды финансовых сделок не подпадают под исламский запрет ростовщичества.

О золотом стандарте не случайно заговорили именно в мусульманском мире. Идея мусульманской валюты, обеспеченной драгоценным металлом, очень стара, ей около полутора тысяч лет.

Динар упоминается в Коране, до ислама динаром называли денежные единицы Римской Империи и Сасандиской Персии. В соответствии с аятами из Корана это была монета из золота в 24 карата, или 4,25 грамма.

Мусульманам предписывается использовать такие деньги при совершении сделок, выплате очистительного налога (закята) и для сбережений.

Понятие золотого стандарта имеет особое значение у мусульман. Запреты ислама в экономической сфере были сформулированы в эпоху, когда невозможно было представить себе денежную систему, где золото не играет практически никакой роли. В частности, в высказываниях Пророка Мухаммеда, осуждающих ростовщическую практику (риба), говорится о золоте и серебре.

Проект «золотого динара» подразумевает создание международной валюты для внутри- и внешнеэкономических операций между её участниками и построения надёжной финансовой системы. Он основывается на заключении договорённостей между мусульманскими странами – участниками проекта, которые должны построить клиринговую систему расчётов золотым динаром, основанную на принципе взаимозачётов.

Основоположниками проекта принято считать доктора Махатира Мохаммада, Умара Ибрахима Вадильо и Абдал-Кадыра ас-Суфи.

Идея «золотого динара» была впервые выдвинута членами одного из суфийских братств, Умаром Ибрахимом Вадильо и Абдулькадыром ас-Суфи, а предложена на обсуждение в 2001 году малайзийским премьер-министром и в то же время министром финансов доктором Махатхиром Мохаммадом.

Основной целью проекта называют аккумуляцию обеспеченного золотом капитала в мусульманском мире. В основе проекта лежит идея «золото в обмен на энергетические ресурсы».

Исламский золотой динар – проект возвращения к золотому стандарту, то есть денежной системе, при которой наличные деньги могут быть свободно обменены на золото.

Для реализации проекта 18 декабря 1973 года был создан **Исламский банк развития**<sup>59</sup> (ИБР). Он основан на первой конференции министров финансов стран-участниц Организации Исламская конференция (ныне Организация исламского сотрудничества) при поддержке в то время короля Саудовской Аравии (Фейсала) и начал свою деятельность 3 апреля 1975 года. ИБР международная финансовая организация, ориентированная на исламское финансирование. Расположена в

---

<sup>59</sup>Исламский банк развития. <https://ru.wikipedia.org/wiki/Исламскийбанкразвития>.

Джидде (Саудовская Аравия). Среди акционеров 57 государств-членов, среди которых крупнейшим акционером является Саудовская Аравия.

Собственный капитал Банка составляет 15млрд исламских динаров.

Капитал банка образован за счёт взносов стран-учредителей, основными из которых являются: Саудовская Аравия (26,57%), Алжир (10,66%), Иран (9,32%), Египет (9,22%), Турция (8,41%), ОАЭ (7,54%), Кувейт (7,11%), Пакистан (3,31%), Ливия (3,31%), Индонезия (2,93%).

22 мая 2013 года ИБР утроил свой уставный капитал до 150 миллиардов долларов, чтобы лучше обслуживать мусульман в странах-членах и странах, не являющихся членами.

Банк получил кредитные рейтинги AAA от Standard & Poor's, Moody's, и Fitch. Саудовской Аравии принадлежит около четверти оплаченного капитала банка.

В настоящее время Малайзия использует золотой динар в расчетах с Брунеем, Ираном, Бангладеш, Йеменом, Мальдивами и некоторыми другими мусульманскими странами.

Попытки использовать золотой динар в расчетах стран – членов ОПЕК – наталкиваются на активное противодействие со стороны МВФ – Международного Валютного Фонда.

Осуществление проекта «золотого динара», как и многие другие проекты глобального уровня, сталкивается с определенными препятствиями. К числу основных, которые выделяют эксперты и аналитики, можно отнести следующие:

- сравнительная закрытость мусульманского мира, что усложняет развитие активных отношений с Западом. Сегодня в центральных банках многих стран, исповедующих ислам и ориентирующих своих граждан на исламский уклад ведения финансовых операций, до сих пор существует понятие «информационного эмбарго». Это, по мнению западных журналистов, существенно осложняет активное выстраивание экономических отношений, которое требуется для необходимого уровня экономической интеграции между странами Запада и Востока;

- не менее серьёзным препятствием является и то, что многие склонны рассматривать проект золотого динара как вызов США и контролируемым ими международным финансовым организациям, учитывая запрет МВФ использовать золото в качестве международного

**платежного средства.** По мнению некоторых экспертов, **ввод золотого динара может вызвать обвал доллара и евро** (ввод золотого динара, говоря другими словами, в данном контексте означает объявление большинством стран-членов ИБР о вступлении в зону золотого динара). В частности, приводятся разные мнения и доводы – такие, как, например, следующее:

«Исламские страны практически контролируются через американский доллар, который является для них основной расчётной валютой. Велика вероятность того, что при нападении США на Ирак ответный залп объединённого исламского мира будет направлен на американский доллар через золотой динар. Пришествие золотого динара приведёт МВФ и Всемирный банк к падению в пропасть».

- к одним из существенных препятствий реализации проекта «золотого динара» также относят неоднородность исламского мира.

Среди них есть страны, более или менее подверженные (в основном те страны, которые сравнительно недавно избавились от колониального бремени), и страны, не подверженные (те страны, которые никогда не были колониями) западному влиянию. Существенный разрыв в социально-экономическом развитии; политические предпочтения; идеологическая разнородность (ислам исповедуется на разных уровнях в разных странах, к тому же по разным направлениям и толкованиям).

Введение золотого стандарта проще осуществить странам со стабильной экономикой.

Для вхождения в новую денежную зону страна должна обладать самодостаточным внутренним товарооборотом, развитой промышленностью и потреблением отечественных товаров. Или же её экономика должна быть достаточно сильной, чтобы выдержать растущий внешний долг, увеличивающийся в результате создания собственной развитой промышленности, а также необходимыми социальными условиями, чтобы выдержать денежную эмиссию для обслуживания внешних долгов или для стимулирования промышленности.

Последний мировой экономический кризис заставил ряд государств заговорить о введении межгосударственных расчетов в золоте. **О чеканке золотого юаня объявил Китай, заговорили о золотом стандарте и на Ближнем Востоке.**

Главным инициатором отказа от расчётов в долларах и евро стал ливийский лидер Муаммар Каддафи, призвавший арабский и африканский мир к переходу к расчётам в единой валюте - золотой динар.

На этой финансовой базе полковник Каддафи предлагал создать единое африканское государство с арабо-негритянским населением численностью в 200 миллионов человек.

Идеи создания единой золотой валюты и объединение стран Африки в одно могущественное федеративное устройство были активно поддержаны рядом арабских государств и почти всеми государствами Африки. Противниками идеи выступили ЮАР и руководство Лиги арабских государств.

Но для Африки это был бы шанс. Ведь этот континент, несмотря на замечательные природные условия, весьма беден и постоянно раздираем внутренними противоречиями, гражданскими войнами и межэтнической враждой. Для этого многострадального континента инициатива Каддафи была бы спасительной возможностью для примирения стран, их экономического развития и перехода из униженного полукOLONиального состояния на совершенно иную ступень развития.

Однако США и ЕС – встретили это предложение не только в штыки, но с небывалой яростью.

На Каддафи обрушился шквал свирепой критики, и первым здесь усердствовал Николя Саркози, который забыл тот хлеб, которым кормил его Каддафи. Воистину, исполнилось псаломское слово: **«кто ел хлеб мой, поднял на меня пяту»** (Пс.40,10).

Саркози обвинил Каддафи в том, что тот собирается **«обрушить мировую финансовую систему»**. Вот если что и собирался обрушить Каддафи, так это жульническую долларовую пирамиду.

**Абсолютно всем известно, что нынешний доллар не обеспечен ничем, кроме томагавков.** Еще в 30-х годах XX в. американское правительство отказалось оплачивать доллар золотом (а в 70-х при президенте Никсоне отказалось оплачивать его и при международных обязательствах), предварительно реквизируя большую часть золота у населения во времена Рузвельта. Причем делалось это методами, близкими к большевистским, – за хранение золота полагалось 10 лет лишения свободы, а выкупали золото у население по символическим ценам.

Характерно, что генерал Де Голль пытался выйти из зоны доллара и создать европейскую золотую валюту, но вскоре после этих инициатив ему пришлось отправиться в отставку.

Судьба Каддафи более тяжелая. В глазах Запада он изверг и враг рода человеческого, потому что **он поднял руку на «святое» – на сотни кубометров ничем не обеспеченной бумаги, называемой долларом.** Каддафи оказался тем мальчиком, который сказал, что «король-то голый». Но если андерсоновский король лишь гордо продолжал свое шествие, то эти «короли» шутить не любят, и, судя по всему, готовы засечь «мальчика» до смерти. Так и случилось.

США и НАТО, обрушившихся на Ливию, за сохранение грандиозной долларовой аферы, грандиозного мыльного пузыря, который попытался проколоть Каддафи. Для спасения этого пузыря США не только организовали травлю лидера Каддафи, создали ситуацию цветной революции в стране, а под предлогом защиты демократии - бомбардировки французскими силами НАТО против успешного государства Ливии. В результате одной из таких бомбардировок 20.10.2011 г. взят в плен и растерзан отрядами Национального переходного совета ливийский лидер полковник Каддафи.

Теперь о духовном смысле этих событий. «Люди гибнут за металл». Истина, казалось бы, прописная. Но в данном случае ситуация еще более горькая: **люди гибнут за бумагу, за виртуальный мир потребления, за причуды «золотого миллиарда», за возможность меньшей части человечества жить в мире беспредельного потребления.**

И первый континент, который за это платит, – это Африка. Горькой истиной является то, что только по данным Всемирной организации здравоохранения ежедневно в мире 24 тысячи человек умирает от голода. То, что предлагал Каддафи, было шансом для этого континента, и этот шанс сейчас забит томогавками.

Ливийская социально-экономическая модель может и не представляется идеальной, но это выход, возможность для продолжения жизни человечества в свободе от нынешнего олигархического капитализма, нацеленного на беспредельное потребление и беспредельную эксплуатацию природных ресурсов и людей. Возможность этого выхода на наших глазах грубо растаптывается кованым сапогом.

Из этих событий мы непременно должны извлечь большие уроки. **Нынешняя экономическая модель, в которую вписалась Россия в 1990-е годы, бесперспективна и погибельна.** Опасна она, конечно, и для самой Америки, и для всего мира. Примеров за последнее десятилетие предостаточно: Сербия, Ирак, Афганистан, Ливия.

Для сокрытия истинных причин военного воздействия на Ливию предлагаются две лживых версии: официальная - защита прав человека, неофициальная - попытка отнять нефть у Каддафи. Обе не выдерживают критики.

Правда заключается в том, что Муаммар Каддафи решил повторить попытку генерала де Голля – выйти из зоны бумажных денег и вернуться к золоту. В частности, к золотому динару, т.е. замахнулся на главную ценность современного мира - банковскую систему: ФРС и МВФ.

Защита системы золотовалютного стандарта в финансовой деятельности стран строго и жестко охраняется США и странами запада путем поддержки системы МВФ и ФРС. И, тем не менее, как свидетельствует древняя история, центры признания денег перемещаются от одних стран к другим, а в современной истории международная валютная система перешла от фунта стерлингов Англии к американскому доллару. С развитием современных электронных средств расчетов центром признания может стать одна из альтернативных валют.

### **Основные свойства и функции денег**

Деньги проявляют себя через свои функции. Обычно выделяют следующие функции денег.

Мера стоимости (иногда счётная единица). Разнородные товары приравниваются и обмениваются между собой на основании цены (коэффициента обмена, стоимости этих товаров, выраженных в количестве денег). Цена товара выполняет такую же измерительную функцию, как в геометрии длина у отрезков, в физике масса у тел. Для измерений не требуется досконально знать, что такое пространство или масса, достаточно уметь сравнивать искомую величину с эталоном. Денежная единица является эталоном для товаров. В условиях нетоварных денег возникает вопрос об использовании денег в качестве меры стоимости самих денег (продажа денег в качестве товара, обмен денег

на деньги). Ряд авторов считает, что такая постановка вопроса не имеет смысла. Также от характера денег зависит, являются ли деньги устойчивой мерой стоимости. Некоторые авторы считают, что устойчивость сохраняется лишь пока, товарная масса по стоимости многократно превышает денежную. При выходе товарно-денежного обращения на уровень баланса товарной и денежной массы деньги утрачивают эту функцию. С мерой стоимости связано философское соотношение цены и ценности.

**Средство обращения.** Деньги используются в качестве посредника в обращении товаров. Для этой функции крайне важны лёгкость и скорость, с которой деньги могут обмениваться на любой другой товар (показатель ликвидность). При использовании денег товаропроизводитель получает возможность, например, продать свой товар сегодня, а купить сырьё лишь через день, неделю, месяц и т.д. При этом он может продавать свой товар в одном месте, а покупать нужный ему всем в другом. Таким образом, деньги как средство обращения, преодолевают временные и пространственные ограничения при обмене.

**Средство платежа.** Деньги используются в оплату товаров, работ или услуг, особое значение как средство платежа деньги приобретают при отсроченных платежах: при оплате начисленных налогов, коммунальных платежей, при регистрации долгов и их оплате. Эта функция получает самостоятельное значение для ситуаций нестабильных цен на товары. Например, товар был куплен в долг. Сумму долга выражают в деньгах, а не в количестве купленного товара. Последующие изменения цены на товар уже не влияют на сумму долга, которую нужно оплатить деньгами. Данную функцию деньги выполняют также при денежных отношениях с финансовыми органами. Сходную по смыслу роль играют деньги, когда в них выражают какие-либо экономические показатели.

**Средство накопления.** Деньги, накопленные, но не использованные, позволяют переносить покупательную способность из настоящего в будущее. Функцию средства накопления выполняют деньги, временно не участвующие в обороте. В отличие от товаров, деньги не исчезают при потреблении, поскольку переходят от покупателя к продавцу. Однако нужно учитывать, что покупательная способность денег зависит от инфляции.

Иногда выделяют такую функцию денег как средство формирования сокровищ. В условиях натуральных денег для сохранения баланса между денежной и товарной массами требовалось уменьшить количество денег в обращении. При этом они начинали откладываться в виде сокровищ. Сокровища отличаются от накоплений тем, что накопления являются формой аккумуляции средств для конкретной цели; при достижении необходимого размера или в нужное время они тратятся. Сокровища делают без конкретной цели. Основная причина их образования – невозможность (либо нежелание) эффективного использования всего объёма наличных денег. В определенных случаях накопленные излишки денежных средств, превращаются их владельцами в драгоценные металлы, украшения из них, бриллианты, драгоценные камни, такие накопления богатств формируют сокровища.

Сокровища начинают тратить, когда потребность экономики в денежной массе увеличивается. В современных условиях символических денег роль сокровищ в регулировании денежной массы незначительна.

Мировые деньги. Внешнеторговые связи, международные займы, оказание услуг внешнему партнёру вызвали появление мировых денег. Они функционируют как всеобщее платёжное средство, всеобщее покупательное средство и всеобщая материализация общественного богатства. До XX века роль мировых денег играли благородные металлы (в первую очередь, золото в форме монет или слитков). Сейчас мировыми деньгами обычно считают резервные валюты (в настоящее время это доллар США, швейцарский франк, евро, английский фунт, японская иена). Для прямых международных платежей могут применяться деньги и других стран. Например, платёжная система CLS позволяет свободно конвертировать 18 валют. Любая из них выполняет роль международного платёжного средства.

### **Свойства денег**

За длительный период своего существования в деньгах проявились их определенные свойства.

Узнаваемость. Деньги, изготовленные на различных материальных носителях, всегда опознаются по определенным, характерным

признакам, известным всем гражданам своей страны. Различные номинальные значения в виде цифр или надписей, различные надписи, знаки и цветовая гамма разных по номиналу купюр делает их различаемыми.

Кратность, делимость, разменность. Деньги всегда выпускаются в установленной государством кратности к определенным более крупным деньгам. Так ранее выпускались монеты достоинством 1 копейка, 2 копейки, 3 копейки, 5 копеек, каждая из этих монет в порядке возрастания имела и более крупный диаметр. Как правило, они изготавливались из меди или медных, бронзовых сплавов. Из различных вариантов набора этих монет можно было сформировать суммы на 10, 20, 50 копеек и более крупный номинал 1 рубль, а такие монеты всегда были более светлыми из сплавов алюминия, никеля. Бумажные деньги также имеют различные номиналы, цветовую гамму и защитные признаки. Как правило, в современных условиях, они выпускаются с номиналом 100, 200, 500, 1000 и 5000 рублей, причем каждая из купюр большего достоинства имеет и больший размер.

Различия в номиналах монет и купюр, позволяет каждый из более крупных номиналов разделить, разменять на более мелкие номиналом деньги и, соответственно, наоборот, мелкие номиналом деньги обменять на более крупный по номиналу денежный знак. Для осуществления платежей быстро, без дополнительных расходов, деньги должны легко делиться на любые части. При таком делении можно легко заплатить любую сумму, получить сдачу и тому подобное. Чтобы обеспечить такое свойство, изготавливаются деньги разных номиналов – от малых до больших, а денежная единица ещё делится на несколько одинаковых частей, как правило, на 100. На этом основании выпускаются разменные монеты разных номиналов, что даёт возможность при расчётах разделить денежную единицу на любые части.

Информационность. Уже на первых металлических деньгах появились первые отличительные признаки в виде надписей, рисунков. Более поздние монеты и бумажные деньги имели указание их принадлежности, ещё позднее появляется дата изготовления, портрет монарха, герб государства. К настоящему времени деньги несут на себе не только сугубо официальную информацию, но и многочисленные средства защиты от подделки.

Неподделность. На протяжении всего времени использования денег человечество применяло и применяет многочисленные способы защиты денег от подделки и постоянно ведет борьбу с фальшивомонетчиками, тем не менее «талантливые» люди находят методы и способы подделки даже современных чрезвычайно сложных в изготовлении современных денег. Но, справедливости ради, следует отметить, что количество искусных подделок существенно сократилось, их доля в денежной массе ничтожно мала.

Так же следует отметить, что деньги – это наиболее ликвидные общепризнанные активы, свободно обмениваемые на любые товары (услуги), и выступающие специфической формой общественного богатства.

Для эффективного выполнения своих функций деньги, независимо от их вида, должны обладать определенными свойствами, отвечающими требованиям каждого этапа развития экономики. В дополнение к исторически сложившимся свойствам на рисунке 36 представлены свойства денег наиболее характерные для современных денег.



Рис. 36. Наиболее характерные свойства современных денег

Однородность денег является свойством, которое требуется от всех форм денег, но не все формы её обеспечивают. Особенно остро

вопрос однородности решался, когда носителем денег выступали обычные товары (скот, меха, драгоценности и т.п.), поскольку каждый экземпляр таких денег существенно отличался от других. Этот недостаток натуральных денег был ослаблен переходом к золотым деньгам. Золотые монеты стали однородными, взаимозаменяемыми. Количество одинаковая сумма их во всех случаях представляла одинаковую ценность. Однако однородность и золотых денег могла нарушаться, если рядом с золотой монетой в обороте была серебряная, или золотые монеты имели неодинаковые доли примесей неблагородных металлов, или имели разную степень изношенности.

Когда в обращении находятся деньги разного качества, каждый, естественно, постарается удержать как можно больше денег «хорошего качества» и освободиться от денег «низкого качества». Например, если бы некоторые монеты были сделаны из золота, а другие – из сплава, то каждый старался бы тратить монеты только из сплава металлов и сохранять золотые монеты. Продавцы, конечно, постарались бы не принимать платежи в монетах из сплава, и все это потому, что внутренняя стоимость золотой монеты была бы выше, чем монеты из сплава.

Во внутренней стоимости неоднородных форм денег всегда будут сохраняться различия. Томас Грешем, английский министр финансов во времена Королевы Елизаветы I, первым обратил внимание на трудности использования денег с неоднородным качеством и выразил свою мысль в изречении, получившем название «закон Грэшема», который гласит: *«Плохие деньги вытесняют из обращения хорошие»*.

С переходом к неполноценным деньгам проблема их однородности не была снята полностью, хотя на поверхности все такие деньги выглядят одинаковыми. На самом деле отдельные виды денег оказываются неоднородными через разную степень доверия к их эмитентам, а, следовательно – разной степени их надёжности. Если доверие к центральному банку выше, чем к коммерческим, то экономические агенты будут отдавать предпочтение наличным перед депозитными деньгами как более надёжным.

Надёжность депозитных денег тоже не одинакова, поскольку каждый банк имеет свой уровень ликвидности и финансовой стабильности. Особенно остро эта неоднородность проявлялась в условиях

экономического и финансового кризиса, который периодически переживает наша страна<sup>60</sup>.

Приемлемость одно из свойств, которое вытекает из практики: люди начинают применять определённый предмет в качестве денег, и этот предмет *de facto* становится эквивалентом стоимости, т.е. приобретает функцию денег. В разные времена и в разных местах во всем мире для этого использовались различные предметы.

Как только люди привыкают к самой мысли об использовании денег, они обычно готовы применять предметы, имеющие только меновую стоимость, зависящую исключительно от веры в то, что предмет и дальше будет приниматься обществом в целом. Однако даже в современном обществе прибегают к использованию в качестве денег ценных товаров, если нарушается хрупкое равновесие экономической системы или что-то мешает её слаженной работе. Например, в Европе сразу после второй мировой войны многие, утратив веру в «бумажные деньги», отказывались их принимать. Вскоре в качестве субститутов денег (среди прочих предметов) начали выступать сигареты, нейлоновые чулки и шоколад. Эти товары стали деньгами.

Стабильность стоимости – это базовое свойство денег, которое позволяет определённому предмету выполнять функции денег. Стабильность стоимости избранной формы денег является важным фактором их приемлемости. Любая форма денег, если она обесценивается, не может эффективно выполнять функцию средства платежа и накопления стоимости. Ожидаемая потеря покупательной стоимости денег, например, может отпугнуть тех, кто захотел бы накопить фонды, и они, либо примут решение потратить деньги сразу после их получения, либо решат инвестировать их каким-либо иным способом. Стабильность денег, обладающих только меновой стоимостью, в значительной мере зависит от доверия общества к постоянству их покупательной способности. Если это доверие подорвано, то стоимость денег может быть разрушена инфляцией.

Износостойкость и продолжительность использования денег – еще одно актуальное свойство современных денег. Материал денег должен быть устойчивым к стиранию. Золото и серебро в чистом виде

---

<sup>60</sup> Discovered/ финансах и не только. Свойства денег. <https://discovered.com.ua/money/svojstva-deneg>.

являются мягкими металлами, в связи, с чем при изготовлении монет они используются в смеси с медью. В нашей стране в начале века известная серебряная монета достоинством 1 рубль (с изображением Николая Второго) имела 900-ю пробу, то есть в ней на 9 частей серебра приходилась одна часть меди<sup>61</sup>.

Современные российские рубли являются не только высокозащищенной, но и красивой валютой, в создание которой вложен тщательный и кропотливый труд большого количества людей, включенных в процесс создания денежного знака, от разработки дизайна до конечной стадии изготовления.

Для изготовления денег применяется специальная высокосортная бумага, обладающая высокими техническими и потребительскими свойствами. Она является основой денежного знака и в значительной мере определяет качество и особенно износостойкость денег. Важнейшим требованием к денежной бумаге является износоустойчивость. Основным показателем, характеризующим износоустойчивость, принято считать сопротивление излому и разрыву. Бумажные деньги в обращении многократно сгибаются (складываются) и разгибаются. Поэтому при испытаниях образцы бумаги должны выдерживать (не разрываться) 2-3 тысячи двойных перегибов. Обычная бумага ломается уже после 20. Высокая прочность должна быть и на разрыв. Она выражается разрывной длиной в метрах полосы бумаги, которая разрывается от собственного веса. Разрывная длина денежной бумаги достигает 6-7 километров. Кроме этих показателей износоустойчивость бумаги характеризуется также и сопротивлением надрыву кромки. Для обеспечения высокого качества и прочности печатного рисунка денежная бумага обладает необходимой степенью белизны, непрозрачности, гладкости, светопрочности. Она не должна изменять своего цвета (белизны) и снижать механическую прочность под воздействием света, солнечных лучей. Стойкость к «старению» наибольшая у бумаг, изготовленных из волокон льна и хлопка. Красочный слой на бумаге должен хорошо закрепляться и быть достаточно прочным на истирание. Особое значение для денежной бумаги имеют водяные знаки, которые

---

<sup>61</sup>Учебник Экономика/ Коллективное издание <https://books.google.ru/books?id=c-UdEAAAQBAJ&pg> (дата обращения: 10.04.2022)

являются важной защитой от подделки. Кроме того, водяной знак локальный в виде портрета или другого рисунка повышает художественный уровень денег. Водяные знаки в ряде случаев являются настоящими произведениями изобразительного искусства. Для защиты от подделки в денежную массу добавляют тонкие цветные волокна, вводят защитные нити и другие специальные материалы. Денежная бумага, применяемая для печатания российских денег, по своим механическим и печатным свойствам, износостойчивости, достоинствам водяного знака является хорошей основой бумажных денег и по качеству соответствует бумагам передовых стран.

Важным свойством денег является их экономичность, которая позволяет обществу минимизировать затраты на изготовление денег и обеспечить ими потребности оборота. Пока деньги были полноценными, решить эту задачу было невозможно, так как снижение расходов на обеспечение оборота деньгами имело объективную границу, которая определялась внутренней стоимостью металла, из которого они изготавливались. Данное обстоятельство послужило толчком к проведению демонетизации золота и возникновению неполноценных денег. Но даже после этого требование к экономичности денег остаётся актуальным. Изготовление банкнот и неполноценных монет требует довольно значительных расходов со стороны государства, в связи с чем наличные в обороте постепенно заменяются безналичными (депозитными) деньгами. Но обеспечение оборота такими деньгами требует тоже определённых расходов (на ведение счетов, осуществление платежей, организацию межбанковских расчётов и т.п.). Для сокращения этих расходов движение депозитных денег стали осуществлять средствами электронных технологий.

Портативность - это ещё одно свойство современных денег. Они должны быть такими, чтобы их было легко носить, удобно ими пользоваться в повседневной жизни. С каждой новой формой, которую приобретали деньги в процессе исторического развития, их портативность росла. Высокую портативность имеют современные наличные деньги – банкноты и разменная монета. Однако на этом не закончился процесс усовершенствования портативности денег. Чековая книжка, которая обеспечивает движение депозитных денег, значительно портативнее,

чем наличные. А пластиковые карты, которые используются для перевода денег по каналам электронной связи, еще портативнее, чем чековые книжки.

Новым формам денег могут соответствовать и новые свойства.

### **Современные валютные отношения**

В современном мире в качестве глобального искусственного резервного и платёжного средства с 1969 г. используются Специальные права заимствования (СПЗ или СДР) Международного валютного Фонда (МВФ). Это платёжное средство было создано МВФ как дополнение к существующим резервным активам стран-членов. СДР не является ни валютой, ни долговым обязательством, имеет только безналичную форму в виде записей на банковских счетах. Банкноты не выпускались. Помимо расчётов между Фондом и его членами, используются 14 официальными организациями, так называемыми сторонними держателями СДР, где используется для регулирования сальдо платёжных балансов, для покрытия дефицита платёжного баланса, пополнения резервов, расчётов по кредитам МВФ.

Курс СПЗ публикуется ежедневно и определяется на основе долларовой стоимости корзины из пяти ведущих валют: доллар США, евро, китайский юань, японская иена и британский фунт стерлингов. Таким образом, все валюты англо-саксонского происхождения, кроме юаня, находящиеся под покровительством блока НАТО, являются определяющими курс СДР.

Участниками союза СДР являются 187 стран – членов МВФ.

Российская квота в капитале МВФ равняется 2,5%. Это означает, что Российской Федерации при пятом размещении досталось СДР на сумму 18 млрд долл. По отношению к общей величине золотовалютных резервов РФ (580,5 млрд долл. на 9 апреля 2021) это 2,8 %. Выпущенные СДР попали на баланс ЦБ РФ, но использовать он их сможет только в межгосударственных расчётах. Так за счет стран участниц МВФ англосаксонская группировка покрывает дефицит платёжного баланса своих стран, и прежде всего, безудержный рост внешнего долга и производства долларов в США.

В связи с развитием мирового экономического кризиса, в марте 2009 года Китай предложил на базе СПЗ создать мировую резервную

валюту, которая могла бы заменить в этом качестве доллар США. Предполагается расширить базовую валютную корзину. В перспективе это может привести к появлению в наличном обороте новой мировой валюты, как в своё время из ЭКЮ появился евро.

Кроме СДР к расчётным денежным единицам относятся: Африканский союз и Сукре.

Африканский союз с 1963 г. эмитирует свою расчётную единицу ADB через Африканский банк развития (АБР) для 53 региональных и 24 нерегиональных членов АБР.

Сукре – единая система региональных взаиморасчетов с 2010 г. между странами: Боливия, Венесуэла, Гондурас, Никарагуа, Эквадор. Банк – эмитент сукре – Banco del ALBA.

Резервная валюта – это валюта, обладающая максимальной ликвидностью и способная выполнять функции золотовалютных резервов центрального банка и/или правительства страны. К 6 резервным валютам относятся 5 валют корзины СПЗ и швейцарский франк: доллар США, евро, китайский юань, японская иена, британский фунт стерлингов и Швейцарский франк.

Под свободно конвертируемыми валютами (СКВ) понимают валюты, у которых нет никаких ограничений по совершению валютных операций. В узком смысле – это 18 валют, используемых расчётным CLS-банком (англ. ContinuousLinkedSettlement).

К СКВ относятся: 6 резервных валют (доллар США, евро, китайский юань, японская иена, британский фунт стерлингов и Швейцарский франк), а также: Южнокорейская вона, Австралийский доллар, Гонконгский доллар, Канадский доллар, Новозеландский доллар, Сингапурский доллар, Датская крона, Норвежская крона, Шведская крона, Мексиканский песо, Южноафриканский рэнд и Новый Израильский шекель.

Ряд валют используется в группах стран, использующих одну из валют. Так доллар США используется в долларовой зоне, в которую входят США их островные территории, заморские территории Британии и специальные муниципалитеты Нидерландов, а также страны: Восточный Тимор, Гаити, Маршалловы Острова, Микронезия, Палау, Панама, Сальвадор, Эквадор, Зимбабве, Гуам, Пауэрто-Рико, Северные Марианские Острова, Американское Самоа, Бонайре, Синт-Эстатиус, Саба, Пуэрто-Рико, Палау, Теркс и Кайкос.

В названии валют отдельных стран присутствует слово доллар (Канадский доллар, доллар Намибии, Белизский доллар, доллар Зимбабве).

Наименование доллара присутствует в названиях целого ряда валют, которые используются блоками государств, среди них: Восточно-карибский доллар, Австралийский доллар, Новозеландский доллар, Сингапурский доллар - брунейский доллар, доллар Багамских Островов.

Так, Восточно-карибский доллар Организации Восточно-карибских государств с эмитентом – Восточно-Карибский Центральный банк - используют такие государства как: Ангилья, Антигуа и Барбуда, Гренада, Доминика, Монтсеррат, Сент-Винсент и Гренадины, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия.

Австралийский доллар имеет своё хождение среди таких территорий как: Австралия и её внешние территории, Кирибати, Науру, Тувалу.

Зона новозеландского доллара включает территории: Новая Зеландия, Ниуэ, Острова Кука, Острова Питкэрн, Токелау.

Валюта Евро эмитируется Европейской системой центральных банков во главе с Европейским центральным банком Еврозоны и имеет хождение в 19 странах Еврозоны (с численностью населения 340,8 млн. чел.) и на особых территориях ЕС (17). Среди стран особых территорий еврозоны, использующих евро, относятся такие страны как: Ватикан, Гваделупа, Мартиника, Монако, Сан-Марино, Гвиана, Черногория и др. При этом ряд стран Европейского союза не используют евро внутри своих государств. К ним относятся: Болгария, Венгрия, Дания, Польша, Румыния, Хорватия, Чехия, Швеция.

Европейский валютный союз начал функционировать 1 января 1999 года, когда в безналичное обращение была введена единая европейская валюта евро.

Британский фунт стерлингов сформировал свою стерлинговую зону на территориях своих колоний и подчиненных заморских территорий. В эту зону входит сама Великобритания с эмиссионным центром и её заморские территории и коронные земли.

По состоянию на 2022 год Британские Заморские территории существуют во всех регионах мира – острова Карибского бассейна – в т.

и Вест-Индии – и Бермуды в Северной Атлантике (Северная Америка), Фолклендские острова в Южной Атлантике (Южная Америка), Остров Святой Елены в Южной Атлантике (Африка), Острова Питкэрн в Океании, Гибралтар в Европе, Британская Территория в Индийском Океане и Акротери и Декелия в Азии, Южные Сандвичевы острова в Антарктике общей площадью более 1,7 млн. кв. км. и населением почти в 250 тыс человек. За период колонизации англичане полностью подчинили свои заморские территории, а в настоящее время они всё еще находятся под финансовым контролем и влиянием английского фунта, разделяя инфляционные издержки своей бывшей империи.

Достаточно обширна и зона влияния французского франка, франки остались в названии новых валют: Швейцария и Лихтенштейн используют швейцарский франк, Бурунди - бурундийский франк, Гвинея (гвинейский франк), Джибути (франк Джибути), Коморы (франк Комор), ДР Конго (конголезский франк), Руанда (франк Руанды).

Франк КФА ВСЕАО используется группой стран: Бенин, Буркина-Фасо, Гвинея-Бисау, Кот-д'Ивуар, Мали, Нигер.

Центральная Африканская Республика, Республика Конго и Чад используют франк КФА ВЕАС.

Таким образом, наглядно видно, что английские, французские, португальские колонисты, приняв совместные усилия в создании США, обеспечили себе достаточно обширные колониальные владения в прошлом, а сегодня имеют прямое и косвенное влияние на территории многих стран мира посредством контроля финансовых систем. При этом следует особо отметить, что зоны влияния доллара и евро это англо-саксонские последователи, крупные финансисты, объединенные воинственным духом и мощным военным блоком НАТО.

## ЭЛЕКТРОННЫЕ ДЕНЬГИ

На определенном этапе исторического развития деньги становятся неотъемлемой частью экономической жизни человеческого общества. При этом расчеты могут осуществляться как в наличной, так и в безналичной форме. Их эволюция от простой, примитивной формы (наличные) к более целесообразной (безналичной) длилась века. Наличные расчеты с использованием безналичных намного выгоднее со всех точек зрения. Они значительно ускоряют процесс оплаты, становятся проще и помогают снизить расходы на распространение.

С 1960 гг. денежно-кредитная сфера пережила два этапа электронизации. Первый этап (1960 – 1980 гг.) состоял в переводе на электронную основу оптовых платежей. Он характеризовался появлением клиринговых расчётных систем, автоматизированных расчётных палат, а также широким использованием систем электронных трансфертов. Первый этап электронизации позволил рационализировать систему управления платежами, снизить кредитные и расчётные риски на уровне оптовых платежей, стимулировать появление новых финансовых продуктов, разнообразить средства доступа к ним. Широкое использование систем электронных трансфертов стало базой для внедрения в обращение различных электронных платёжных средств, таких, как кредитные и дебетовые карты.

Традиционные электронные розничные средства платежа предоставили потребителям возможность более эффективно распоряжаться своими счетами в кредитных учреждениях (снизить издержки обращения, повысить удобство и безопасность расчётов). Однако они не смогли заменить ни наличные деньги, ни чеки в денежном обращении. Причина этого кроется в чрезвычайно низкой транзакционной стоимости осуществления расчётов с использованием наличных денег и чеков. Кроме того, наличные деньги обладают рядом положительных с точки зрения плательщика свойств: во-первых, возможностью безусловного и неограниченного распоряжения своими средствами; во-вторых, возможностью большей по сравнению с системами электронных расчётов оперативностью; в-третьих, что особенно важно, обеспечением анонимности платежей.

Развитие электронной торговли, обострение конкурентной борьбы за денежные ресурсы между различными финансовыми институтами, потребность в снижении транзакционных издержек текущих платежей, а также поиск новых платёжных средств, обладающих анонимностью и не требующих посредничества финансовых институтов при непосредственном осуществлении платежей, потребовали разработки принципиально новых электронных розничных платёжных инструментов. Появление систем электронного доступа к счетам в середине 1990-х гг. и появление электронных денег во второй половине 1990-х гг. символизирует начало второго этапа электронизации.

Бурное развитие Интернета в 90-х годах прошлого века заставило переосмыслить саму суть денег, их форму и предназначение. «Делать покупки не отходя от компьютера» требует простого и удобного способа оплаты товаров и услуг на расстоянии.

Дальнейшее развитие товарных отношений, стремительная информатизация общества, активная интеграция информационных технологий и финансов, технический прогресс обусловили появление электронных денег.

Электронные деньги являются закономерным этапом развития форм денег, следствием процесса снижения материального содержания денег.

Под электронными деньгами понимается системы хранения и передачи, как традиционных валют, так и негосударственных частных валют.

Можно говорить о том, что электронные деньги являются электронной заменой наличных денег (монет, банкнот), что даёт возможность производить безналичный расчет, посредством применения мобильной связи и интернета.

Термин «электронные деньги» является относительно новым и часто применяется к широкому спектру платёжных инструментов, которые основаны на инновационных технических решениях.

Электронным деньгам свойственно внутреннее противоречие – с одной стороны они являются средством платежа, с другой – обязательством эмитента, которое должно быть выполнено в традиционных неэлектронных деньгах.

Под электронными деньгами понимается системы хранения и передачи, как традиционных валют, так и негосударственных частных валют.

При современном этапе развития экономики электронные деньги имеют как теоретическое, так и практическое значение. Растет значение понимания сущности электронных денег как финансовой инновации для экономической теории. Вместе с тем возникают определенные сложности, связанные, прежде всего с тем, что некоторые авторы финансово-экономических исследований до сих пор игнорировали эту финансовую инновацию.

Электронные деньги способны участвовать в расчетах при взаимодействии участников сделки на расстоянии. Они перемещаются по любым телекоммуникационным сетям. Более того, они являются наиболее удобным средством расчетов, как для мобильной экономики, так и для интернет-коммерции. Именно на использовании электронных денег, а не наличных или безналичных построены основные платежные системы в этих динамичных сегментах современной экономики. Именно поэтому электронные деньги не являются наличными деньгами.

В электронных деньгах выражается цена многих товаров и услуг в интернет - магазинах и интернет-каталогах, прейскурантах интернет-провайдеров. Это говорит о выполнении ими функции измерителя стоимости товаров и услуг.

Не существует ни технических, ни методологических препятствий реализации электронными деньгами функции средства накопления или средства платежа. Речь идет об организационных моментах, прежде всего о возникновении специальных финансовых институтов, реализующих эти функции, либо о более широком выходе на эти рынки коммерческих банков.

Важным является и тот факт, что электронные деньги обладают всеми свойствами как наличных, так и безналичных денег. То есть они обладают свойствами стабильности, делимости, бессрочности, узнаваемости, износоустойчивости, портативности, приватности платежа и защищенности.

Все это, вместе взятое, делает их реальными деньгами, а не денежными суррогатами и не модификацией наличных или безналичных денег. То есть, ошибочным заблуждением является отождествление

электронных денег с безналичными деньгами. Статистика свидетельствует о признании обществом преимуществ нового вида денег, и к преобладающему их использованию с 2017 года по сравнению с наличными платежами. Динамика доли безналичных платежей представлена на рисунке 37.

#### Доля безналичных платежей в розничном обороте увеличилась до 70,3%

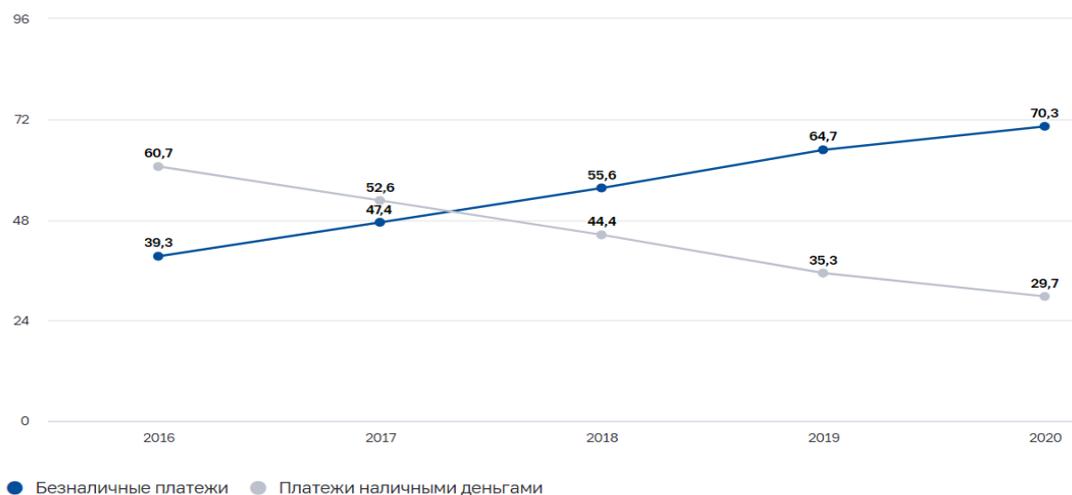


Рис. 37. Динамика доли безналичных платежей

Электронные деньги – это одна из основных форм, которую приняли деньги в процессе длительной эволюции.

В международных организациях и, например, в ЕС, электронными деньгами считают денежные обязательства эмитента в электронном виде, которые находятся на электронном носителе в распоряжении пользователя. Такие денежные обязательства должны соответствовать трем критериям:

- 1) фиксируются и хранятся на электронном носителе;
- 2) выпускаются эмитентом при получении от иных лиц денежных средств в объеме не менее, чем эмитированная денежная стоимость;
- 3) принимаются как средство платежа другими организациями (помимо эмитента).

К основным характеристикам электронных денег можно отнести: Их можно использовать для разных платежей и при этом платёж является окончательным.

Фиксируются и хранятся на электронном носителе.

Выпускаются эмитентом при получении от иных лиц денежных средств в объёме, не меньшем, чем эмитированная денежная стоимость.

Принимаются как средство платежа другими (помимо эмитента) организациями.<sup>62</sup>

Электронные деньги должны удовлетворять таким требованиям как:

- Безопасность
- Универсальность
- Ликвидность
- Удобство
- Портативность
- Анонимность
- Оффлайновая совместимость
- Делимость
- Долговечность

Выделяются два типа электронных денег на основе:

предоплаченных смарт - карт. В этом случае деньги именуется как электронные кошельки.

предоплаченных программных продуктов с использованием компьютерных сетей. При этом деньги именуется цифровой наличностью.

Как правило, обращение электронных денег происходит при помощи компьютерных сетей, Интернета, платёжных карт, электронных кошельков и устройств, работающих с платёжными картами (банкоматы, POS-терминалы, платёжные киоски). Используются и другие платёжные инструменты: браслеты, брелоки, блоки мобильных телефонов и других устройств, оснащённых специальным платёжным чипом.

### **Преимущества электронных денег.**

1. К преимуществам электронных денег следует отнести:
2. Во-первых, электронные деньги – это гибкий инструмент платежа. Они максимально адаптированы для проведения расчетов во всех сегментах виртуальной экономики, включая микроплатежи;

---

<sup>62</sup>Алексеев М.Ю. Рынок ценных бумаг. - М., Финансы и статистика, 2019 – 125 с.

3. Во-вторых, стоимость транзакций с использованием электронных денег, их обработки и учета значительно дешевле стоимости обработки реальных денег, кредитных карт, чеков и других платежных инструментов реальной экономики. Широкое применение для расчетов электронных денег может изменить структуру банков и сократить их персонал;

4. В-третьих, электронные деньги, в отличие от чековых и карточных систем, позволяют поддерживать анонимность транзакций. При их использовании не требуется удостоверение личности плательщика и его кредитоспособности;

5. В-четвертых, в отличие от наличных денег, оплата с помощью электронных денег не требует присутствия плательщика и получателя, так как их передача может осуществляться дистанционно, по сети Интернет;

6. Простота и малая цена эмиссии – электронные деньги не надо печатать. Вследствие, чего пропадают большие затраты на их производство;

7. Портативность – данный тип денег не физический, их не требуется носить с собой для какой-либо оплаты, так как находятся на счетах платёжных систем в электронном виде, они не изнашиваются со временем, не теряются и т.п.;

8. Анонимность – электронные деньги позволяют проводить оплату товара или услуги без личных данных;

9. Безопасность – платёжные системы в настоящее время осуществляют всевозможные способы по обеспечению безопасности счетов пользователей, что не позволяет произойти каким-либо кражам;

10. Удобство – благодаря портативной возможности можно отправлять переводы в любую точку мира, и поступят они от плательщика к получателю (к адресату) почти мгновенно. Кроме того, при осуществлении платежей не возникает очередей, не надо выдавать сдачу;

11. Самостоятельность – электронные деньги не зависят от банковских учреждений и просто так, как вклады, не пропадут;

12. Электронные деньги особенно полезны и удобны при осуществлении массовых платежей небольших сумм. Например, при платежах в транспорте, кинотеатрах, клубах, оплате коммунальных услуг, оплате различных штрафов, расчётах в интернете и т.д.;

13. В условиях пандемии covid 19 использование электронных денег позволяет соблюдать меры социальной защиты.

### **Недостатки электронных денег**

Среди недостатков электронных денег можно выделить следующие:

1. Подключение к интернету – для постоянного аккумулярования и распоряжения электронными средствами пользователи должны обладать интернет-соединением;

2. Необходимость использования мобильной техники – в большинстве случаев безопасность платёжных систем включает в себя обязательное условие привязки номера телефона, для последующих авторизаций в личные счета и проведения платежей. Если потерять телефон, например, восстановить доступ к аккаунту будет сложно;

3. Деанонимизация при больших платежах – большие переводы средств принято регистрировать для налогового учёта требуется верификация пользователя, поэтому могут потребоваться скан-копии документов пользователя платёжных систем;

4. Дорогая комиссия – при «снятии» электронных денег в наличные требуется существенная оплата комиссии от общей суммы «снятия»;

5. Проблемы, связанные с политической ареной – возможны специальные ограничения в работе платёжных систем и существует вероятность блокирования счетов из-за санкций, эмбарго и т.п.;

6. До сих пор в определённых странах нет никакого правового регулирования электронных денег, что накладывает ряд ограничений на их оборот и распространение.

Рассматривая преимущества и недостатки электронных денег перед наличными, не стоит забывать о том, что в настоящее время технологии всё больше и быстрее эволюционируют, появляется всё больше пользователей по всему миру. Это значит, что в недалёкой перспективе электронные деньги могут стать широко и повсеместно применяемы, вследствие чего вытеснят всю наличность на второй план.

Электронные деньги – это цифровая валюта, которая в большинстве случаев привязана к национальным, но при этом существует возможность её привязки к криптовалюте и драгоценным металлам.

В России нормативным документом для области электронных платежей является Федеральный закон от 27 июня 2011 года № 161-ФЗ "О национальной платежной системе". В нем находится определение электронных денег (ЭДС) и важные требования к переводу электронных денег. Юридическое определение электронных денег заключается в следующем виде<sup>63</sup>:

«Электронные денежные средства – денежные средства, которые предварительно предоставлены одним лицом... другому лицу, учитывающему информацию о размере предоставленных денежных средств без открытия банковского счета... для исполнения денежных обязательств лица, предоставившего денежные средства, перед третьими лицами и в отношении которых лицо, предоставившее денежные средства, имеет право передавать распоряжения исключительно с использованием электронных средств платежа» (ст. 3 Закона).

Одним из самых важных политических вопросов, связанных с электронными деньгами, является вопрос эмитента, а именно – определения перечня организаций, которые имеют право осуществлять в стране эмиссию электронных денег. Проблема эмиссии затрагивает как электронные национальные деньги (выраженные в одной из государственных валют), так и частные электронные деньги (которые обращаются вне государственной платёжной системы). Однозначного подхода в законодательствах стран мира по этой проблеме нет.

Законодательство ЕС разрешает осуществлять эмиссию электронных денег новому классу кредитных учреждений – Институтам электронных денег (ELMI). В Индии, Мексике, Нигерии, Сингапуре, на Тайване и Украине эмиссия электронных денег может осуществляться только банками. В Гонконге эмитенты электронных денег должны получить лицензию депозитной компании. В России эмитентами электронных денег могут быть только кредитные организации – банки или НКО (небанковские кредитные организации), имеющие лицензии на осуществление деятельности в качестве оператора электронных денег и денежных переводов без открытия банковского счёта.

Электронное средство платежа необходимо отличать от электронных средств. Это средство и /или процесс, позволяющий клиенту

---

<sup>63</sup> Федеральный закон от 27 июня 2011 г. № 161-ФЗ «О национальной платежной системе».

оператора перевода составлять, подтверждать и передавать требования для проведения платежа в рамках используемых форм безналичных платежей с применением информационно-коммуникационных технологий, электронных средств хранения информации, включая платежные карты и другие технические устройства.

Термин «электронные деньги» является относительно новым и часто применяется к широкому спектру платежных инструментов, которые основаны на цифровых технологиях. Под электронными деньгами понимают системы хранения и передачи, как традиционных валют, так и негосударственных частных валют. То есть, обращение электронных денег может осуществляться по правилам, установленным или согласованным с государственными центробанками, так и по собственным правилам негосударственных платежных систем.

Общей основой формирования и использования электронных денег и криптовалюты в системах товарно-денежных отношений являются цифровые технологии. Однако их роль, функции и способы применения существенно различаются. Поэтому электронные деньги, как и обычные, обладают такими же функциями и почти также разделяются на фиатные деньги и нефитные деньги следующим образом:

Фиатные электронные деньги – электронные деньги, выраженные в одной из государственных валют и являющиеся одним из видов денежных единиц платёжной системы государства, которые в свою очередь подразделяются на:

Деньги на базе сетей

Деньги на базе смарт-карт

Нефиатные электронные деньги – электронные деньги, выраженные в единицах стоимости негосударственных платёжных систем (криптовалюта, электронная валюта сетевых сообществ). В настоящее время насчитывается более 7000 таких валют.

«Криптовалюты» кардинально отличаются от денег Центрального банка. У «криптовалют» отсутствует единый эмитент, а также гарантии защиты прав потребителей, их стоимость подвержена серьезным колебаниям. В большинстве стран их нельзя использовать для оплаты товаров и услуг, и, как правило, они не имеют единого института, который обеспечивал бы сохранность таких средств.

Телекоммуникационные системы позволяют быстро и удобно осуществлять безналичные операции посредством многочисленных

платежных автоматов или с помощью разовых платежных карт, например: e-ru, Яндекс.Деньги, WebMoney и др. Данные электронные платежи и усиление их роли получило название электронные деньги.

Формат электронных записей на счетах или на специальных носителях электронной информации (типа банковских карточек) и практика телекоммуникационных трансфертов существуют уже достаточно давно. Хорошо известна система межбанковских расчетов SWIFT (от которой в свете недавних событий с помощью санкций хотят отключить большинство российских банков), международные системы банковских карточек VISA, MasterCard, DinnersClub; платежные системы биржевых расчетов типа SALT, Saggitaire, Targert.

Следует обратить внимание, что формат электронных записей в настоящее время весьма распространен и применяется также для трансфера ряда коммерческих документов, в частности, программой ЭДИФАКТ ООН, с тем, чтобы ускорить документооборот при проведении сделок. Именно поэтому они являются совершенно иным и новым видом денежных средств, который многие исследователи считают правильным выделить как особую форму денег, появление которой вызвано условиями современной постиндустриальной экономики.

Рост масштаба операций с использованием электронных денег обостряет проблемы организации, контроля и регулирования операций с этими новыми виртуальными денежными инструментами<sup>64</sup>.

Правовой основой осуществления электронных межбанковских расчетов через расчетно-кассовый центр Банка России являются:

Конституция РФ (ст. 8, 74, 75);

Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ;

Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (гл. VIII);

Федеральный закон от 02.12.1990 № 395–1 «О банках и банковской деятельности»;

---

<sup>64</sup>Мухопад, В. И. Экономика и коммерциализация интеллектуальной собственности : учебник / В. И. Мухопад. — 2-е изд. перераб. и доп. — Москва : Магистр : ИНФРА-М, 2020. — 576 с.

Положение об эмиссии платежных карт и об операциях, совершаемых с их использованием, утвержденное Банком России 24.12.2004 № 266-П65.

Конечно, электронные деньги, эмитируемые современными платежными системами на базе электронных кошельков, функционально более удобны по сравнению с существующими издавна инструментами платежа в виде ценных бумаг. Но, в отличие от традиционных денег, безналичных или на бумажном носителе, эмитируемые платежной системой электронные денежные средства обращаются только в рамках самой этой системы. Окончательным средством расчетов (за рамками внутреннего клиринга) все равно остаются признанные государством деньги (эмитируемые государством или лицензированные им кредитными организациями). Соответственно, надежность внутрисистемных расчетов и платежей с использованием эмитированных новых денежных инструментов определяется финансовой устойчивостью депозитов в банковской системе.

Что касается электронных цифровых платежных систем, то есть два вида цифровых наличных – хранящиеся на смарт-картах и хранящиеся на жестком диске компьютера. Они, в принципе, аналогичны наличным деньгам.

Цикл расчета электронными деньгами состоит из нескольких фаз:

1) клиент создает на своем компьютере электронные купюры, определяет их номинал и серийный номер. Электронные купюры клиент заверяет собственной цифровой подписью;

2) клиент пересылает эти купюры в банк, который, при поступлении реальных денег на счет, подписывает их, зная только их номинал, и направляет их назад клиенту. Теперь у клиента есть цифры, которые в действительности являются деньгами. Эти цифры можно записать на бумаге и передать другому лицу, что будет равносильно передаче наличных денег. Их можно записать на флэшку и потерять – тогда клиент потеряет и деньги;

3) при покупке клиент передает купюры продавцу, который со своей стороны предъявляет их банку. Банк проверяет подлинность денег и осуществляет зачисления на счет продавца. Причем продавец не

---

<sup>65</sup>Казимагомедов, А. А. Основы банковского аудита : учебник / А.А. Казимагомедов. — Москва : ИНФРА-М, 2020. — 183 с.

имеет никакой информации о покупателе, но покупатель всегда может доказать, что покупку совершил он, так как только он знает серийные номера своих купюр. Это означает реализацию системы «слепой подписи», которая дает возможность совершения анонимных операций, но с перспективой доказательства их действительности.

Электронные деньги способны циркулировать вне банковских сетей, между самими клиентами или продавцами. Однако для проведения расчетов необходимо открытие счета в каком-либо банке. Цифровые наличные являются весьма гибким инструментом. Благодаря им совсем не сложно оплатить покупку в Интернете<sup>66</sup>.

Цифровизация экономики и развитие финансовых технологий формируют запрос общества на новые, передовые способы платежей.

Появление у граждан и бизнеса новых финансовых возможностей, соответствующих потребностям цифрового мира, повышает конкурентоспособность всей экономики в целом. Поэтому Банк России, в чьи цели входит развитие национальной платежной системы, изучает возможности выпуска Цифровой Валюты Центрального Банка (ЦВЦБ, central bank digital currency, CBDC) – цифрового рубля<sup>67</sup>.

Цифровой рубль – дополнительная форма российской национальной валюты, которая будет эмитироваться Банком России в цифровом виде. Цифровой рубль сочетает в себе свойства наличных и безналичных рублей.

Как и безналичные деньги, цифровой рубль делает возможными дистанционные платежи и расчеты онлайн. С другой стороны, как и наличные, цифровой рубль может использоваться в офлайн-режиме – при отсутствии доступа к Интернету.

Цифровой рубль станет доступен всем субъектам экономики – гражданам, бизнесу, участникам финансового рынка, государству. Подобно наличным и безналичным рублям, цифровой рубль будет выполнять все три функции денег: средство платежа, мера стоимости и средство сбережения. Все три формы российского рубля будут абсолютно

---

<sup>66</sup> Зенкина, Е. В. Международные валютно-финансовые отношения в постиндустриальном мире : монография / Е.В. Зенкина. — Москва : ИНФРА-М, 2018. — 169 с.

<sup>67</sup> Цифровой рубль. Аналитика. Доклады для общественных консультаций. Банк России / [https://cbr.ru/analytics/d\\_ok/dig\\_ruble/](https://cbr.ru/analytics/d_ok/dig_ruble/)

равноценными: как сейчас 1 рубль наличными эквивалентен 1 безналичному рублю, так и 1 цифровой рубль будет эквивалентен каждому из них.

Цифровой рубль сможет сделать платежи еще быстрее, проще и безопаснее. Развитие цифровых платежей, равный доступ к цифровому рублю для всех экономических агентов приведут к снижению стоимости платежных услуг, денежных переводов и к росту конкуренции среди финансовых организаций. Это послужит стимулом для инноваций, как в сфере розничных платежей, так и в других сферах и поддержит развитие цифровой экономики. А уменьшение зависимости пользователей от отдельных провайдеров повысит устойчивость финансовой системы страны.

Цифровой рубль является обязательством Центрального банка, реализуется посредством цифровых технологий и не имеет никакого отношения к «криптовалютам». Это фиатная валюта, то есть валюта, устойчивость функционирования которой обеспечивается государством в лице Центрального банка.

Вопрос возможности выпуска цифровой валюты Центрального банка (ЦВЦБ; central bank digital currency, CBDC) последние два-три года привлекает все более пристальное внимание многих центральных банков мира. К началу 2020 г., согласно опросу Банка международных расчетов (БМР), те или иные виды работ над ЦВЦБ – от изучения потенциала до реализации пилотных проектов – велись в четырех из каждых пяти центральных банков в странах мира, на долю которых совокупно приходится 75% мирового населения и 90% глобального выпуска. К середине 2020 г., по данным БМР, как минимум 36 центральных банков опубликовали аналитические работы о своих исследованиях ЦВЦБ, включая Банк России. В трех странах завершены тестирования национальной цифровой валюты (Уругвай, Украина, Эквадор), в еще шести, включая Китай, Южную Корею и Швецию, реализуются пилотные проекты.

Сейчас платежные средства населения и предприятий распределяются между наличными и счетами в банках. Появление цифрового рубля приведет к частичному перетоку средств на кошельки с цифровыми рублями. То есть к перераспределению средств, в том числе и между депозитами банков и цифровой валютой Центрального банка.

Это может стать фактором изменения структурного баланса ликвидности банковского сектора, что будет влиять на потребности банков в операциях с Центральным банком. Банк России имеет все возможности для подстройки параметров своих инструментов к изменению ситуации. В частности, Центральный банк имеет возможность перейти от абсорбирования ликвидности к ее предоставлению, если наблюдаемый последние годы значительный структурный профицит ликвидности сменится структурным дефицитом. Объем обеспечения для операций по предоставлению ликвидности достаточен для подобной подстройки наших операций. Данные изменения не будут препятствовать достижению Центральным банком операционной цели денежно-кредитной политики – поддержанию ставок денежного рынка вблизи ключевой ставки.

Чтобы банки имели возможность прогнозировать необходимые объемы операций с Центральным банком и фондировать перетоки денежных средств из одной формы в другую, возможна выработка некоторых условий для конвертации средств со счета в банке в цифровые рубли – аналогично тем правилам, которые сейчас имеют место при снятии наличных. Например, предварительное уведомление банка о необходимости снять со счета сумму выше определенного размера.

Перераспределение средств в цифровые рубли также может повлиять на трансмиссионный механизм денежно-кредитной политики. Банк России будет внимательно следить за изменениями, и учитывать их при принятии решений по денежно-кредитной политике. Отчасти и поэтому если решение о внедрении цифрового рубля будет принято, то процесс введения цифрового рубля в хозяйственный оборот будет постепенным.

При учете этих факторов введение цифрового рубля в целом окажет поддержку финансовой стабильности. Развитие глобальных денежных систем (стейблкоинов), частных цифровых активов, включая криптовалюты, формирует вызовы, как для банковских систем, так и для центральных банков. Наличие цифрового рубля будет ограничивать риски использования иных, менее надежных платежных решений в цифровом мире. А создание дополнительной платежной инфраструктуры для цифрового рубля будет дополнительно способствовать поддержке надежности и бесперебойности работы платежной системы в стране, что также является важным для финансовой стабильности.

## ИНФЛЯЦИЯ: ПРИЧИНЫ И СЛЕДСТВИЯ

Высокая инфляция нужна,  
чтобы собрать деньги с населения

На всем протяжении рассмотрения происхождения и развития денег неоднократно упоминается одно из свойств характеризующих деньги – это способность терять покупательную способность.

Инфляция как потеря покупательной способности денег может возникать по многим причинам: как экономического характера, так и под воздействием человеческого фактора. В их основе практически всегда лежит дисбаланс (несоответствие) товарной и денежной массой. Избыточная денежная масса при сложившейся товарной массе неизбежно приводит к инфляции также как и относительно устойчивая денежная масса при снижении объемов товарного производства. К ним экономическим причинам относятся:

Рост государственных расходов для финансирования, которых государство прибегает к денежной эмиссии, увеличивая денежную массу сверх потребностей товарного обращения. Это наиболее ярко отражается в военные и кризисные годы. Для иллюстрации этого явления можно вернуться к инфляции металлических и первых бумажных денег в России в период правления Екатерины II, в царствование которой было много войн и присоединено множество территорий.

Чрезмерное расширение денежной массы за счет массового кредитования, причем финансовый ресурс кредитования берется не из сбережений, а эмиссии необеспеченной валюты.

Монополия крупных фирм на определение цены и собственных издержек производства, особенно в сырьевых отраслях. Инфляция за счет прямого повышения цен сырья в период правления Петра I на примере монетной стопы «медной монеты, равнявшейся вначале 12,8 руб. из пуда меди, повышалась трижды и к 1718 г. достигла 40 руб. из пуда (при цене на медь порядка 8 руб. за пуд). А также в 1 половине XVIII столетия, когда производилось «увеличение чеканки медных монет с фискальной целью», когда медная стопа снова поднялась до 40 рублей за пуд меди в период правления Екатерины II.

Монополия профсоюзов, которая ограничивает возможности рыночного механизма определять приемлемый для экономики уровень оплаты труда.

Сокращение реального объема национального производства, которое при стабильном уровне денежной массы приводит к росту цен, поскольку меньшему объему производства товаров и услуг соответствует прежнее количество денег.

В то же время, как считают некоторые экономисты, основные причины инфляции на 80% зависят от человеческого фактора. Это в первую очередь связано с соотношением категорий «цена» и «ценность» основных средств и источников существования человека.

В условиях дефицита воды в определенные периоды времени, её ценность резко возрастает, становится дороже денег и других ценностей. Аналогично, в условиях резкого снижения доступности продуктов питания, ценность их резко повышается, спрос на них возникает многократно и, соответственно, все остальные ценности (и даже не деньги) семейные реликвии и драгоценности становятся платой за продукты питания. Стремление человека к поддержанию своих жизненных сил, сохранению самой жизни способствует переориентации человека на удовлетворение первичных естественных потребностей в еде, тогда другие потребности – духовные, интеллектуальные и даже потребность в жилье отодвигаются (перемещаются) на второстепенные. Это подтверждается многочисленными примерами из жизни в периоды засухи и неурожая, жизни людей в осажденных городах или малодоступных местах.

В мирное время, в периоды благополучия и социального отделения молодых семей от родителей возникает повышенный спрос на жилье. В условиях лавинообразного роста (своего рода моды на собственное жилье) появляются новые механизмы перераспределения жилья, оплата сверх его официальной стоимости, что в итоге и приводит к росту денежных потоков и росту инфляции.

По уровню темпов инфляцию разделяют на:

- умеренную инфляцию;
- галопирующую инфляцию;
- высокую инфляцию;
- гиперинфляцию.

Умеренная инфляция измеряется единицами процентов год, и ее уровень составляет 3-5 % (до 10%). Этот уровень инфляции считается нормальным для современной экономики и даже считается стимулом для увеличения объемов выпуска продукции.

Галопирующая инфляция, также измеряемая процентами в год, но её темп выражается двузначными цифрами и считается серьезной экономической проблемой для развитых стран.

Высокая инфляция измеряется процентами двузначными цифрами в месяц и может составить 130-300% и более в год, что наблюдается во многих развивающихся странах и странах с переходной экономикой.

Гиперинфляция измеряется процентами в неделю и даже в день, уровень которой составляет 40-50% в месяц или более 450-1000% в год.

Инфляция в России в период до и после развала Советского союза характеризуется следующими показателями, представленными в таблице 8.

Таблица 8. Уровень инфляции в России в период до и после развала Советского союза.

Год	Инфляция в %%	Характеристика	Примечание
1989	7,5	Умеренная инфляция	
1990	19	Галопирующая инфляция	проблемная для экономики
1991	160,4	Высокая инфляция	
1992	2508,8	Гиперинфляция	Ежедневный рост цен на 6-7%
1993	840	Гиперинфляция	Еженедельный рост цен на 16%
1994	214,8	Высокая инфляция	Рост цен в 2 раза в год
1995	131,6	Высокая инфляция	Рост цен в 1,3-1,5 раза
1996	21,8	Галопирующая инфляция	проблемная для экономики
1997	11,0	Галопирующая инфляция	проблемная для экономики
1998	84,5	Галопирующая инфляция	проблемная для экономики
1999	36,6	Галопирующая инфляция	проблемная для экономики

В период с 2000 по 2008 годы инфляция снижалась с 20% (Галопирующая инфляция) до 11-13% ежегодно и только в 2006 и 2009-2010 годы сократилась до 9% в год, а в последующие годы приобрела характер умеренной инфляции. Картина изменения уровня инфляции в России в период с 2001 по 2021 годы представлена в виде рисунка 38.



Рис. 38. Динамика инфляции в России за период с 2001 по 2021 гг.

Последствия любого вида инфляции всегда сказываются на уровне жизни населения, но особый жизненный удар для населения приходит с гиперинфляцией. В периоды высокого уровня и гиперинфляции из недр исторического развития появляются дикие формы бартерного обмена (обмен товара на товар) и товарных денег, когда товаром служат наиболее распространенный виды товаров (водка, сигареты, иностранные валюты и др. товары, услуги). Цены стремительно растут, а доходы населения существенно падают – уровень жизни населения резко сокращается: нищета, наркомания, проституция – спутники инфляции в любых странах.

Пример динамики снижения начисленной заработной платы в России, в целом по экономике, представлен в виде рисунка 39 в процентах к уровню 1991 года.

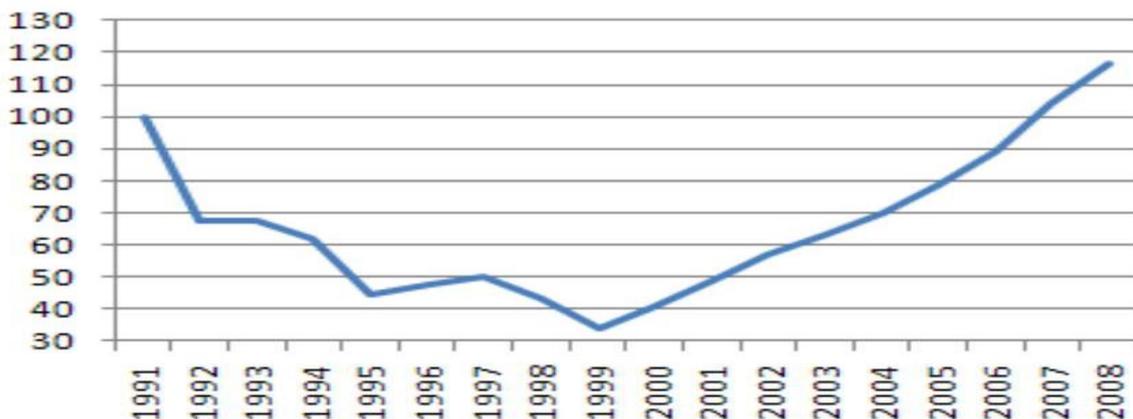


Рис. 39. Динамика снижения начисленной заработной платы в России.

Для потребителей отрицательные качества инфляции выражаются в проявлениях:

- падает реальная ценность личных сбережений;
- снижаются текущие реальные доходы;
- происходит социальное расслоение общества;
- наблюдается общее замедление экономического развития.

Согласно статистическим данным средний индекс потребительских цен (ИПЦ) в статистике всегда ниже уровня цен на первоочередные продукты (прежде всего питания), которые являются основой сохранения жизненного потенциала населения. На рисунке 40 представлена динамика потребительских цен нарастающим итогом.

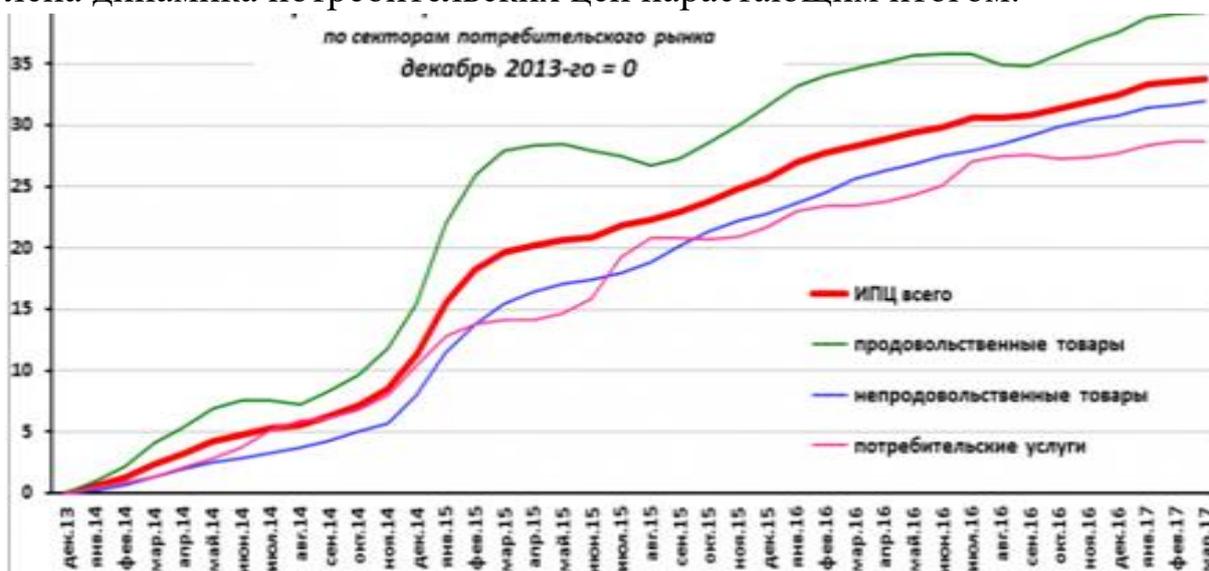


Рис. 40. Динамика потребительских цен нарастающим итогом.

Для производителей отрицательными проявлениями являются:

- за счет административного контроля цен и требований повышения оплаты труда работников ослабевают стимулы к производству. Постоянный рост цен на сырье «съедает» собственные оборотные средства, возникают трудности в оплате новых партий сырья, что приводит, со временем к остановке производства.

- инфляция издержек тормозит освоение новых технологий, поскольку все виды амортизационных отчислений и плановых накоплений используются на пополнение собственных оборотных средств.

- производители впадают в зависимость от поставщиков сырья, которые диктуют свои условия. Своё сырьё поставщики поставляют производителям на условиях переработки с последующим разделом или возвратом готовой продукции (так называемый толлинг), что приводит к разрыву сложившихся технологических цепочек и формированию новых.

- поставщики сырья и производители, также как и население, «уходят» в расчеты в иностранной валюте (в долларах и евро), в том числе и за наличный расчет. Это в свою очередь приводит к снижению контроля над производством со стороны государства, краже продукции, доходов производителей, коррупции, незаконному обогащению руководящих работников предприятий и в итоге к социальному расслоению общества.

С инфляционными процессами тесно связан курс и паритет российского рубля к американскому доллару. На рисунке 41 представлена инфляционная картина на приобретение иностранных денег (американского доллара) как относительно более надежного финансового инструмента для сохранения части приобретенных ценностей от инфляционных процессов.



Рис. 41. Инфляционная картина на приобретение иностранных денег (текущий курс значительно выше паритета валют).

Стоимостное выражение национальных денег одной страны в валюте другой страны это и есть валютный курс.

Паритет покупательной способности определяет, сколько требуется национальной валюты разных стран для покупки определенной потребительской корзины.

До 1978 года государства определяли валютный паритет, основываясь на привязке валют к золоту. Затем страны, входящие в МВФ для исчислений стали использовать международную валюту, выпускаемую фондом для расчетов между правительствами – СДР.

Через год ЕВС закрепил, сохранил валютный паритет, и его эволюция заканчивается в 1979 году. Евросоюз стал контролировать выполнение обязательств стран по поддержанию валютного паритета в обозначенных пределах.

Сегодня на валютный паритет влияет торговый баланс государств, объем денежных средств, рост инфляции, вмешательство регуляторов. Если курс национальной валюты падает – значит, любой фактор, либо их совокупность ухудшается.

«Паритет покупательной способности (ППС) валют представляет собой важнейший инструмент международных сопоставлений. Он позволяет привести национальные показатели к единому измерению. Использование ППС незаменимо для корректного ответа на вопросы типа: какая страна богаче; как соотносятся уровни ВВП на душу населения в различных странах; где проходит граница бедности в той или иной стране. Применение ППС не ограничивается широким использованием в аналитических целях, которое само по себе весьма ценно. Паритет покупательной способности валют применяется ведущими международными организациями (ООН, МВФ, Евросоюзом и др.) в официальных расчетах взносов каждой из стран, квот и др. – значения ППС оказывают прямое влияние на определение сумм, которые страна обязана платить в международные организации или на которые может претендовать в рамках общего бюджета.

Паритет покупательной способности валют – соотношение валют, учитывающее уровень цен в различных экономиках на основе равенства оценок в национальных ценах и валютах стоимости сопоставимого набора товаров и услуг. Иными словами, ППС – такое соотношение валют, которое благодаря учету соотношения цен позволяет обеспечить результат: за соответствующие суммы этих валют можно приобрести приблизительно равный (сопоставимый) товар или услугу в сравниваемых странах»<sup>68</sup>.

---

<sup>68</sup> Паритет покупательной способности валют – уникальный инструмент международных сопоставлений А.Е. Косарев заместитель Председателя Статкомитета СНГ “Вопросы статистики”, 5/2014 ISSN 2313-6383 <http://voprstat.elpub.ru/jour/index>  
[http://www.cisstat.org/icp/CIS\\_ICP\\_100%20Andrey%20Kosarev.PDF](http://www.cisstat.org/icp/CIS_ICP_100%20Andrey%20Kosarev.PDF).  
16.04.2022

## СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА И БЮДЖЕТНО-НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА

В условиях роста цен и резкого снижения уровня жизни населения спрос на поддержку со стороны государства и консолидированного бюджета возрастает с каждым годом. Соответственно доходы консолидированного бюджета России должны возрастать в последующие годы в связи с новыми мерами поддержки населения. Проводится анализ структуры и динамики роста налоговой нагрузки на предприятия, организации и на население в России за 2018-2019 годы. Оценивается доля налоговой нагрузки предприятий и населения в консолидированном бюджете, а также в составе валового продукта и совокупных доходах населения соответственно. Главная цель исследования заключается в поиске резервов возрастающих потребностей бюджета России для решения основных социально-экономических задач на основе совершенствования механизма перераспределения вновь созданной стоимости в государстве. С помощью методов анализа динамики и структуры населения по уровню доходов, логического анализа и синтеза выявлены компромиссные направления между богатыми и бедными, между обществом и бизнесом по увеличению доходов в бюджет государства. Предложен новый принцип предоставления льгот бизнесу.

Вопросам социально-экономического развития в современной России уделяется большое внимание как со стороны Президента РФ, со стороны Правительства, так и на всех уровнях государственного и муниципального управления. Государственный аппарат перегружен изданием различного рода документов, направленных на повышение жизненного уровня населения, сбором заявлений и справок от населения, страдающего от бедности и нищеты.

Круг, желающих получить пособия, дотации, льготы, пенсии и стипендии, расширяется по мере роста новых и новых мер социальной поддержки. При этом механизме существенно возрастает спрос на деньги в бюджетно-налоговой системе, источником которых являются налоги, сборы, пошлины и другие доходы бюджетной системы.

Главная цель исследования заключается в поиске новых резервов возрастающих потребностей консолидированного бюджета России для

решения основных социально-экономических задач на основе совершенствования механизма перераспределения вновь созданной стоимости в государстве.

### **Анализ доходов консолидированного бюджета и его источников**

Как и во всем мире, динамичное развитие государства сопровождается ростом цен, доходов, инфляционными процессами, но в каждом конкретном периоде времени эти процессы адекватно отражаются в показателях валового внутреннего продукта (ВВП), доходы и расходы бюджетов всех уровней и консолидированного бюджета в частности. Поэтому удельный вес доходов бюджета в ВВП устраняет влияние инфляционных процессов и объективно показывает часть доходов (затрат на общегосударственные нужды) в валовом продукте соответствующего периода.

Наиболее существенные изменения в природе и обществе можно наблюдать только на достаточно больших отрезках времени. Динамика изменений доходов консолидированного бюджета и удельного веса этих доходов по отношению к ВВП за длительный период времени может быть представлена в виде таблицы 9 по данным сборников «Россия в цифрах, 2019» [1] и 2020 года [2].

Таблица 9. Динамика изменений доходов консолидированного бюджета и удельного веса этих доходов по отношению к ВВП.

Показатели/годы	2000	2005	2010	2015	2016	2017	2018	2019*
Доходы консолидированного бюджета, млрд. руб.	2097,7	8579,6	16031,9	26922,0	28181,5	31046,7	37320	39110,3
в процентах к валовому внутреннему продукту	28,7	<b>39,7</b>	34,6	32,4	32,8	33,7	35,93	35,5
ВВП, всего млрд. руб.	7306	21610	46309	83087*	85616*	91843*	104630*	110046*

\*Данные ВВП в таблице скорректированы по сборнику Россия в цифрах. 2020: Крат. стат. сб./Росстат- М., 2020 - 189 с.

**Особое внимание следует обратить на размерность цифр в бюджете РФ.** Так в 2019 г., доходы консолидированного бюджета представлены цифрой 39110,3 в миллиардах рублей, которую следует читать как 39 110 300 100 200, 40 или 39 триллионов 110 миллиардов 300 миллионов 100 тысяч 200 рублей 40 копеек.

В таблице наглядно представлена динамика изменения величины затрат на общегосударственные нужды во вновь созданном валовом продукте государства. Следует отметить, максимальный удельный вес затрат в 2005 году вырос практически до 40%. В следующем 10-летнем периоде наблюдается его снижение до 32,4% в 2015 году. В последнее время вновь наметившаяся тенденция роста до 36-35,5 % в 2018 и 2019 годы.

На социальную политику в 2019 г. израсходовано 12637,1 млрд. рублей, т.е. свыше 32% консолидированного бюджета страны.

Основным источником доходной части консолидированного бюджета РФ в 2018 [3] и 2019 годах [4] является налоговая нагрузка на предприятия и организации. Они формируют 50,7-50,8% доходов соответствующего бюджета.

В 2019 году по сравнению с 2018 годом налоговые поступления с предприятий возросли с 18,92 до 20,07 трлн. руб. или на 6,1%. Структура и динамика роста налоговой нагрузки на предприятия и организации в России за 2018-2019 годы представлена в таблице 10.

Таблица 10. Структура и динамика роста налоговой нагрузки на предприятия и организации в России за 2018-2019 годы

Показатели, млн. руб.	2019 год	2018 год	Уд. вес показателя в нагрузке 2019 г., %%	Уд. вес показателя в нагрузке 2018 г., %%	Рост 2019/2018 в %%	Вес в конс. бюджете 2019 г., %%
Страховые взносы на обязательное социальное страхование	8167196,9	7476902,7	40,7	39,5	109,23	20,88
Налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами	6258925,6	6178462,9	31,2	32,7	101,30	16,00
Налог на прибыль организаций	4543187,5	4100191,2	22,6	21,7	110,80	11,62
Налог на имущество организаций	918807,6	985374,7	4,6	5,2	93,24	2,35
Земельный налог с организаций	139155,4	142008,2	0,7	0,7	97,99	0,35
Транспортный налог с организаций	32852,2	29153,9	0,2	0,2	112,69	0,08
Водный налог	3213,6	2772,5	0,02	0,01	115,91	0,01
Налог на игорный бизнес	2036,2	2026,4	0,01	0,01	100,48	0,01
Всего	20065375,0	18916892,4	100	100	106,07	51,30
Удельный вес в конс. бюджете, %%	51,30	50,69				
ВВП, млрд. руб.	110046	104630				
Уд вес налогов в ВВП,%%	20065,375/110046 = 18,23	18916,892/104630 = 18,08				

В основе налоговых доходов консолидированного бюджета и в 2018 г. и в 2019 г. с предприятий оказались страховые взносы на обязательное социальное страхование в установленном размере 30% от фонда оплаты труда, что позволило пополнить бюджет 2018 г. почти на 7,48 трлн. руб., а в 2019 г. на 8,17 трлн. руб.

Удельный вес этого показателя в налоговой нагрузке предприятий возрос незначительно с 39,5 до 40,7%, а вот прирост составил 9,23% на сумму 691 млрд. рублей. За счет страховых взносов на обязательное социальное страхование на 20,88% сформирован бюджет 2019 года.

Вторая составляющая доходов бюджета с предприятий и организаций это налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами. В налоговой нагрузке предприятий, организаций они составляют чуть более 30%, но их вес в бюджете 2019 г. составляет 16%, а доход составляет 6,2 трлн. рублей.

Третья составляющая – налог на прибыль организаций с объемом 4,1 - 4,5 трлн. руб. соответственно в налоговой нагрузке предприятий колеблется от 21,6 до 22,6% в 2018 и 2019 годах и формирует не менее 11% доходной части бюджета 2019 года.

Таким образом, 47,6% налогового бремени предприятий и организаций в 2018 и 48% в 2019 годах пришлось на 3 вида налогов, что позволило пополнить доходную часть бюджета на 17,74 и 19 трлн. рублей из всех, предусмотренных на долю предприятий и организаций.

Следует отметить, что налог на прибыль предприятий вырос на 10,8%, при этом страховые взносы на обязательное социальное страхование также возросли на 9,23%, при практически неизменных налогах, сборах и регулярных платежах за пользование природными ресурсами, что свидетельствует о повышении эффективности использования основных фондов и росте затрат на оплату труда. Это положительный результат, хотя он может быть достигнут частично за счет роста цен, а рост в оплате труда за счет роста зарплаток руководящих работников.

**Отрицательный результат состоит в том, что сократился налог на имущество с 985 до 918,9 млрд. рублей. При его доле в 2% в бюджете 2019 г. риск состоит в том, что основные производственные фонды не обновляются, а это негативно скажется в последующие годы как на доходы бюджета, так и на ВВП в частности.**

Основные производственные фонды нуждаются в постоянном обновлении, поскольку старение фондов отрицательно скажется на условиях труда производственного персонала, производительности и престижности труда, а обновление фондов требует крупных финансовых затрат и не всегда приемлемо для производства.

Вторая значительная доходная часть бюджета взимается с населения – физических лиц.

Структура и динамика роста налоговой нагрузки на физических лиц в России за 2018-2019 годы представлена в таблице 11 по тем же отчетам об исполнении консолидированного бюджета Российской Федерации и бюджетов государственных внебюджетных фондов за 2018 и 2019 годы [3, 4].

Таблица 11. Структура и динамика роста налоговой нагрузки на физических лиц в России за 2018-2019 годы.

Показатели, млн. руб.	2019 год	2018 год	Уд. вес показателя в нагрузке 2019 г., %%	Уд. вес показателя в нагрузке 2018 г., %%	Рост	В
					%	бюджет
					%	те
					%	2019
					%	г.
					%	, %
					%	%

Налог на добавленную стоимость на товары (работы, услуги), реализуемые на территории Российской Федерации	425792 0,0	357484 1,0	32,08	29,74	11 9,1 1	1 0, 8 8
Налоги на товары, ввозимые на территорию Российской Федерации	292778 7,3	253855 5,9	22,06	21,12	11 5,3 3	7, 4 9
Налог на доходы физических лиц	395641 0,5	365419 6,6	29,80	30,40	10 8,2 8	1 0, 1 2
Акцизы по подакцизным товарам (продукции), производимым на территории Российской Федерации	127747 4,5	149316 2,9	9,62	12,42	85, 55	-
Налоги на совокупный доход	596787, 1	520487, 7	4,50	4,33	11 4,6 6	1, 5 1
Транспортный налог с физических лиц	142285, 9	132048, 2	1,07	1,10	10 7,7 5	0, 3 6
Налог на имущество физических лиц	70667,6	61344,3	0,53	0,51	11 5,2 0	0, 1 8
Земельный налог с физических лиц	45136,3	45060,3	0,34	0,38	10 0,1 7	0, 1 1
Всего	132744 69,2	120196 97,0	100	100	11 0,5 1	3 3, 9 4

Удельный вес в консолидированном бюджете, %%	33,94	32,21	-	-	-	
Денежные доходы населения, всего в млрд. руб.	62080	58459				
Удельный вес налогов в доходах, %%	13274,4 69/6208 0=21,38	12019,6 97/5845 9=20,56				

**Налоговая нагрузка на физических лиц выросла в 2019 по сравнению с 2018 годом на 10,51%, т.е. более значительно, чем на предприятия и организации (6,07%). Притом, что общий рост денежных доходов в стране составил только 7% с 58459 в 2018 до 62080 млрд. руб. [5] в 2019 г.**

С учетом индекса концентрации доходов - 0,411 (коэффициент Джини), можно утверждать, что наибольшая часть всех доходов - 46,9% была получена пятой 20% группой населения (с наибольшими доходами), на долю первых двух 20% групп населения (с наименьшими доходами) пришлось чуть более 15% всех доходов. А это значит, что почти 2/3 населения страны вновь были наказаны снижением жизненного уровня.

**То есть, такой рост налоговой нагрузки сказался снижением уровня жизни не только на пенсионерах, но и на трудоспособном населении.** Так при росте среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций по видам экономической деятельности с 43724 до 47468 рублей [6] (т.е. на 9%) в целом по России за этот период социальные выплаты возросли только на 6% с 11154 до 11802 млрд. рублей.

В основе этого процесса лежит рост налога на добавленную стоимость на товары (работы, услуги), реализуемые на территории Российской Федерации с 18 до 20%.

Поскольку по своей сути НДС является транзитным налогом для предприятий и организаций, а конечным потребителем товаров (работ, услуг) являются в основном граждане - это отразилось ростом цен на потребительские товары и в конечном итоге ростом налоговой

нагрузки на население. Рост налога НДС на 2% позволил увеличить доходы бюджета в 2019 г. в части налога на добавленную стоимость на товары (работы, услуги), реализуемые на территории российской федерации на 19,11% и в части налога на товары, ввозимые на территорию российской федерации на 15,33%.

В целом по этим 2 позициям **налоговая нагрузка на население возросла с 50,86% в 2018 г. (29,74+21,12) до 54,14% в 2019 году (32,08+22,06)** или на 1072,31 млрд. рублей, а в совокупности в консолидированном бюджете 2019 года их удельный вес составил 18,19% (10,78+7,41).

При плоской и неизменной шкале налога на доходы физических лиц в размере 13% от дохода его рост на 8,28% свидетельствует о соответствующем росте доходов граждан. Незначительно возросли налоги на совокупный доход, транспортный налог с физических лиц, налог на имущество физических лиц и земельный налог с физических лиц, но их удельный вес в бюджете 2019 года едва превысил 2%.

В целом рост удельного веса налогов с физических лиц с 32,21 до 33,61% в доходной части соответствующего бюджета свидетельствует о перенесении части налогового бремени с предприятий и организаций на население страны.

Если всю совокупность налоговых изъятий с населения сопоставить с ранее упомянутыми денежными доходами в стране окажется, что в 2018 году налоговая нагрузка в доходах населения составляла 21% ( $12019,7/58459=0,21$ ), то в 2019 г. соответственно составила 22% ( $13274,5/62080=0,22$ ).

В итоге бюджетно-налоговая система, невзирая на существенную разницу в доходах социальных групп отрицательно повлияла на уровень жизни большей части населения России.

Однако, несмотря на более высокий уровень налогообложения населения (20,56 и 21,38% в 2018 и 2019 годах соответственно) в совокупных доходах по сравнению с налоговой нагрузкой на предприятия (18,08 и 18,23) в валовом внутреннем продукте нам не приходится утверждать, что резервы налогообложения населения исчерпаны. Более того повышение налогов на предприятия непременно отразится на уровне цен, в первую очередь, для населения.

## Анализ уровня жизни населения

В рейтинге стран мира по уровню жизни населения в 2000 году Россия занимала 60 место в мире. За 20 прошедших лет она спустилась до 67 места.

Индекс социального прогресса (Social Progress Index) – комбинированный показатель международного исследовательского проекта The Social Progress Imperative, который измеряет достижения 160 стран мира с точки зрения их социального развития по состоянию на 10.03.2021 г. определил на 1 место в мире Норвегию (92,73), на 2 место - Данию (92,11). Россия в этом рейтинге находится на 69 месте (72,56) после Украины (63 место индекс 73,38). В 2017 г Россия занимала 67 место в мире.

Современному состоянию социально-экономического положения населения в России и в её регионах уделяется большое внимание со стороны Президента РФ и Правительства РФ. В очередном Послании Президента РФ Федеральному собранию от 21.04.2021 г. подчеркивается, что «мы столкнулись с ростом цен, который съедает доходы граждан», «усилия каждого уровня власти, бизнеса,... должны быть подчинены главной, центральной задаче – повышению качества жизни наших людей», и что «стремление руководителей субъектов Федерации сделать свой регион успешным и самодостаточным должно и будет всемерно поощряться». В то же время основное внимание было уделено адресным мерам поддержки населения, особенно в сфере материнства и детства, медицины. А также вселил надежду, что «рынок труда и реальные располагаемые доходы граждан обязательно будут восстановлены». «Главное сейчас, конечно же, обеспечить рост реальных доходов граждан, восстановить его и обеспечить дальнейший рост, добиться ощутимых изменений в борьбе с бедностью».

В тоже время уже несколько лет подряд вопросы **распределения доходов и структуры потребления населения являются тормозом развития экономики**, им посвящены многочисленные работы разных авторов.

Авторы ряда научных публикаций нейтрально констатируют неравенство доходов [7, 8, 9, 10]. В других рассматривается неравенство в распределении доходов и уровень бедности населения [11, 12, 13]. В третьих - с позиций резкой дифференциации и стагнации доходов, что

в конечном итоге приводят к сжатию внутреннего рынка, приводит к угрозе экономической безопасности страны [14, 15, 16, 17, 18, 19, 20]. И наконец, ряд научных трудов посвящен формулированию запроса на новый общественный договор, предполагающий создание эффективной системы перераспределения доходов в экономике [21, 22, 23, 24, 25].

Анализ работ известных авторов показывает необходимость совершенствования и развития существующих методических подходов к оценке живого труда, перераспределению доходов в структуре населения, учитывающих всю совокупность их формирующих факторов.

Используя данные о численности населения в России и распределение населения по величине среднедушевых денежных доходов [26] (в процентах к итогу) за 2010, 2015 и 2019 годы представим в виде рисунка 42 структуру населения по уровню доходов в разные годы.

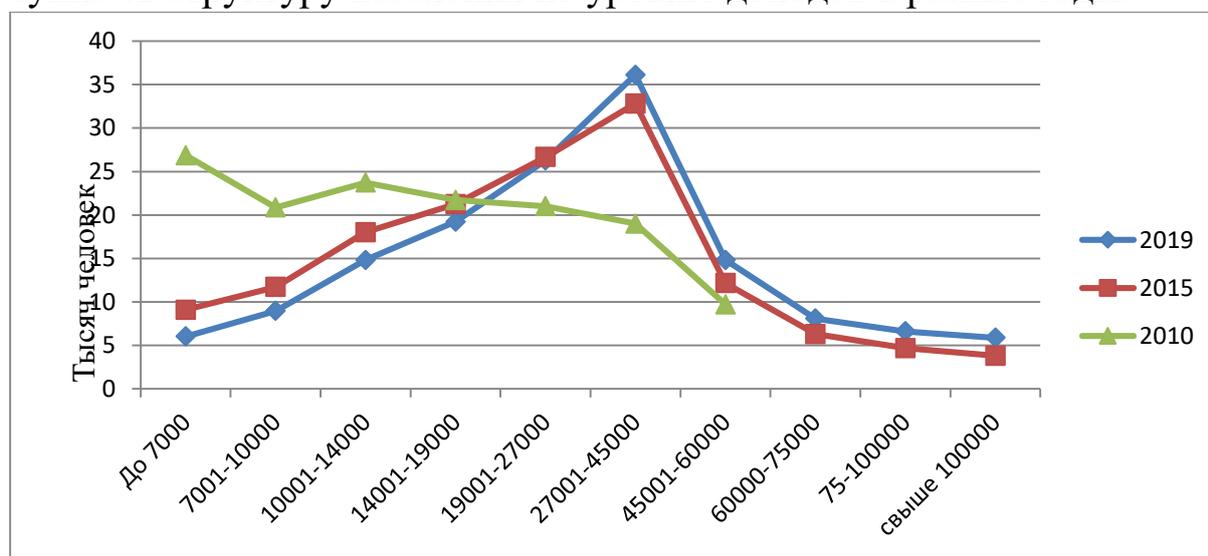


Рис. 42. Структура населения России в 2010, 2015 и 2019 году по уровню доходов

В 2010 году почти 60% населения имели доходы до 19 тыс. рублей ежемесячного дохода. За пять последующих лет левая часть графика с доходами до 7 тыс. рублей опустилась с 27 до 9 млн. человек, но при этом обозначился резкий перелом на доходах в 45 тыс. рублей. В 2019 году количество населения с доходами до 7 тыс. рублей сократилось до 6 млн. человек, но возрос и прожиточный уровень и минимальный размер оплаты труда до 11 тыс. рублей, а, следовательно, численность населения с доходами ниже прожиточного уровня сохранилась на уровне 17-18 млн. человек. В то же время за пределами доходов населения свыше 27 тыс. рублей численность возросла. Более 35 млн. человек (менее 25% населения) имеют доходы свыше 45 тыс. рублей, а

в 2019 году эта категория населения превысила уровень 2015 года, что соответствует доходам более 2 млн. рублей в год на среднестатистическую семью.

**По мнению авторов, уже с доходов свыше 60 тыс. рублей в месяц целесообразно плавно применять дифференцированную шкалу подоходного налога с отменой налога на доходы ниже прожиточного уровня.**

**При ежемесячных доходах свыше 1 млн. рублей ставка подоходного налога должна подниматься до 20%. Но при этом должны освободиться от налога все доходы, направленные на реальные благотворительные и спонсорские цели. Одновременно должны быть увеличены налоги на доходы физических лиц, получаемых ими в виде дивидендов с 13 до 30%, если этот доход превышает 1 млн. рублей.**

Эта часть населения имеет возможность неоднократных поездок, как по территории страны, так и за рубеж без особых финансовых затруднений и не всегда ограничена возможностью иметь в собственности даже имущество за рубежом, использовать образовательные услуги для своих детей и медицинские услуги для всей семьи за пределами своей страны. В большей мере эта часть населения, особенно молодое поколение, не патриотична, не живет интересами своей страны.

К категории населения в 6 млн. человек, которые имеют денежные доходы свыше 100000 тыс. рублей в месяц, относятся также 2% общей численности населения РФ (почти 3 млн. человек) с доходами свыше 1 млн. рублей в месяц, некоторые из них являются долларовыми миллионерами и миллиардерами.

Богатые граждане преимущественно ориентируются на многократные поездки за границу, на импортные одежду, товары длительного спроса и практически не принимают участия в формировании внутреннего товарного рынка, кроме продуктов для изысканного питания. Оценивая с высоты своего положения, слабости законодательства, используют их в корыстных целях, и большая часть из них старается как можно быстрее сколотить себе состояние, вывезти за границу, а при первой же возможности оказаться перед правосудием – сбежать за «кордон». Для этой категории населения гуманность, благотворительность, меценатство не стали почетными обязанностями. Космополитизм – главная черта и главная беда богатства в России.

Социальное неравенство в России в настоящее время достигло угрожающих пропорций. В этих условиях целесообразно вспомнить

опыт послевоенного «германского чуда». В первой главе «Красная нить» своей книги «Благосостояние для всех» Л. Эрхард так определял главные позиции послевоенного германского «экономического чуда»: «Производство и жизненный уровень населения стоят в прямой зависимости от следующих факторов:

- увеличение покупательной способности населения постоянно стимулирует производство, повышение производительности труда;
- производство не может развиваться, не имея широкой базы для сбыта;
- снижение налогового бремени.

Чем выше жизненный уровень населения, тем лучше условия для развития экономики. «Только экспансия дала возможность бедным приобщиться в возрастающей степени к подъему благосостояния» [27, с.13].

Экономическая экспансия в современной России может быть направлена на повышение деловой активности бизнеса не столько в целях собственного обогащения, сколько в создании условий для выхода из кризисного состояния бедности населения. В этих целях регионам целесообразно воспользоваться снижением ставок налога на прибыль в рамках доли налога, переходящей в распоряжение региона (17%). Законами субъектов РФ ставка налога на прибыль может быть понижена для отдельных категорий налогоплательщиков (не ниже 12,5%). Именно эта часть (17-12,5%) может быть направлена на стимулирование (добровольное и необходимое) повышения доходов работников промышленно-производственного персонала (без административно-управленческого).

Расчеты, на примере реальных цифр региона, приведенные по 2 вариантам в таблице 12, показывают экономию налога на прибыль отдельных предприятий в 3,07 млрд. рублей в год, без потери налога на прибыль со стороны федерального бюджета.

Таблица 12. Пример расчета экономии налогов по заинтересованным лицам.

Показатели, млрд. руб.	Размер ставки	Стандартные условия	Льготные ставки	Эксперимент. условия	Результат	Население
Налогооблагаемая прибыль предприятий		87,8100		87,8100		
Налог на прибыль предприятий	0,2000	17,5620	0,1650	14,4887	-3,0734	
В т.ч. в фед. бюджет	0,0300	2,6343	0,0300	2,6343	0,0000	
в региональном бюджете	0,1700	14,9277	0,1350	11,8544	-3,0734	
<b>Вариант № 1</b>						
Изменение ФОТ		876,4323	<b>Увели. 25%</b>	1095,5404		219,108
Налог на ФОТ предприятий	0,1300	113,9362	0,1300	142,4202	28,4840	
В т.ч. в фед. бюджет 85%	0,8500	96,8458	0,8500	121,0572	24,2114	
в регион. бюджет 15%	0,1500	17,0904	0,1500	21,3630	4,2726	
итог по региону					1,1993	
<b>Вариант № 2</b>						
Изменение ФОТ		876,4323	<b>Увели. 33%</b>	1165,6550		289,222
Налог на ФОТ предприятий	0,1300	113,9362	0,1300	151,5351	37,5989	
В т.ч. в фед. бюджет 85%	0,8500	96,8458	0,8500	128,8049	31,9591	
в регион. бюджет 15%	0,1500	17,0904	0,1500	22,7303	5,6398	
Итого по региону					2,5665	

При этом потеря 3,07 млрд. рублей по налогу на прибыль в региональном бюджете будет восполнена увеличением налога на доходы физических лиц уже в первом варианте при условии, увеличения фонда оплаты труда (ФОТ) производственного персонала на 25% при неизменной численности работников. Что для большинства предприятий с

низким уровнем оплаты труда в 20-25 тыс. рублей в месяц на человека не окажет существенного влияния, но сможет открыть возможности получить легальную прибыль, вместо выплат «в конвертах».

При этом не следует бизнесу забывать о высокой социальной ответственности перед работниками предприятий и населением об увеличении размера оплаты труда, повышении уровня и качества жизни. Так же как и о справедливом распределении общего результата труда в виде прибыли, который в современных условиях нечестно единолично присваивается собственниками бизнеса.

В послании Президента РФ Федеральному собранию 21.04.2021 г. отмечена льгота для малого и среднего бизнеса по снижению страховых взносов с 30 до 15 процентов в прошлом году. Учитывая, что именно в этой сфере наиболее низкий уровень оплаты труда такие льготы необходимо всегда связывать условиями по повышению уровня доходов населения, аналогично связанным кредитам, принятым в международной практике.

Низкий уровень оплаты живого труда, недооценка трудового потенциала в России является основой недооценки и интеллектуального потенциала, и физических объемов ВВП в части, вновь созданной стоимости в виде живого труда (как минимум в 9 раз). При использовании материальных ресурсов и основных фондов в части многолетней недооценки ранее овеществленного труда (как минимум в 6-8 раз). А это в свою очередь не позволяет обеспечить россиянам богатую жизнь и получить настоящие права на преимущества в мире.

Мы гордимся своими вооруженными силами, «мускулами», но мы будем поистине счастливыми и гордыми, когда народ станет богаче.

## ДЕНЬГИ – ДОБРО ИЛИ ЗЛО

Рассматривая различные аспекты истории, современных событий, фактов и положений о состоянии бюджета России и социально – экономической политики государства в целом вызывает вопрос соотношения категорий «добра» и «зла», которые непременно и неразрывно связаны с деньгами. По крайней мере, каждому из нас, этот вопрос приходится решать самому. И, тем не менее, следует отметить некоторые очевидные аспекты проявления в деньгах этих категорий.

Начнем с категории «добра», которое можно выделить из всего многообразия функций при обращении денег.

Кажется несомненным проявлением блага социальная политика государства по оказанию помощи социально незащищенным слоям населения: пенсионерам, многодетным семьям, инвалидам и другим людям в сложных жизненных ситуациях. Затраты на эти цели, как показывают исследования, в последние годы существенно возросли и практически достигли 30-40 процентов государственного и консолидированного бюджетов нашей страны, как показано на рисунке 43.

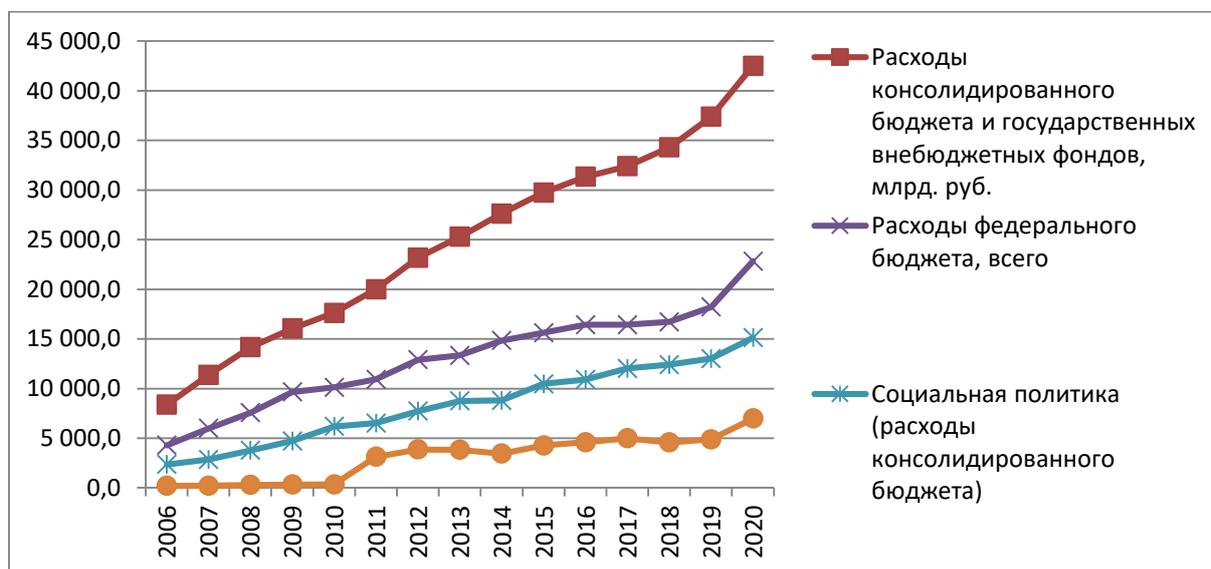


Рис. 43. Динамика изменения расходов на социальную политику в структуре государственного и консолидированного бюджетов

Обратной стороной этой «медали» является порождение иждивенчества, утрата таким населением способности к активной жизненной позиции к предпринимательству или их использование наряду с благотворительными выплатами для повышения своей выгоды. Так

цыгане, алкоголики, воры, бандиты различных профилей, совершенно не принимая никакого участия в создании совместного общественного продукта на протяжении всей своей жизни, никогда не отказываются от такой помощи при достижении соответствующего возраста.

В то же самое время, общественные фонды, предназначенные на социальные выплаты, не формируются сами по себе. Для их создания существует сложная налоговая политика по изъятию части заработка той части населения, которая добросовестно трудится, избрала активную жизненную позицию и для которой каждый рубль доходов семейного бюджета имеет большое значение и никогда не бывает лишним. В соответствующих налоговых органах и органах социальной помощи занято большое количество специалистов, которым выплачивается заработная плата, и обеспечиваются рабочие места за счет все тех же налоговых вычетов.

Несомненно, социальная политика необходима, но, по всей видимости, в этой политике есть тонкие места и свои грани добра, на которые активное население готово поддерживать социальную политику и грани злоупотребления этим доверием. Есть сложности выявления недобросовестных получателей, но при массовых явлениях у нас в стране, при назначении пособий, принят простой способ формального уровня доходов, без учета доходов из других источников, таких как прежние накопления и активы, доходы от нелегальной деятельности и предпринимательства и даже противозаконной деятельности.

Трудно разделить соотношение добра и зла в поступках Ю. Деточкина в кинофильме «Берегись автомобиля», который занимался кражей автомобилей у нечестных граждан, злоупотреблял действующим законодательством и передавал вырученные за них деньги детским дошкольным заведениям в качестве благотворительной помощи. Конечно, это стресс и зло для владельца автомобиля, который получил деньги на этот автомобиль безнаказанно со стороны государства. А благотворительность для детских домов, несомненно, доброе дело, но это благо получено через незаконные действия самого главного героя. Результат ожидаем героя арестовывают.

Несомненным благом является благотворительная помощь, как для коллективного пользования, так и персональная помощь особо нуждающимся гражданам.

Строительство детских учебных заведений на средства спонсоров – доброе дело. Примером может служить строительство детского музыкального комплекса с пансионом для одаренных детей в г. Москва на улице Остоженка за счет средств заработанных в эмиграции в США Мстиславом Ростроповичем с женой Галиной Вишневецкой после их возвращения на родину в 1991 году.

Для потенциальных спонсоров у нас в стране огромный простор в строительстве дорог и мостов для постоянной транспортной связи с труднодоступными населенными пунктами. Иногда это 1-5 км. пути дорогостоящих работ. Но даже в центральных областях Центрального Федерального Округа (ЦФО), в текущих бюджетах 2021 и 2022 годов на эти цели практически не выделяются деньги, поэтому местное население в периоды ненастья остаются на островках «бедствия» из-за отсутствия твердых дорог. Такие работы, как правило, требуют больших затрат и не каждый бизнес сможет осилить индивидуально такое мероприятие, а коллективизация в таких делах теряет именную персонификацию вклада инвестора, отсутствуют налоговые льготы, на такого рода благие дела, все это снижает заинтересованность в благотворительности.

Обратной стороной подобных мероприятий является «скромность» нашего бизнеса, наши олигархи «не страдают» способностью к жертвенности. В лучшем случае на такие дела жертвуется около 1% сверхприбылей миллиардеров. Давно забыты традиции русского бизнеса по строительству церквей, домов престарелых, музеев, больниц и школ с бесплатным пользованием всего местного населения. Забыты и дела и имена А.П. Чехова, семьи Демидовых, Морозовых, Третьяковых. Кощунственным и бесспорным злом является бизнес на этих направлениях, когда на несчастье обездоленных и немощных новые русские пытаются получить большие и быстрые деньги.

Правительство и средства массовой информации уделяют огромное внимание развитию малого и среднего бизнеса, оказывают этим формам бизнеса большую налоговую и льготную финансовую поддержку для расширения количества товаров, работ и услуг. С одной стороны это хорошее дело и оно действительно позволяет расширять возможности потребительского рынка, но утверждать, что этот механизм, соответствует принципам социальной справедливости, я бы воздержался. Проблема в том, что для начала своего бизнеса большая

часть предпринимателей, как ржавчина «разъедает» более крупный бизнес, который не имеет таких льгот. Они арендуют имущество и помещения, используя при этом личную заинтересованность руководителей крупных предприятий и их подкуп. Часто становление и деятельность мелких арендаторов связана с откровенной дискриминацией своих работников ради наживы и получения дополнительной прибыли. Это и низкая заработная плата на уровне минимальной, и высокая продолжительность рабочего времени, отказ от выплаты больничных листов, пренебрежение санитарными нормами и правилами техники безопасности, а также использование мигрантов, которые не знают и не могут общаться на русском языке и масса других нарушений действующего законодательства. Внешне все выглядит достаточно прилично, а непосредственно на производстве полное бесправие таких работников (откровенное рабство). Наиболее распространенными нарушениями страдают сфера строительства, лесного хозяйства и лесопиления, сельского хозяйства.

В то же время местные органы власти практически не в силах контролировать даже легальность огромной массы таких мелких предприятий, а иногда и откровенно им содействует: «работайте на свой страх и риск, но я ничего не знаю, не видел». Государство при этом не может контролировать добросовестность отчетности массы мелких предпринимателей по сокрытию доходов, уклонению от налогов и других «болезней».

Для охраны своего бизнеса формируются частные охранные фирмы, зачастую нелегальные, которые встают на защиту своих «кормильцев».

Итак, получив от государства карт-бланш на развитие и льготы на ведение бизнеса, от местных предприятий и органов местной власти помещения и оборудование, малый и средний бизнес выходит на рынок со своими понятиями и ценами, не только производят, а просто «рвут» деньги.

Конкурентов среди таких предприятий не бывает, они все хорошо знают друг друга и легко договариваются, отследить сговор не реально. При любом изменении во внешней среде цены мгновенно взлетают и поддерживаются на высоком уровне во всем регионе. Такой вот наш малый и средний бизнес, что и не совсем понятно чего в этом бизнесе

больше добродетели, выживания в тяжелых современных условиях или откровенного рвачества и зла.

Крупный бизнес преподносит и более крупные проблемы. Он требует ещё больших затрат на сохранность своих богатств. Его спутниками становятся не только бандитизм, но и убийства, грабежи и судебные разбирательства.

Так в Лондоне в сентябре 2012 года завершились два громких дела о переделе российского бизнеса, созданного в 1990-х. Борис Березовский против Романа Абрамовича и Черной против Дерипаски<sup>69</sup>.

«Борис Березовский требовал от Романа Абрамовича \$5,6 млрд в качестве возмещения убытков от продажи своих долей в «Сибнефти» (21,5%) и «Русале» (12,5%) в 2001-2004 годах. По версии истца, он и покойный Бадри Патаркацишвили были деловыми партнерами ответчика, который нарушил устное соглашение с ними о разделе долей и управлении совместным бизнесом. Факт регулярных выплат Романа Абрамовича в пользу Бориса Березовского никто не отрицал, поэтому основной задачей суда было выяснить их основания. Истец Березовский уверял, что отчисления являлись дивидендами от его долей в компаниях. Роман Абрамович настаивал, что его отношения с Борисом Березовским ограничивались предоставлением политической и физической защиты («крыши»), за которую ответчик ежегодно платил \$50-80 млн. Больше всего вопросов вызвал последний платеж в \$1,3 млрд, сделанный в 2001 году. Борис Березовский заявил, что таким образом Роман Абрамович выкупал его долю в «Сибнефти». Ответчик же назвал это «покупкой свободы» и «благодарностью за покровительство». В такую щедрость было трудно поверить.

Михаил Черной в своем иске к Олегу Дерипаске претендовал на 13,2% ОК «Русал». Истец утверждал, что его связи и инвестиции сыграли ключевую роль в развитии алюминиевого бизнеса ответчика. По его словам, после слияния в 2000 году активов ОАО «Сибирский алюминий» с активами Романа Абрамовича и образования ОАО «Русский алюминий» в новой компании ему принадлежало 20% акций, находившихся в доверительном управлении у Олега Дерипаски, за которые ответчик целиком так и не расплатился. В отличие от Бориса Березов-

---

<sup>69</sup> Английский суд умеет делать чудеса. <https://www.kommersant.ru/doc/2099042>

ского претензии Михаила Черного были основаны не только на собственных и свидетельских воспоминаниях, но и на письменном соглашении, закрепившем схему его выхода из совместного бизнеса.

Олег Дерипаска своим деловым партнером господина Черного не признал. В своих показаниях ответчик так же, как и Роман Абрамович, объяснял английскому суду, что «крышевание» являлось неизбежным условием ведения бизнеса в России 1990-х. Представляя собой «очевидную мишень» для «царившей организованной преступности», Олег Дерипаска, по его словам, был вынужден платить господам Черному (подольской ОПГ) и Малевскому (измайловской ОПГ) за «крышу». К началу 2000-х ситуация изменилась, по мнению Олега Дерипаски, во многом из-за прихода к власти Владимира Путина, объявившего войну с преступностью. После этого стало возможным уйти от «крыши», а подписанное соглашение являлось «понятишкой», закрепившей выплату отступных.

24 сентября Борис Березовский объявил об отказе от апелляции по делу против Романа Абрамовича. Теперь он должен выплатить ответчику \$56 млн судебных издержек. А 27 сентября, за несколько дней до начала слушаний по иску Михаила Черного к Олегу Дерипаске, и они объявили о заключении мира. Подробности алюминиевых войн остались за кадром. Позже стало известно, что отказ Михаила Черного от иска обошелся Олегу Дерипаске в \$200 млн. Еще \$200 млн господин Черной получит от бывшего партнера по медному бизнесу Искандера Махмудова. За это Михаил Черной обязался никогда больше не предъявлять к ним претензий в суде».

Следует обратить внимание на внушительный масштаб требований Б. Березовского в \$5,6 млрд. Все эти деньги и ежегодные платежи по \$50-80 млн., конечно же, не являются трудовыми, но имели российское происхождение. А вот судебные издержки в сумме \$256 млн. российских денег остались в английской судебной системе.

Эти огромные деньги не были заработаны непосильным трудом, умом или талантом. В их основу были положены основные фонды предприятий по добыче и переработке природных ресурсов. Готовые предприятия были получены путем хитросплетений бандитских группировок по захвату бывшей советской общенародной собственности, расположенных в местах добычи природных ископаемых. Оборудова-

ние, технологии вместе с производственным персоналом стали источником наживы отдельных руководителей, а позднее оказались в крепких руках крышевателей.

Трудно себе представить, сколько крови было пролито, сколько судеб было сломлено за период такого «крышевания» и не было выявлено в ходе следствия. Несомненное и очень большое зло творили деньги во все времена и напрасно думать, что эти времена закончились.

Более яркий пример бандитизма и разбоя связан с именем Михаила Ходорковского. Первоначально он был осужден в мае 2011 года за неуплату налогов и за хищение нефти, на 13 лет колонии общего режима. Сидел, признал вину, писал прошение о помиловании в связи с болезнью матери и был помилован Президентом В.В. Путиным, который был уверен в криминальном прошлом Ходорковского, на тот период не было доказательной базы. Сразу же после смерти матери выехал на постоянное место жительства в Швейцарию, возвращаться в Россию не намерен.

23 декабря 2015 года Басманный суд Москвы по ходатайству следователя заочно арестовал Ходорковского. Он обвиняется в рамках возбужденного в 1998 году уголовного дела в отношении отдельных лиц из числа руководящих сотрудников ЮКОСа, причастных к организации ряда особо тяжких преступлений, в том числе убийству мэра Нефтеюганска Владимира Петухова и покушений на убийство управляющего компанией «Ист Петролеум Хандельсгез м.б.х.» Евгения Рыбина. Мотивом для убийства Петухова стали его требования к ЮКОСу вернуть в бюджет сокрытые от государства налоги и сборы. Покушение на предпринимателя Евгения Рыбина было связано с инициированными им исками к ЮКОСу по взысканию ущерба, причиненного незаконной деятельностью этой нефтяной компании.

Третье уголовное дело в отношении себя экс-глава ЮКОСа считает политизированным. За границей Ходорковский свою вину не признаёт ни по одному из обвинений.

30 июня прошлого года Следственный комитет РФ заявил о возобновлении данного расследования в связи с появившейся информацией, что в роли заказчика этого убийства и ряда других особо тяжких преступлений мог выступать непосредственно Ходорковский.

Работа Следственного комитета в этом направлении не прекращается ни на минуту. ЮКОС – это компания, чей бизнес тесно завязан

на уголовных преступлениях: мошенничество, уход от уплаты налогов и плюс убийства. В рамках этого дела 31 человек, включая Лебедева и Ходорковского, уже были осуждены, а еще около 40 человек до сих пор находятся в международном розыске. Пока каждого из них не найдут, и они не получат того, что заслужили, следствие будет продолжаться и дойдет до логического конца.

Стремление к обогащению, роскошной жизни, само по себе не преступление, но в большинстве случаев большие деньги провоцируют их владельцев на подлость и гнусные поступки, ради приобретения ещё большего богатства. Финал таких громких дел одиночество, бедность или смерть в богатстве от неизвестных «доброжелателей» как у Б. Березовского.

Можно честно прожить жизнь, иметь самое необходимое, не терять собственного достоинства и можно приобрести несметные богатства, но их ценой станет смерть.

Здесь уместно привести небольшую выдержку из Легенды о караванщике Макса Артура, который жил скромно, честно занимался своим делом, но судьба распорядилась, так, что он нашел пещеру.

«Наконец караванщик вошел в обширную пещеру. Здесь было светло как днем, он поднял голову и застыл в изумлении. Весь каменный свод пещеры, все её неровные стенки, не тронутые резцом и киркой, состояли из вкраплений драгоценных камней, то были алмазы, правильные кристаллы невероятных размеров, некоторые величиной с его голову. Камни светили собственным светом, мириадами граней собирая его в кажущейся темноте пещеры. В пещере было тепло, и воздух, волнующийся под сводами, играл бликами, оживляя холодные камни...

Дивное сияние обволакивало его и успокаивало. Человек сел и прислонился спиной к большому алмазному цветку с многообразными лепестками, растущему из пола пещеры. Мысли его текли плавно и размеренно. Теперь больше никуда не было надо идти.

Он подумал о грядущей смерти, Здесь не было ни еды, ни воды, Одни алмазы в вечной тишине пещеры, Сокровищница, вдесятеро богаче сокровищниц всех королей этого мира.

«Я был небогатым караванщиком, - подумал мужчина, - но у меня всегда было вдоволь воды и пищи, У меня были планы на будущее, они должны были обеспечить мне к старости богатство и почет. Как

странно меняет Судьба течение жизни. Куда завела она меня перед смертью. Если бы я ходил безопасными маршрутами, вовек бы мне не видать кочевников и не попал бы я сюда, и дожил бы до старости.

А ведь теперь у меня есть богатство. Я нашел его в глубине древней пещеры, посреди Утерянного города. Здесь сокрыто величайшее из див этого мира, и оно целиком принадлежит мне.

Но зачем мне это богатство, когда у меня нет даже завалящего сухаря или глотка воды? Жажда и голод все сильнее терзают меня. И скоро наступит час, когда они убьют меня. Я бы сейчас отдал всю эту пещеру за три заплесневелых сухаря и кружку с водой, чтобы пожить еще хоть немного. Но судьба не пойдет на такой торг. Она предложила мне выбор: быть простым караванщиком или получить величайшее богатство мира. На один день....

И человек ещё долго глядел на это чудо из чудес, пока темное покрывало смерти не закрыло его глаза».

## **ПРИМЕРНЫЕ ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ К РЕЙТИНГ-КОНТРОЛЮ ПО РАЗДЕЛУ «ДЕНЬГИ»**

### **Вариант 1**

Дать краткое определение ключевых слов и характеристику предмета исследования, произвести выборку соответствующих данных по сайту ЦБ РФ за последние 10 лет. Выборку представить в виде таблицы и графика.

1. Кредитование субъектов малого и среднего предпринимательства.
2. Привлеченные средства. Средства организаций, банковские депозиты (вклады) и другие привлеченные средства юридических и физических лиц (в целом по Российской Федерации).
3. Обязательные резервы кредитных организаций.
4. Вложения в незаложенные долговые ценные бумаги по балансовой стоимости (без учета переоценки и корректировки стоимости) в том числе: долговые ценные бумаги Российской Федерации, долговые ценные бумаги Банка России.
5. Информация о депозитах физических лиц – резидентов по федеральным округам.
6. Вложения в незаложенные долговые ценные бумаги по балансовой стоимости (без учета переоценки и корректировки стоимости) в том числе: долговые ценные бумаги субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления.
7. Привлеченные средства. Средства организаций, банковские депозиты (вклады) и другие привлеченные средства юридических и физических лиц (в целом по Российской Федерации).»
8. Депозиты физических лиц - резидентам, млн руб. по Федеральным округам
9. Валютная структура сделок на внутреннем валютном рынке в доллар США против всех валют и - евро против всех валют.
10. Оборот наличной иностранной валюты (операции с населением по купле – продаже иностранных валют) : куплено / продано.
11. Ввоз валюты, в том числе долларов США/ евро.
12. Кредиты и прочие средства, предоставленные корпоративным клиентам и физическим лицам в рублях.

13. Структура наличной денежной массы в обращении кредиты и прочие средства, предоставленные физическим лицам.

14. Количество юридических лиц - в том числе количество юридических лиц - резидентов и индивидуальных предпринимателей, имеющих просроченную задолженность, ед. и ее размер. Итого. в т.ч. просроченная в инвалюте.

15. Кредиты и прочие средства, предоставленные корпоративным клиентам и физическим лицам в долларах США и евро.

16. Вклады (депозиты) физических лиц – всего в руб. и в иностранной валюте».

17. Свободная тема по согласованию с преподавателем.

## Вариант 2

Дать краткое определение ключевых слов и характеристику предмета исследования, произвести выборку соответствующих данных по сайту ЦБ РФ за последние 10 лет. Выборку представить в виде таблицы и графика.

1. Виды, классификация и роль денег. Кроме текста приведите статистику по сайту ЦБ РФ за последние 5-10 лет (по интересу к теме можно по наличным, безналичным оборотам и др.).
2. Деньги и денежные агрегаты. Кроме текста приведите статистику по сайту ЦБ РФ за последние 5-10 лет.
3. Основное назначение банка. Кроме текста приведите статистику по сайту ЦБ РФ за последние 5-10 лет (по количеству КБ и по величине уставного капитала КБ, другое).
4. Характеристика функций коммерческих банков. Кроме текста приведите статистику по сайту ЦБ РФ за последние 5-10 лет.
5. Банковские операции и банковские услуги. Кроме текста приведите статистику по сайту ЦБ РФ за последние 5-10 лет.
6. Рынок капиталов. Кроме текста приведите статистику по сайту ЦБ РФ за последние 5-10 лет по видам и формам кредитов.
7. Виды банковских операций. Кроме текста приведите статистику по сайту ЦБ РФ за последние 5-10 лет.
8. Виды активных операций коммерческих банков. Кроме текста приведите статистику по сайту ЦБ РФ за последние 5-10 лет.
9. Виды пассивных операций коммерческих банков. Кроме текста приведите статистику по сайту ЦБ РФ за последние 5-10 лет.
10. Небанковские кредитные организации: классификация, лицензирование, уставный капитал. Кроме текста приведите статистику по сайту ЦБ РФ за последние 5-10 лет.
11. Охарактеризуйте показатели, отражающие масштаб банковской системы и их соотношение с важнейшими макроэкономическими показателями (отношение активов и капитала банков к ВВП, отношение выданных кредитов и привлеченных вкладов к ВВП и др.);
12. Охарактеризуйте показатели, характеризующие устойчивость, ликвидность кредитных организаций и банковской системы в целом;
13. Определите стратегии развития банковского сектора РФ.

14. Виды и формы кредитов. Кроме текста приведите статистику по сайту ЦБ РФ за последние 5-10 лет.
15. Виды лицензий и правила их получения. Кроме текста приведите статистику по сайту ЦБ РФ за последние 5-10 лет.
16. Место Центрального банка в банковской системе РФ. (Не забудьте статистику по интересу).
17. Функции и полномочия, нормотворческие полномочия Банка России.
18. Свободная (творческая тема) тема по согласованию с преподавателем.

### Вариант 3

Реферативную форму изложения на поставленную целевую задачу (титул, содержание, заключение, список литературы, ключевые слова «деньги») необходимо соединить с прикладным характером работы (примеры, статистика ГКС, ЦБ РФ, вторые ключевые слова).

1. Как деньги обеспечивают непрерывный процесс производства общественного продукта
2. Как деньги обеспечивают непрерывный процесс распределения общественного продукта
3. Как деньги обеспечивают непрерывный процесс обмена общественного продукта
4. Как деньги обеспечивают непрерывный процесс потребления общественного продукта
5. Обоснуйте понятие «**Деньги** – это универсальный товар», наличные и безналичные.
6. Границы существования товарных денег (бартер), безналичные деньги (кредиты физ лиц).
7. Границы существования металлических денег, безналичные деньги (кредиты юр. лиц)
8. Границы существования банкнот – денег, закон денежного обращения
9. Границы существования фиатных денег. Инфляция.
10. Границы существования не фиатных денег. Мировые деньги
11. Границы существования электронных денег. Облигации и ГКО.
12. Границы существования денег золотого стандарта. Золото-валютные резервы.
13. История создания денег в России. Этапы эволюции и современное состояние.
14. Деньги - экономическая категория в определении цен и реализации товаров и услуг
15. Деньги - экономическая категория в определении себестоимости продукции
16. Деньги - экономическая категория в оплате труда и благосостояние населения

17. Деньги - экономическая категория в составлении и исполнении бюджетов
18. Деньги - экономическая категория в осуществлении кредитных и расчетных операций
19. Деньги - экономическая категория в осуществлении операций с ценными бумагами
20. Деньги - экономическая категория в сбережении и накоплении, депозиты.
21. Деньги - экономическая категория в качестве средства оценки объема ресурсов, участвующих в процессе производства
22. Рационалистическая концепция появления денег. Потребление и накопление
23. Эволюционно-историческая концепция появления денег. Доходная часть бюджета России.
24. Настоящие (полноценные) и ненастоящие (...) деньги по этапам их эволюции. Расходная часть бюджета России.
25. Мировые деньги и государственный долг России.
26. Золотовалютные резервы и вывоз капитала из России.
27. Денежное обращение и финансы.
28. В чем состоит *неподдельность денег*, денежная масса  $M_0$
29. В чем состоит *износостойкость денег*, денежная масса  $M_1$
30. В чем состоит *делимость денег*, денежная масса  $M_2$
31. В чем состоит *однородность денег*, эмиссия денег
32. В чем состоит *удобство пользования денег*, безналичные деньги (депозиты физлиц).

## **ВМЕСТО ЗАКЛЮЧЕНИЯ**

### **ОТ ДИКОСТИ ТОВАРНОГО ОБМЕНА К ЦИФРОВЫМ ДЕНЬГАМ**

Со времен первого крупного разделения труда, когда из общественного уклада жизни выделяются пастушество и сельское хозяйство, возникает историческая потребность в обмене товаров на высшей стадии дикости и низшей стадии варварства в развитии человечества. Около XX – XXV веков до н. э. в разных регионах земли и разные времена, между отдельными родами и племенами возникла необходимость обмена товара на товар [1].

Длительный период времени люди использовали прямой обмен товаров. Затем появились промежуточные эквиваленты стоимости товарного обмена (шкуры животных, соль, ракушки и другие товары, а потом и изделия из драгоценных металлов), металлические деньги в современном понимании появились на рубеже VI – VIII веков до н. э.

Уже при первых обменах разных товаров проявляются первые функции современных денег, такие как мера стоимости каждого из них, как счетная единица, формируются понятия цена и ценность товаров. С появлением денег люди стали намеренно создавать излишки товаров для обмена. Процесс развития цивилизации ускорился.

В своём историческом развитии, до появления бумажных денег, деньги выступали в форме настоящих действительных денег, когда их реальная внутренняя стоимость в основном соответствовала обозначенному на них номиналу. Несмотря на разные свойства промежуточного товара в обмене, сам характер обмена не изменялся, он по-прежнему носил характер товарного обмена, но в двух стадиях: при обмене товара на деньги и при обмене денег на другие товары. Однако существование металлических денег со временем стало тормозом развития торговых отношений – на смену им пришли бумажные деньги. По историческим меркам они существуют более тысячелетия, но массовый переход на бумажные деньги возник за половину XIX столетия.

В ходе развития человечества деньги постоянно эволюционировали. Основные этапы эволюции денег представлены на рис. 44. В частности, изменялись их вид, номинал, материал изготовления, ценность денежной единицы.

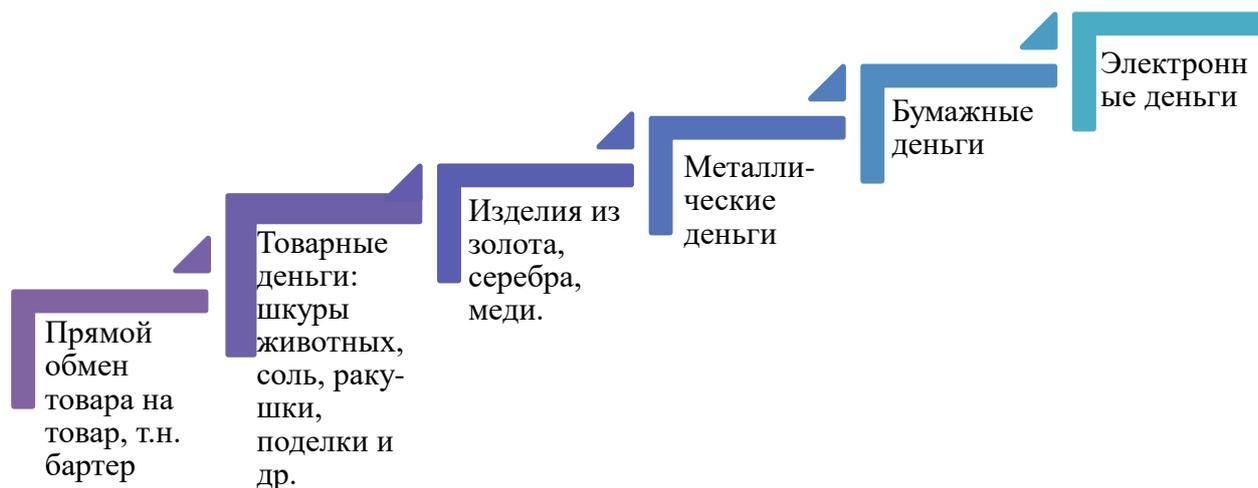


Рис. 44. Основные этапы эволюция денег

Так же как в недрах товарного обмена и товарных денег в течение длительного времени постепенно внедрялись металлические деньги, так и в недрах металлических денег появляется их новая форма – бумажные деньги.

Бумажные деньги сняли с торговли бремя металлических денег и открыли человечеству новые перспективы развития.

Бумажные деньги вводятся и поддерживаются соответствующими законами (директивами, декретами), и поэтому становятся по существу **декретными** (условными) деньгами. При этом затраты на изготовление таких денег не превышают 10 % обозначенного на них номинала.

Бумажные деньги являются **фидуциарными** (от лат. *fiduciary* – доверие), все граждане и предприятия государства обязаны доверять эмиссионному центру таких денег в силу закона, гарантирующего свободу хождения и обмена таких денег на любые товары, работы или услуги.

И одновременно они являются **фиатными** (от лат. *fiat* – декрет, указание, «да будет так»), что означает согласие на их использование, в определенном государстве для выполнения функций, которые свойственны настоящим деньгам. Кроме того, **такие деньги являются кредитными деньгами, номинальная стоимость которых устанавливается и гарантируется государством вне зависимости от стоимости материала, из которого деньги изготовлены, или находящегося в хранилище банка (необеспеченные деньги).**

Бумажные деньги относятся к номиналистическим деньгам. Номинал, обозначенный на купюре, является основным её достоинством, а бумага, на которой они изготовлены, не может быть эквивалентом стоимости бумажных денег, как это было в монетах из драгоценных металлов.

За период с 2005 по 2022 годы структурное соотношение наличной и безналичной денежной массы в России резко изменилось: преобладающую роль заняли безналичные деньги [2]. На рис. 45 представлена динамика изменения структуры денежного агрегата М2.

А это, в свою очередь, в эпоху цифровизации, создало предпосылки для использования только одного номинала на электронном носителе для создания электронных денег.

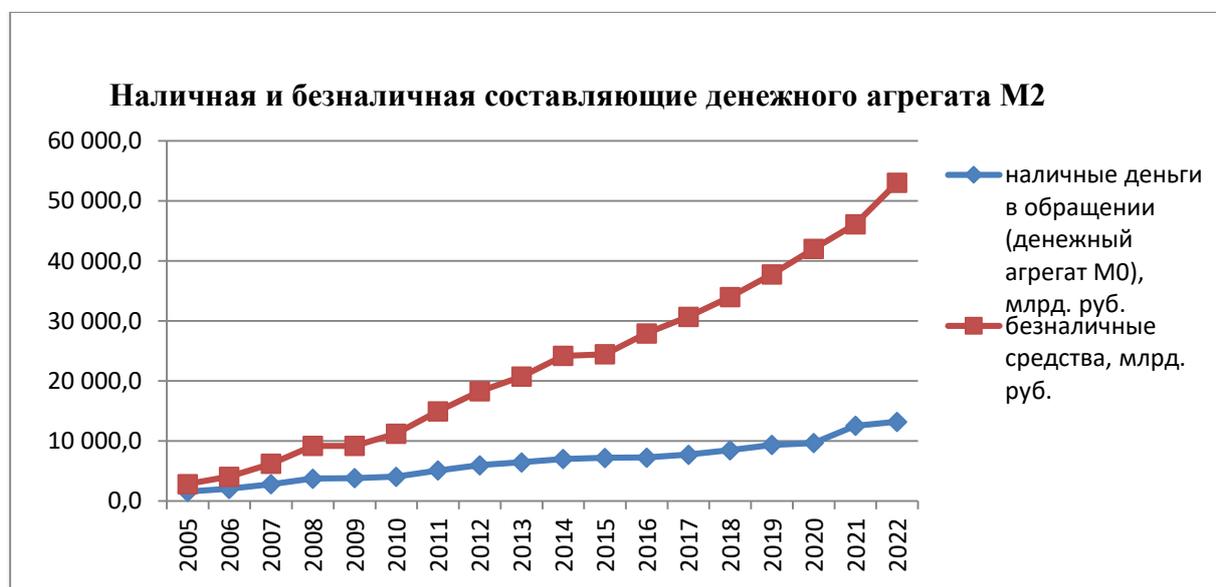


Рис. 45. Динамика изменения структуры денежного агрегата М2

Благодаря высоким темпам научно-технического прогресса, развитию и интеграции информационных технологий в финансовом секторе и появились электронные деньги. Появление электронных денег можно назвать закономерным этапом эволюции денег. С помощью электронных денег человечество стремится уменьшить их материальное содержание.

Выделяются два вида электронных денег: на основе предоплаченных смарт-карт (деньги именуются электронными кошельками) и на базе смарт-сетей (деньги именуются цифровой наличностью), которые

в свою очередь классифицируются как фиатные и нефитные электронные деньги.

Электронные деньги можно назвать своего рода современной альтернативой безналичным платежам.

Сопоставление безналичных денег в России с операциями, совершенными на территории России с использованием платежных карт [3], представлено в виде рис. 46.



Рис. 46. Динамика безналичных расчетов в России и расчеты с использованием платежных карт

На рис. 46 наглядно видно, что в рассматриваемом периоде операции по снятию наличных денежных средств возросли с 18 и стабилизировались в последние три года на уровне 30 трлн рублей. В то же время рост операций по оплате товаров и услуг с использованием платежных карт вырос с 3,3 до 38,2 трлн рублей, или почти в 12 раз, что свидетельствует об их дальнейшем расширении.

Более значительный оборот денег осуществляется в электронном виде предприятиями, организациями и в банковском секторе. Дина-

мика платежей, переданных в электронном виде кредитными организациями и их клиентами [4], представленная на рис. 47, наглядно свидетельствует о достаточно стремительном их росте.



Рис. 47. Динамика платежей, переданных банками и их клиентами в электронном виде

Таким образом, можно констатировать, что за последние годы значительная часть населения достаточно хорошо освоила электронные платежи как при снятии наличных денег, так и при оплате товаров, работ и услуг с использованием пластиковых карт. В то же время основная часть электронных платежей наблюдается в расчетах предприятий, организаций всех отраслей и в банковском секторе.

В процессе развития электронных денег происходит все более значительное и динамичное вытеснение наличных денежных средств, повышается прозрачность осуществляемых расчётов, что решающим образом влияет на обеспечение уровня безопасности денежной массы.

Электронные деньги прочно закрепились как одни из ключевых составляющих не только российской экономики, но и в целом мировой экономической системы. Курс Центрального банка России на введение цифрового рубля в этих условиях явно не станет неожиданным ни в сфере производства, ни для граждан страны.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК ССЫЛОК

1. Фридрих Энгельс. Происхождение семьи, частной собственности и государства. 1982.
2. Л.Н. Боголюбов, Л.Ф. Иванова «Обществознание» 7 класс: академический школьный учебник. –М.: Просвещение, 2013. – с. 98-100.
3. Соколинский В. М., Васильева Е.Н. Российский бартер: стимул или преграда? // Финансы: теория и практика. – 1998. - № 3. - С. 103
4. Аукуционек С. Бартер в российской промышленности // Вопросы экономики. - 1998. - № 2. - С. 51
5. Гуриев С. М. Бартер на российских предприятиях: альтернативные объяснения и эмпирические результаты // Экономическая наука современной России. – 2001. - № 2. – С. 37-46
6. Нюстрем Э. Библейский энциклопедический словарь (историко-религиозный). – 1868.
7. В.Ю. Катасонов [и др.] Деньги, кредит, банки: учебник и практикум для академического бакалавриата/ под редакцией В.Ю.Катасонова, В.П. Биткова – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – с. 32-44
8. Николаева, Т. П. Деньги, кредит, банки: учебное пособие / Т. П. Николаева. - 2-е изд., стер. - Москва : ФЛИНТА, 2020. - 377 с. - ISBN 978-5-9765-2520-7. - Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1149693> (дата обращения: 06.03.2022). – Режим доступа: по подписке.
9. Мухопад, В. И. Экономика и коммерциализация интеллектуальной собственности : учебник / В. И. Мухопад. – 2-е изд. перераб. и доп. – Москва : Магистр : ИНФРА-М, 2020. – 576 с.
10. Казимагомедов, А. А. Основы банковского аудита : учебник / А.А. Казимагомедов. – Москва : ИНФРА-М, 2020. – 183 с.
11. Давид Рикардо. Предложения в пользу экономного и устойчивого денежного обращения. 1816 год.
12. Яковлева Э.Б. Великое переселение народов и языковая ситуация в северо-западной Европе: Аналитический обзор / РАН. ИНИОН. Центр гуманитар. науч.-информ. исслед. Отд. языкознания. Отв. ред. Яковлева Э.Б. – М., 2019. – (Сер.: Теория и история языкознания). – 47 с. ISBN 978-5-248-00915-2

## ПРИЛОЖЕНИЕ

### О написании текста

**Эффективному тексту требуется время для вызревания.** Прежде чем начать писать, займитесь поиском информации и ее анализом. Читайте литературу, собирайте диаграммы, фотографии, аргументы, статьи, любые другие источники информации на актуальную тему.

Когда соберете достаточное количество материала, подумайте о его взаимосвязанности и верном его представлении. Чтобы структурировать идею, используйте схемы, где каждый пункт будет представлять собой определенное понятие или короткое предложение. Такая схема поможет вам выделить и структурировать свои идеи.

Хоменгуэй, Нобелевский лауреат в области литературы 1954 года, сказал, что переписывал концовку романа «Прощай, оружие!» тридцать девять раз только для того, чтобы *«чтобы подобрать верные слова»*.

Хорошей идеей будет решение – **на некоторое время отложить законченную письменную работу**. Позже, прочитайте её вслух – так будет легче обнаружить проблемные места. Можно попросить кого-либо из близких прочитать ваш текст и дать свои рекомендации.

**Определения полезны** для устранения неоднозначности и придания точности значениям.

**Критическое мышление должно превратиться в естественную привычку**, в образ жизни, а не в действие, совершаемое лишь время от времени.

Даже при наличии таланта **для достижения настоящего мастерства в определенной области требуется 10 лет интенсивной и структурированной практики**, что составляет примерно 10 000 часов. Предполагается, что это применимо ко всем областям человеческой деятельности, будь то спорт, музыка, шахматы, письмо или научные исследования. Гениальный Моцарт провел семь лет, обучаясь игре на музыкальных инструментах и сочиняя короткие произведения под руководством своего отца.

*Учебное электронное издание*

РАССАДИН Борис Ильич

## ДЕНЬГИ: ИСТОРИЯ, СВОЙСТВА, ФУНКЦИИ, ИНФЛЯЦИЯ

Учебное пособие

*Издается в авторской редакции*

**Системные требования:** Intel от 1,3 ГГц; WindowsXP/7/8/10; AdobeReader;  
дисковод DVD-ROM.

**Тираж 25 экз.**

Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых  
Изд-во ВлГУ  
rio.vlgu@yandex.ru

Институт экономики и менеджмента  
Кафедра экономики инноваций и финансов  
kafedra-euui@mail.ru